

ÍNDICE

CENTRAL DE RELACIONAMENTO	8
CANAIS DE SUPORTE	8
ACESSO REMOTO	10
CONFIGURAÇÕES RECOMENDADAS DO EQUIPAMENTO PARA USO DO MARKETUP	10
POLÍTICA DE PRIVACIDADE	10
CONFIGURAÇÕES DO ERP	15
O QUE É ERP?	15
CRIE SUA CONTA NO MARKETUP	15
ACESSANDO O MARKETUP	16
CONFIRME SUA CONTA NO MARKETUP	16
RECUPERE SUA SENHA DE ACESSO	16
ALTERAÇÃO DA SENHA DE ACESSO	17
DADOS GERAIS	17
LIMPEZA DE DADOS	19
PARÂMETROS DE VENDA	20
FUNCIONÁRIOS E USUÁRIOS	21
PERMISSÕES E COMISSÕES	23
EMISSÃO DE DOCUMENTO FISCAL	27
CONFIGURAÇÃO FISCAL	27
CERTIFICADO DIGITAL	27
CARREGUE O CERTIFICADO DIGITAL EM FORMATO A1	27
CONFIGURE O MARKETUP DESKTOP PARA EMITIR NF-E COM CERTIFICADO A3	
CONFIGURE O CRT (CÓDIGO DE REGIME TRIBUTÁRIO)	31
EMISSÃO DE NF-E	31
EMISSÃO DE NFS-E	
EMISSÃO DE NFC-E	
EMISSÃO DE SAT	
O QUE É CST E CSOSN?	41
O QUE É CFOP?	44
CRIE UMA NATUREZA DE OPERAÇÃO	45
CRIE UMA MATRIZ FISCAL	46

CMATA DE CORREÇÃO 59 CATÁL DO CO 54 PRODUTOB 54 CADASTRE UM PRODUTO NO SISTEMA 54 MAROTE UM PRODUTO NO SISTEMA 57 REALTOSE O TREÇO DE UM GRANDE QUANTIDADE DE PRODUTOS 57 SERVIÇOS 66 CADASTRE UM PRODUTO NO SISTEMA 65 MAROTE UMA PLANUMA DE ADRIVIÇOS 67 CADASTRE UM SERVIÇO NO SISTEMA 65 MAROSTRE UMA REAVILA DE SERVIÇOS 66 MAROSTE UMA NEWLIA DE SERVIÇOS 67 SESTOQUE 70 METODOS DE VILOREZAÇÃO DE ESTOQUE 70 VERDUE SUB VILONMENTAÇÕES DE ESTOQUE 70 VERUE SUB VILONMENTAÇÕES DE ESTOQUE 70 <th>INUTILIZE UMA NOTA FISCAL</th> <th></th>	INUTILIZE UMA NOTA FISCAL	
CATÁLOGO	CARTA DE CORREÇÃO	
PRODUTOS 54 CADASTRE UM PRODUTO IN SISTEMA 54 MPORTE UMA PLANUM DE PRODUTOS 57 REALISTE O FREÇO DE UMA GRANDE QUIANTIDADE DE PRODUTOS 58 SERVIÇOS 58 CADASTRE UM SERVIÇO NO SISTEMA 58 MPORTE UMA PLANUM DE SERVIÇOS 60 IMPRESSÃO DE ETIQUETAS 67 ESTOQUE 70 METODOS DE VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 METODOS DE VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 VERIFICIOS ENTO AURORIZAÇÃO DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 72 VERIFICIOS ENTOQUE DE GRADE 72 CONTINUE O ESTOQUE ON VARIA 72 VERDA PORO VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE MANUAL 72 REQUESTRE UMA PROVINENTAÇÕES DE ESTOQUE MANUAL 72 VERDA PORO VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE MANUAL 74 VERDA PORO VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE MANUAL 74 VERDA POROLUTOS POR QULO. 76 VENDA POROLUTO COM MATERIAS PRIMAS (INSUMOS). 80	CATÁLOGO	54
CADASTRE UM PRODUTO NO SISTEMA	PRODUTOS	
IMPORTE LIMI, PLANLINA DE PRODUTOS 57 REAUSTE O PREÇO DE UMA GRANDE OUANTIDADE DE PRODUTOS 63 SERVIÇOS 65 CADASTRE UM SERVIÇO NO SISTEMA 65 IMPORTE LIMI PLANLINA DE SERVIÇOS 66 IMPORTE LIMI PLANLINA DE SERVIÇOS 67 SERVIÇOS DE ETIQUETAS 67 REDOOS DE VILORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 METODOS DE VILORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 VERIPIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 70 CAP. 70 VERIPIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REGISTRE UMA PERDA DU AVARIA 72 REGISTRE UMA PERDA DU AVARIA 72 REGISTRE UMA PERDA DU AVARIA 74 UTILZE O RECURSO ESTOQUE DE RADE 76 CONTROL D ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO. 78 VENDA POR QUE O (FRAGOMADA) 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTOS ON MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS). 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TEROS DE ESTOQUES 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TEROS DE ESTOQUES 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TEROS DE ESTOQUES 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TER	CADASTRE UM PRODUTO NO SISTEMA	54
REALUSTE O PREÇO DE LIMA GRANDE QUANTIDADE DE PRODUTOS. 63 SERVIÇOS 65 CADASTRE LIMA FLANLINA DE SERVIÇOS 66 IMPORTE LIMA FLANLINA DE SERVIÇOS 66 IMPORTE LIMA FLANLINA DE SERVIÇOS 67 SENOÇOS 67 IMPORTE LIMA FLANLINA DE SERVIÇOS 67 SETOQUE 70 MÉTODOS DE VILORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 PEPS 70 CAUP 70 VENIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 VENIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 VENDA CON BALANÇA 72 REGUSTRE UMA PERDA OU AVARIA. 72 VENDA POR QUILO (ARADOMADA) 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTOS POR QUILO. 60 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 63 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TENDA (INSIMOS). 60 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TENDA DE DISTRIBUÇÃO.	IMPORTE UMA PLANILHA DE PRODUTOS	
SERVIÇOS	REAJUSTE O PREÇO DE UMA GRANDE QUANTIDADE DE PRODUTOS	
CADASTRE UM APLANUHA DE SERVIÇOS	SERVIÇOS	
IMPORTE UMA PLANILINA DE SERVIÇOS 667 IMPRESSÃO DE ETIQUETAS 677 ESTOQUE 70 MÉTODOS DE VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 PEPS 70 CMP 70 VERIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE MANUAL 72 REGISTRE UMA DERDA OU AVARIA 74 UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE 75 CONTROLE O ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO. 78 VENDA POR QUIL O (FRACIONADA) 78 VENDA POR QUIL O (FRACIONADA) 78 VENDA POR QUIL O (FRACIONADA) 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS). 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE E 86 CLIENTES 92 CLIENTES 92 CLIENTES 93 CRESTOQUE E OR TIPO DE CLENTE 94 CONSULTE O LIMITE DE CLENTE 94 CONSULTE O LIMITE DE CLENTE 97 FORNECEDORES	CADASTRE UM SERVIÇO NO SISTEMA	
IMPRESSÃO DE ETIQUETAS	IMPORTE UMA PLANILHA DE SERVIÇOS	
ESTOQUE 70 MÉTODOS DE VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 PEPS 70 CMP 70 VERIPIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REGISTRE UMA DERDA OU AVARIA. 72 REGISTRE UMA DERDA OU AVARIA. 74 UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE. 75 CONTROLE O ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO. 78 VENDA POR OUL O (FRACIONADA). 76 VENDA COM BALANÇA. 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTOS POR QUILO. 78 VENDA COM BALANÇA. 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS). 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 89 CLIENTES. 92 CLIENTES. 93 ORRELISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 <th>IMPRESSÃO DE ETIQUETAS</th> <th>67</th>	IMPRESSÃO DE ETIQUETAS	67
MÉTODOS DE VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE 70 PEPS 70 CMP 70 VERIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALIZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE MANUAL 72 REGISTRE UMA PERDA OU AVARIA 72 UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE 76 CONTROLE O ESTOQUE DE GRADE 76 VENDA POR QUIL O, FRACIONADA) 78 VENDA POR QUIL O, FRACIONADA) 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS). 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 88 CLIENTES <e fornecedores<="" td=""> 92 CLIENTES 90 CLIENTES 910 CLIENTE GADASTRE UM OLIENTE 92 CLIENTES 92 CLIENTES 92 CLIENTES 93 GRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 94 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98</e>	ESTOQUE	70
PEPS 70 CMP 70 VERIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALIZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE MANUAL 72 REGISTRE UMA PERDA OU AVARIA. 74 UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE 75 CONTROLE O ESTOQUE DE GRADE 76 VENDA POR QUILO (FRACIONADA). 78 VENDA POR QUILO (FRACIONADA). 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS). 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 94 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 80 CLIENTES FORNECEDORES QUENTES 92 CLIENTES FORNECEDORES QUENTES 92 CLIENTES 92 CLIENTES 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 MPORTE UMA LISTA DE CLIENTES 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	MÉTODOS DE VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE	
CMP 70 VERIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE 71 REALIZE UMA MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE MANUAL 72 REGISTRE UMA PERDA OU AVARIA. 74 UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE 75 CONTROLE O ESTOQUE DE GRADE 75 CONTROLE O ESTOQUE DE GRADE 78 VENDA POR QUILO (FRACIONADA) 78 VENDA POR QUILO (FRACIONADA) 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS) 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 88 CLIENTES 60 CADASTRE UM CLIENTE 92 CLIENTES 92 CLIENTES 92 CADASTRE UM CLIENTE 92 CADASTRE UM CLIENTE 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	PEPS	
VERIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE	СМР	
REALIZE UMA MOVIMENTAÇÃO DE ESTOQUE MANUAL 72 REGISTRE UMA PERDA OU AVARIA. 74 UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE. 75 CONTROLE O ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO. 78 VENDA POR QUILO (FRACIONADA). 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS). 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE. 88 CLIENTES E FORNECEDORES 92 CLIENTES 92 CADASTRE UM CLIENTE 92 CADASTRE UM CLIENTE 93 ORIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE. 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES. 98	VERIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE	71
REGISTRE UMA PERDA OU AVARIA. 74 UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE. 75 CONTROLE O ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO. 78 VENDA POR QUILO (FRACIONADA). 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS) 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 88 CLIENTES FORNECEDORES Q2 CLIENTES 92 CADASTRE UM CLIENTE 92 INPORTE UMA LISTA DE CLIENTES 93 ORIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	REALIZE UMA MOVIMENTAÇÃO DE ESTOQUE MANUAL	
UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE	REGISTRE UMA PERDA OU AVARIA	74
CONTROLE O ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO. 78 VENDA POR QUILO (FRACIONADA). 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS). 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 88 CLIENTES E FORNECEDORES 92 CLIENTES. 92 CADASTRE UM CLIENTE 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE	
VENDA POR QUILO (FRACIONADA) 78 VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS) 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 88 CLIENTES E FORNECEDORES 92 CLIENTES 92 CADASTRE UM CLIENTE 92 IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	CONTROLE O ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO.	
VENDA COM BALANÇA 79 PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS) 80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM 83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO 84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE 88 CLIENTES E FORNECEDORES 92 CLIENTES 92 CLIENTES 92 CADASTRE UM CLIENTE 92 IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	VENDA POR QUILO (FRACIONADA)	
PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS) .80 ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM .83 POSICIONAMENTO - CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO .84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE .88 CLIENTES E FORNECEDORES .92 CLIENTES .92 CLIENTES .92 CADASTRE UM CLIENTE .92 IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES .93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE .94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE .96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE .97 FORNECEDORES .98	VENDA COM BALANÇA	
ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM	PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS)	80
POSICIONAMENTO – CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO .84 INVENTÁRIO DE ESTOQUE .88 CLIENTES E FORNECEDORES 92 CLIENTES .92 CADASTRE UM CLIENTE .92 IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES .93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE .94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE .96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE .97 FORNECEDORES .98	ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM	
INVENTÁRIO DE ESTOQUE	POSICIONAMENTO – CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO	
CLIENTES E FORNECEDORES 92 CLIENTES 92 CADASTRE UM CLIENTE 92 IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 93 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	INVENTÁRIO DE ESTOQUE	
CLIENTES 92 CADASTRE UM CLIENTE 92 IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	CLIENTES E FORNECEDORES	92
CADASTRE UM CLIENTE 92 IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES 93 CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE 94 CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE 96 CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE 97 FORNECEDORES 98	CLIENTES	
IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES	CADASTRE UM CLIENTE	
CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE	IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES	
CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE	CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE	
CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE	CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE	
FORNECEDORES	CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE	
	FORNECEDORES	

CADASTRE UM FORNECEDOR NO SISTEMA	
IMPORTAR LISTA DE FORNECEDORES PARA O SISTEMA	
CONSULTE O HISTÓRICO FINANCEIRO DE UM FORNECEDOR	
ORÇAMENTOS E PEDIDOS DE VENDA	103
ORÇAMENTO DE VENDA	
PRAZOS DE ORÇAMENTOS E PEDIDOS DE VENDA	
CRIE UM ORÇAMENTO DE VENDA	
IMPRIMA OU ENVIE O ORÇAMENTO DE VENDA POR E-MAIL	
TRANSFORME UM ORÇAMENTO EM PEDIDO DE VENDA	
CANCELE UM ORÇAMENTO DE VENDA	
PEDIDO DE VENDA	
CRIE UM PEDIDO DE VENDA	
VENDA UM PRODUTO COM ESTOQUE EM GRADE	
EDITE UM PEDIDO DE VENDA	
ADICIONE UMA OBSERVAÇÃO AO PEDIDO DE VENDA	
REALIZE A ENTREGA DE UM PEDIDO DE VENDA	
REALIZE UMA DEVOLUÇÃO DE UM PEDIDO DE VENDA	
CANCELE UM PEDIDO DE VENDA	
VENDA DE SERVIÇOS	
ORÇAMENTOS E PEDIDOS DE COMPRA	
	127
CRIE UN ORCAMENTO DE COMPRA	
TRANSFORME UM ORÇAMENTO DE COMPRA	
	144
	147
CAINCELE UM PEDIDO DE COMPRA	
LOJA VIRTUAL	152
APARÊNCIA	
INFORMAÇÕES	155

PAGAMENTOS	
ENTREGA E ESTOQUE	
DOMÍNIO	158
CONFIGURE O REDIRECIONAMENTO DO DOMÍNIO DA SUA LOJA VIRTUAL	
PUBLICAR	
CADASTRO DE PRODUTO PARA LOJA VIRTUAL	
CAMPANHA PROMOCIONAL	
DESTAQUE DE PRODUTO	
DESATIVAR LOJA VIRUAL	170
FINANCEIRO	171
CADASTRE TIPOS E CONDIÇÕES DE PAGAMENTO	171
CONFIGURE TAXAS PARA TIPOS DE PAGAMENTO	172
CONSULTE SEU FLUXO DE CAIXA	
MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA	
ADICIONE UMA MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA	
EXCLUA UMA MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA	177
CADASTRE UMA CONTA CORRENTE	177
REGISTRE UMA TRANSFERÊNCIA ENTRE CONTAS CORRENTES	
COMO IMPORTAR UM ARQUIVO OFX OU CNAB?	179
RECEBIMENTOS	
REGISTRE UM RECEBIMENTO	
ADICIONE UMA CONTA A RECEBER MANUALMENTE	
EDITE UM REGISTRO DE CONTA A RECEBER	
REALIZE O RECEBIMENTO DE DIVERSAS CONTAS DE UMA SÓ VEZ	
PAGAMENTOS	
REGISTRE UM PAGAMENTO	
ADICIONE UMA CONTA A PAGAR MANUALMENTE	
EDITE UM REGISTRO DE CONTA A PAGAR	
REALIZE O PAGAMENTO DE DIVERSAS CONTAS DE UMA SÓ VEZ	
RELATÓRIOS	191
RELATÓRIOS FINANCEIROS	
CONTAS A PAGAR / PAGAS	
CONTAS A RECEBER / RECEBIDAS	
LUCRATIVIDADE POR PRODUTO	193
DRE GERENCIAL SIMPLIFICADO	

RELATÓRIOS DE VENDAS	
VENDAS EM ABERTO	
VENDAS POR VENDEDOR	
TICKET MÉDIO POR VENDEDOR	
VENDAS POR PAGAMENTO	
VENDAS TOTAIS	
VENDAS POR PDV	
VENDAS POR PERÍODO	
VENDAS POR DESCONTO	
RELATÓRIOS DE PRODUTOS	
COMPRAS REALIZADAS	
LISTA DE PREÇO	
PRODUTOS POR CLIENTES	
CURVA ABC DE ITENS VENDIDOS	
ITENS PENDENTES DE ENTREGA	
RELATÓRIOS DE ESTOQUE	
COMPRAS EM ABERTO	
LOCALIZAÇÃO E STATUS	
KARDEX	
ITENS COM ESTOQUE BAIXO	
PERDAS E AVARIAS	
TRANSFERÊNCIAS INTERNAS	
CURVA ABC DE ITENS EM ESTOQUE	
RELATÓRIOS DE CLIENTES	
ANIVERSÁRIO DE CLIENTES	
NEWSLETTER	
CURVA ABC DE CLIENTES	
CARTEIRA DE CLIENTES	
PDV	
AUDITORIA OPERACIONAL	
PDV – FRENTE DE CAIXA	Erro! Indicador não definido.
O QUE É UM PDV?	Erro! Indicador não definido.
HABILITANDO O PDV	Erro! Indicador não definido.
POR QUE NÃO SE RECOMENDA O USO DE UM MESMO PDV EM DIFERENTES MÁQUINAS?	Erro! Indicador não definido.
	ERRO! INDICADOR NÃO DEFINIDO.

SINCRONIZAÇÃO NECESSÁRIA	Erro! Indicador não definido.
CONFIGURANDO BOTÕES NO PDV	Erro! Indicador não definido.
ABERTURA DE CAIXA	Erro! Indicador não definido.
REALIZE VENDAS NO PDV	Erro! Indicador não definido.
RECEBA UM PAGAMENTO EM DINHEIRO NO PDV	Erro! Indicador não definido.
RECEBA UM PAGAMENTO COM CARTÃO NO PDV	ERRO! INDICADOR NÃO DEFINIDO.
VENDA COM MULTIPLOS TIPOS DE PAGAMENTO	ERRO! INDICADOR NÃO DEFINIDO.
VENDA DE PRODUTOS COM ESTOQUE EM GRADE	Erro! Indicador não definido.
DESCONTO NO PDV	ERRO! INDICADOR NÃO DEFINIDO.
EXCLUA UM ITEM DA VENDA	ERRO! INDICADOR NÃO DEFINIDO.
CANCELE UMA VENDA NO PDV	ERRO! INDICADOR NÃO DEFINIDO.
COMO GERAR UM CUPOM DE TROCA?	Erro! Indicador não definido.
HABILITANDO O CUPOM DE TROCA	Erro! Indicador não definido.
DEVOLUÇÃO NO PDV	Erro! Indicador não definido.
CONSULTA DE PREÇO E CADASTRO DE PRODUTO VIA PDV	Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV	Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV SANGRIA DE CAIXA	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV sangria de caixa REFORÇO DE CAIXA	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV sangria de caixa reforço de caixa fechamento de caixa.	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV SANGRIA DE CAIXA REFORÇO DE CAIXA FECHAMENTO DE CAIXA FECHAMENTO CEGO	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV SANGRIA DE CAIXA REFORÇO DE CAIXA FECHAMENTO DE CAIXA <i>FECHAMENTO CEGO</i> SINCRONIA E SINCRONIA COMPLETA	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV. OPERAÇÕES DO PDV. SANGRIA DE CAIXA. REFORÇO DE CAIXA. FECHAMENTO DE CAIXA. FECHAMENTO CEGO. SINCRONIA E SINCRONIA COMPLETA. UTILIZANDO O PDV EM MODO OFFLINE	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV. OPERAÇÕES DO PDV. SANGRIA DE CAIXA. REFORÇO DE CAIXA. FECHAMENTO DE CAIXA. <i>FECHAMENTO CEGO</i> . SINCRONIA E SINCRONIA COMPLETA. UTILIZANDO O PDV EM MODO OFFLINE	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV SANGRIA DE CAIXA REFORÇO DE CAIXA FECHAMENTO DE CAIXA <i>FECHAMENTO CEGO</i> SINCRONIA E SINCRONIA COMPLETA UTILIZANDO O PDV EM MODO OFFLINE RESTAURANTE LIMITE DE CONSUMO	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV SANGRIA DE CAIXA REFORÇO DE CAIXA FECHAMENTO DE CAIXA <i>FECHAMENTO CEGO</i> SINCRONIA E SINCRONIA COMPLETA UTILIZANDO O PDV EM MODO OFFLINE RESTAURANTE LIMITE DE CONSUMO TAXA DE SERVIÇO	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV. OPERAÇÕES DO PDV. SANGRIA DE CAIXA. REFORÇO DE CAIXA. FECHAMENTO DE CAIXA. FECHAMENTO CEGO. SINCRONIA E SINCRONIA COMPLETA. UTILIZANDO O PDV EM MODO OFFLINE . RESTAURANTE. LIMITE DE CONSUMO. TAXA DE SERVIÇO. CONFIGURAR COMANDAS E ATENDENTES.	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.
CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV OPERAÇÕES DO PDV SANGRIA DE CAIXA REFORÇO DE CAIXA FECHAMENTO DE CAIXA FECHAMENTO CEGO SINCRONIA E SINCRONIA COMPLETA UTILIZANDO O PDV EM MODO OFFLINE RESTAURANTE LIMITE DE CONSUMO TAXA DE SERVIÇO CONFIGURAR COMANDAS E ATENDENTES MOTIVOS DE CANCELAMENTO E TRANSFERENCIA SERVIDOR LOCAL	Erro! Indicador não definido. Erro! Indicador não definido.



COMO INSERIR OBSERVAÇÕES NOS PRODUTOS	Erro! Indicador não definido.
DELIVERY	Erro! Indicador não definido.
HABILITANDO O DELIVERY	Erro! Indicador não definido.
REALIZE UM PEDIDO DE ENTREGA	Erro! Indicador não definido.
ATENDER	Erro! Indicador não definido.
ATENDENDO UMA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
REALIZE A TRANSFERÊNCIA DE ITENS PARA OUTRA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
COMO BLOQUEAR UMA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
COMO IMPRIMIR UM RESUMO DE CONSUMO DA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
COMO ENCERRAR O ATENDIMENTO DA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
COMO REALIZAR O RECEBIMENTO DE UMA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
COMO CANCELAR UMA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
COMO INCLUIR UMA CORTESIA EM UMA COMANDA	Erro! Indicador não definido.
ATENDIMENTO BALCÃO	Erro! Indicador não definido.
СОМВО	Erro! Indicador não definido.
CONFIGURANDO SEUS PRODUTOS	Erro! Indicador não definido.
MONTANDO SEU COMBO	Erro! Indicador não definido.
VENDENDO O COMBO	Erro! Indicador não definido.
COMBINAÇÃO DE VENDA	Erro! Indicador não definido.
CONFIGURANDO SEUS PRODUTOS	Erro! Indicador não definido.
MONTANDO SUA COMBINAÇÃO DE VENDA	Erro! Indicador não definido.
COMO VENDER UM PRODUTO COM COMBINAÇÃO DE VENDA	Erro! Indicador não definido.

CENTRAL DE RELACIONAMENTO

SEJA BEM-VINDO A CENTRAL DE RELACIONAMENTO MARKETUP!

Através de soluções gratuitas de PDV, ERP, emissão de Notas Fiscais, entre outras, focada no micro e pequeno negócio, buscamos democratizar o

conhecimento, auxiliar e melhorar os resultados da sua empresa, otimizando seu tempo.

CANAIS DE SUPORTE

Horário de atendimento do suporte: Segunda a Sábado das 08h às 22h

E-mail: atendimento@marketup.com

Atenção: nosso período de resposta é de 1 dia útil.

Na Central de Atendimento você poderá acompanhar suas solicitações de suporte de forma centralizada e fácil! Um espaço exclusivo para você!

Para acessar sua área de atendimento, você precisará estar logado no ERP e clicar em SUPORTE



Você será direcionado para nossa Central de Atendimento (suporte.marketup.com).

Para abrir uma nova solicitação de suporte clique em ABRIR CHAMADO



Preencha o formulário com todos os dados. Informe sua dúvida ou as dificuldades que está enfrentando no uso da plataforma. Caso esteja enfrentando

algum problema, por favor nos relate o ocorrido e nos envie prints da tela. Essas prints precisam ser da tela toda, okay? Assim vamos poder ver data e

hora em que o erro aconteceu.

Após preencher todo o formulário e anexar os arquivos, clique em ENVIAR



Pronto! Sua solicitação de suporte foi enviada. Você receberá um e-mail notificando quando houver novas atualizações.

Para acompanhar suas solicitações de suporte, clique no nome do usuário e então clique em MINHAS ATIVIDADES.





Você verá uma lista com todas as solicitações abertas com o e-mail do usuário logado. As solicitações possuem um ID (número do chamado), assunto, última atividade e o status. Para te auxiliar na visualização, você pode pesquisar suas solicitações e filtrar por status (ABERTO, AGUARDANDO RESPOSTA e RESOLVIDO).

linhas soli	citações Solicitações nas quais estou em cópia			
Pesquis	ar solicitações	Status: [Qualquer um	~
ID	Assunto	Última atividade	Status	
491097	Dùvida sobre Matriz Fiscal	há 9 dias	Resolvido	
491118	Erro no fechamento do PDV	há 9 dias	Resolvido	
491120	Mensagem de OPERAÇÃO INTERESTADUAL ao emitir NFE	há 9 dias	Resolvido	

Mas se você quiser mais canais de atendimento com um tempo de resposta mais rápido, assine nosso Suporte Premium! Com tempo de resposta de

até 4 horas (dentro do horário de atendimento), e acompanhamento via whatsapp e telefone!

Acesse a UP.STORE e na sessão de SERVIÇOS procure por SUPORTE PREMIUM!







ACESSO REMOTO

O acesso remoto é realizado somente através de agendamento, em casos de necessidades identificadas pela equipe de atendimento. Você deve abrir um chamado como indicado acima, relatar seu problema e aguardar a análise da equipe de atendimento. Caso seja necessário a realização do acesso remoto, o e-mail indicará as informações para o agendamento.

CONFIGURAÇÕES RECOMENDADAS DO EQUIPAMENTO PARA USO DO MARKETUP

Sistema Operacional: A partir do Windows 10. Sempre utilize sistema operacional original.

Processador: Celeron ou similares superiores em processamento.

Memória Interna/RAM: Equipamentos que possuam uma memória superior a 2GB.

Conexão com a Internet: Conexão a partir de 2MB de velocidade, preferencialmente com acesso via cabo, para que a conexão fique mais estável, mas

também poderá ser utilizado em conexões Wi-fi.

Impressora não fiscal. O MarketUP trabalha com Notas Fiscais Eletrônicas portanto impressoras fiscais não podem ser utilizadas em nossa plataforma. IMPORTANTE: Alguns antivírus possuem mecanismos de limpeza automática de dados para melhorar o desempenho de navegação online, porém esse tipo de ação pode prejudicar o desempenho do PDV. Por isso, orientamos que desabilite essa função e caso tenha a necessidade de realizar o procedimento, entre em contato com nossa Central de Relacionamento para nos certificarmos que a ação será segura.

POLÍTICA DE PRIVACIDADE

1 – Definições:

1.1. Para fins desta Política de Privacidade, aplicam-se as seguintes definições:



Cookies: Arquivos enviados pelo servidor do Portal MARKETUP para o computador dos usuários, com a finalidade de identificar o computador e obter dados de acesso, como páginas navegadas ou links clicados, permitindo, desta forma, personalizar a navegação dos usuários de acordo com o seu perfil.

Dados Anonimizados: dados considerados sem a identificação de seu proprietário ou vinculação de quem se aponta. Dados sem rosto.

Dados Pessoais: Dados que dizem respeito à identificação de uma pessoa, compreendendo dados cadastrais e dados sensíveis.

Dados Sensíveis: Dados que possam discriminar o titular de alguma forma, seja pelo comportamento ou que diz respeito diretamente à personalidade, escolhas, gostos e preferências do indivíduo, a exemplo de convicção religiosa, política, filosófica, moral, da origem racial ou étnica, orientação sexual ou dados médicos, de saúde, genéticos ou biométricos.

NUVEMSIS: Denominação utilizada nesta Política de Privacidade para identificar a detentora e proprietária deste site, Nuvemsis Participações LTDA., pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ 13.998.916/0001-24, com sede na cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, à Avenida Paulista nº 854, 17º andar, Bela Vista, CEP 01310-913.

IP: Abreviatura de Internet Protocol. É um conjunto de números que identifica o computador dos usuários na internet.

Logs: Registros de atividades dos usuários efetuadas no Portal MARKETUP.

Portal MARKETUP: Designa o site de internet hospedado em www.marketup.com e www.marketup.com.br e seus subdomínios.

Usuários: Pessoas que acessam ou interagem com as atividades oferecidas pelo Portal MARKETUP.

Web beacons: Linhas de programação em páginas HTML que tem como finalidade obter detalhes da navegação do usuário, a exemplo de quanto tempo ficou com um site aberto, qual endereço visitado em seguida, dentre outros.

2 - Obtenção dos Dados e Informações:

2.1. Os dados e informações serão obtidos quando os usuários interagirem com as funcionalidades disponíveis no Portal MARKETUP. Por exemplo: fornece voluntariamente informações de dados cadastrais, dados sobre produtos, serviços e transações realizadas.

3 – Armazenamento dos Dados e Informações:

3.1. Todos os dados e informações coletados dos usuários serão incorporados ao banco de dados do Portal MARKETUP, sendo seu responsável a Nuvemsis Participações LTDA., pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ 13.998.916/0001-24, com sede na cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, à Avenida Angélica nº 2529, 7º andar, Consolação, CEP 01228-200.



3.2. Os dados e informações coletados estarão armazenados em ambiente seguro e somente poderão ser acessadas por pessoas qualificadas e autorizadas pela NUVEMSIS.

3.3. Considerando que nenhum sistema de segurança é absolutamente seguro, a NUVEMSIS se exime de qualquer responsabilidade por eventuais danos e/ou prejuízos decorrentes de falhas, vírus ou invasões do banco de dados do Portal MARKETUP, salvo nos casos comprovados de dolo ou culpa.

4 – Uso dos Dados e Informações:

4.1. Os dados e informações coletados dos usuários poderão ser utilizados para as seguintes finalidades:

* Responder eventuais dúvidas e solicitações dos usuários;

* Cumprimento de ordem legal ou judicial;

* Realizar operações em nome do usuário a partir de comandos executados na plataforma MARKETUP, incluindo a divulgação a terceiro sempre que indispensável, por exemplo, emitir uma Nota Fiscal com seu certificado digital;

* Para garantir a sua segurança no uso do ERP e para segurança dos demais usuários;

* Constituir, defender ou exercer regularmente direitos em âmbito judicial ou administrativo;

* Elaborar estatísticas gerais para identificar o perfil dos usuários e desenvolver campanhas da NUVEMSIS, sem realizar a identificação pessoal. Terceiros poderão efetuar o registro das informações e o agrupamento dos dados;

* Determinação de tendências de comércio e necessidades de fornecedores e consumidores por produtos ou serviços;

* Manter atualizados os cadastros dos usuários para fins de contato telefônico, e-mail, SMS, mala direta ou outros meios de comunicação;

* Informar sobre as novidades, promoções e eventos da NUVEMSIS, especialmente do MARKETUP;

* Aumentar a visibilidade das campanhas de arrecadação de fundos e projetos ativos no Portal MARKETUP;

* Proporcionar melhorias no conteúdo e serviços prestados

4.2. A base de dados formada pela NUVEMSIS através da coleta dos dados do Portal MARKETUP não será compartilhada, vendida, cedida, transferida, informada ou alugada a terceiros.

4.2.1. Em casos específicos, algumas informações anonimizadas poderão ser compartilhadas com parceiros comerciais, em especial, nas ações de marketing com participação relevante da NUVEMSIS.



4.2.2. Sempre que necessário para a execução total de serviços contratados, a NUVEMSIS poderá fornecer informações anonimizad as ou dados de usuários aos contratados correspondentes, seguindo as medidas legais e técnicas para que o fornecimento das informações seja o mais seguro possível.
4.2.3. A NUVEMSIS não é responsável pelo mau uso que parceiros comerciais ou contratados fizerem das informações fornecidas, a ação está fora de sua esfera de vigilância e controle.

4.3. Dados adquiridos somente poderão ser acessados por profissionais devidamente autorizados pela NUVEMSIS, respeitando a necessidade a que serão submetidos, a relevância para os objetivos do Portal MARKETUP e aos interesses dos usuários, além de preservar a privacidade dos mesmos.

4.4. Caso o usuário deixe de utilizar os serviços oferecidos pelo Portal MARKETUP, a NUVEMSIS poderá, para fins de auditoria e preservação de direitos, permanecer com o registro de dados e informações, pelo período máximo de 5 (cinco) anos, com a faculdade de excluí-los definitivamente de acordo com sua conveniência.

4.5. O usuário poderá exigir da NUVEMSIS os dados registrados que lhe dizem respeito, da mesma forma que poderá solicitar a alteração ou exclusão dos mesmos. Para isso, deve entrar em contato através dos meios de comunicação disponibilizados pelo Portal MARKETUP, caso não ofereça a funcionalidade correspondente.

4.6. A NUVEMSIS somente divulgará as informações ou dados pessoais, caso exista consentimento expresso do usuário, quando houver determinação legal ou judicial.

5 - Registro de Atividades:

5.1. A NUVEMSIS registrará todas as atividades efetuadas pelos usuários no Portal MARKETUP, por meio de logs, incluindo:

- * IP dos usuários;
- * Ações realizadas pelos usuários no Portal;
- * Páginas acessadas;
- * Datas e horários de todas as ações e acesso a cada página do Portal;
- * Informações sobre o dispositivo utilizado, versão do sistema operacional, navegador, entre outros aplicativos instalados;

* Session ID (quando disponível);

5.2. Os registros mencionados no item 5.1 poderão ser utilizados pela NUVEMSIS em casos de investigação de fraudes ou alterações indevidas em seus

sistemas e cadastros

6 - Cookies e outras Tecnologias de Obtenção de Dados:

6.1. O Portal MARKETUP poderá fazer o uso de cookies, cabendo aos usuários a configuração do navegador de internet, caso queira bloqueá-los.

Porém, algumas funcionalidades do Portal MARKETUP podem ser limitadas.



6.2. O Portal também poderá utilizar web beacons para coletar dados de comportamento dos usuários das páginas, onde a instalação de arquivos nos equipamentos não é necessária.

6.3. Outras tecnologias podem ser utilizadas para a obtenção dos dados de navegação pelo usuário, no entanto, os termos desta política e as opções do usuário a respeito de sua coleta e armazenamento serão respeitados.

7 – Disposições Gerais:

7.1. As disposições constantes desta Política de Privacidade poderão ser atualizadas ou modificadas a qualquer momento, cabe ao usuário verificá-la sempre que acessar o Portal MARKETUP. Navegar ou interagir com o Portal após atualizações/modificações será interpretado como uma concordância às novas regras aplicadas.

7.2. Caso tenha alguma dúvida sobre a nossa Política de Privacidade, por favor, entre em contato através do suporte.marketup.com ou mande um email para <u>atendimento@marketup.com</u>. Será um prazer te ajudar!

8 – Lei Aplicável e Jurisdição:

8.1. A presente Política de Privacidade será interpretada segundo a Legislação Brasileira, no idioma português, sendo eleito o Foro da Comarca de São Paulo, Estado de São Paulo, para dirimir qualquer litígio, questão ou dúvida subsequente, com expressa renúncia de qualquer outro, por mais privilegiado

que seja.

* ATUALIZADO EM 01 DE JANEIRO DE 2019



CONFIGURAÇÕES DO ERP

O QUE É ERP?

ERP é a sigla para em inglês para <u>Sistema integrado de gestão empresarial.</u> É no ERP que você incluirá seus dados e fará suas configurações fiscais, catálogo de produtos e serviços, e cuidará da gestão de seu negócio, visualizando as informações financeiras, relatórios, gestão de estoque e cartelas de clientes e fornecedores.

CRIE SUA CONTA NO MARKETUP

Para utilizar o MarketUP é necessário criar um cadastro. Para isso, acesse marketup.com e crie sua conta



No campo USUÁRIO preencha seu nome, e-mail e senha.

Usuário	
Informe abaixo os dados p que será o administrador o	para a criação do usuário do sistema
NOME	f G
E-MAIL	
SENHA	

No campo DOMÍNIO escolha seu domínio de acesso, por exemplo, o nome da sua empresa. Verifique se a opção escolhida está disponível. Se estiver,

a informação DOMÍNIO DISPONÍVEL apareça logo abaixo. Caso a informação seja DOMINIO INDISPONÍVEL, troque o domínio até que a escolha seja

uma que está disponível.

Leia os termos de uso e marque a opção "Confirmo que li e estou de acordo com os Termos de uso" e depois clique em CRIAR MINHA CONTA.



Domínio	
Crie um ende acessar o sis	ereço exclusivo para sua empresa tema de gestão MarketUP
	.MarketUD.com
	nfirmo que li e estou de acordo m os TERMOS DE USO
C	RIAR MINHA CONTA

Agora basta seguir o fluxo do Tour Guiado. Você receberá um e-mail para confirmar sua conta.

ACESSANDO O MARKETUP

O MarketUP é um sistema online, acessado diretamente do navegador de internet, como se fosse um site. Por isso, não demanda instalação.

Para acessar, indicamos que utilize o domínio criado. Por exemplo, ao criar a conta escolhemos o domínio "*treinamento*", então, para acessar a instalação, digitamos na barra de endereço do navegador "*treinamento.marketup.com*" e enfim colocamos nosso usuário e senha.

CONFIRME SUA CONTA NO MARKETUP

Caso você ainda não tenha confirmado sua conta no MarketUP, notará um aviso no cabeçalho. Para confirmar o cadastro da conta, basta seguir os

passos: Clique em ENVIAR CHAVE POR E-MAIL



Verifique sua caixa de Entrada e Caixa de Spam do e-mail cadastrado, copie e cole a chave que recebeu no e-mail e então clique em ATIVAR.

^	SUA CONTA AINDA NÃO FOI CONFIRMADA!	CHAVE DE CONFIRMAÇÃO		
	Restam 30 dias para realizar a confirmação		ATIVAR	
$\overline{}$	Escolha uma das opções ao lado e confirme sua conta	NÃO RECEBI MINHA CHAVEI		

RECUPERE SUA SENHA DE ACESSO

Caso tenha que recuperar seu acesso ao sistema MarketUP, digite seu e-mail ou nome do usuário, no campo E-MAIL/USUÁRIO. Em seguida, clique no

botão ESQUECI MINHA SENHA.



PARA ACESSAR A CONTA DE EMPRESA NO MARKETUP	SUA
SENHA SENHA	
Esqueci minha senha 🦱	
ENTRAR	

No e-mail cadastrado, você receberá seu login e senha para acessar o sistema.

ALTERAÇÃO DA SENHA DE ACESSO

Para alterar sua senha de acesso ao sistema, vá no menu CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > USUÁRIOS.



Selecione o usuário que deseja alterar a senha. Após finalizar as alterações desejadas, clique em SALVAR.



DADOS GERAIS

Para configurar os DADOS GERAIS da sua empresa, como CNPJ, razão social e endereços, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > DADOS

GERAIS:





No campo INFORMAÇÕES DA EMPRESA, preencha a RAZÃO SOCIAL, NOME FANTASIA, escolha o segmento na área de atuação, preencha o CNPJ

e caso você optar por emitir documento fiscal, será necessário preencher Inscrição Estadual e informe o e-mail e telefones de contato.

NPJ 🕄	NOME FANTASIA		LOGOTIPO
65.157.539/0001-02	Luna e Natália Alimentos Ltda		
,	RAZÃO SOCIAL		(\mathbf{O})
	Luna e Natália Alimentos Ltda		
	ÁREA DE ATUAÇÃO	TELEFONE	INSCRIÇÃO ESTADUA
	COMÉRCIO VAREJISTA OU ESPECIALIZADO	(11) 2997-5149	216.476.330.314
	E MAIL	FAX	

Por fim, insira o logo da empresa para que saia nos pedidos de venda e notas fiscais. Clique na seta e siga as instruções e especificações:



No campo FUSO HORÁRIO selecione o fuso horário de sua cidade e se utiliza ou não Horário de Verão. Essa informação é importante pois quando se

emite documentos fiscais, existem prazos obrigatórios.

FUSO HOR O fuso horário selec Alterações desta co	ÁRIO cionado abaixo será utilizado para definir a infiguração podem influenciar os resultados	data e hora exata de s obtidos em relatório	todas as suas operações s gerados pelo sistema.	como: vendas, compras,	contas pagas e recebidas.
K	SELECIONE SEU FUSO HORÁRIO	Ŧ	AJUSTAR HORÁRIO DE V SIM	VERÃO AUTOMATICAMEN NÃO	(TE?

Também é nessa tela que você irá informar os endereços da sua empresa.

O ENDEREÇO DE FATURAMENTO é o endereço que dita seu tipo de Nota Fiscal, base de cálculo dos impostos, sua inscrição estadual e municipal.



O ENDEREÇO DE ENTREGA e o ENDEREÇO DE CORRESPONDÊNCIA são os endereços onde você poderá receber suas entregas e

correspondências.



Depois de preencher os dados, desça até o final da página e clique em SALVAR.



LIMPEZA DE DADOS

Ainda na tela de **DADOS GERAIS**, você poderá solicitar a **LIMPEZA DE DADOS** caso queira recomeçar sua instalação do zero. <u>Mas atenção</u>, essa solicitação apaga **TODOS** os dados da instalação como vendas realizadas, notas emitidas, cadastro de produtos, registro de clientes e fornecedores. Essa limpeza passa por diversas autorizações e só é completada com todas essas autorizações recebidas. Ela só poderá ser solicitada por um usuário administrador, por isso cuidado com as permissões e somente solicite a limpeza quando for extremamente necessário.

Na parte inferior da tela, clique no botão SOLICITAR LIMPEZA.



Uma nova tela irá pedir a confirmação da exclusão dos dados, caso queira prosseguir, clique em SIM.



Confirmação	×
Tem certeza que deseja apagar todos os dados da sua instalação?	
	NÃO SIM

O usuário receberá um e-mail para confirmar a operação, clique novamente em SOLICITAR LIMPEZA. Você será redirecionado para uma página para

confirmar a exclusão. Após essas etapas, um novo e-mail será enviado confirmando a limpeza dos dados do sistema.



PARÂMETROS DE VENDA

Para configurar os parâmetros de venda da sua empresa, você deve acessar o menu CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > PARÂMETROS DE VENDA.



Defina as configurações corretas para seu negócio tanto para COMPRAS ou VENDAS, insira o tempo estimado para as entregas e outros e não se

esqueça de SALVAR suas alterações. Caso utilize alguma dessas informações no PDV, não esqueça de sincronizar o PDV.

Nos campos abaixo, você pode selecionar o prazo de validade dos seus orçamentos, em quantos dias será realizada a entrega de um pedido e em

quantos dias será realizada a entrega de um orçamento.

	COMPRAS	VENDAS
PRAZOS	PRAZO DE VALIDADE PARA ORÇAMENTO 30 DIAS ENTREGA PARA PEDIDO 30 DIAS ENTREGA PARA ORÇAMENTO 30 DIAS	PRAZO DE VALIDADE PARA ORÇAMENTO 30 DIAS ENTREGA PARA PEDIDO 30 DIAS ENTREGA PARA ORÇAMENTO 30 DIAS



Caso você deseje utilizar o limite de crédito por cliente, basta habilitar a funcionalidade, selecionando a opção **SIM** (como na imagem abaixo) e deixar já pré-cadastrado o valor que será levado em conta para os novos clientes. Você pode também determinar um valor máximo permitido para descontos no PDV e no Pedido de venda:

CRÉDITO	UTILIZAR LIMITE DE CRÉDITO
	SIM NÃO
	LIMITE DE CREDITO PARA NOVOS CLIENTES
DESCONTO	DESCONTO MÁXIMO NO POS (%) 99,99 %
	DESCONTO MÁXIMO NO PEDIDO (%)

Abaixo, você pode realizar diversas alterações nas configurações do seu estoque, como por exemplo bloquear a venda de um produto com estoque negativo (não disponível para o PDV). Para habilitar a função, escolha o botão **SIM** e para desabilitá-la, escolha o botão **NÃO**.



Após preencher tudo, clique em SALVAR.



FUNCIONÁRIOS E USUÁRIOS

Para ver e criar sua lista de FUNCIONÁRIOS, vá no menu CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > FUNCIONÁRIOS.



Você verá a lista com todos os seus funcionários cadastrados e poderá editar seus dados.

Para adicionar um novo funcionário, clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha a ficha cadastral. Para o cadastro de funcionário, somente o NOME é obrigatório. Os outros campos são opcionais.

Pessoa Física ou Ju ® Física ○ Jurídica	rídica?		Código		Te	rceiro	Bloquead
Nome			Apelido				
CPF	RG	Emissor	UF Sexo Selecione		¥	Aniversário dd/mm/aaaa	
Telefone	Celular	Email		Site Ex: http:	//www.site	.com.br	

Você ainda pode preencher dados adicionais como endereços, contatos, dados bancários e documentos.

CARACTERÍSTICAS			
ENDEREÇOS	CONTATOS	DADOS BANCÁRIOS	DOCUMENTOS

Após preencher tudo, clique em SALVAR.



Se você desejar criar um usuário Operador de PDV ou Vendedor, vá em CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > USUÁRIOS



Você verá a lista de todos os usuários que têm acesso ao sistema. Você pode consultar, editar e ativar ou desativar todos os usuários criados. Clique

em ADICIONAR NOVO USUÁRIO para criar um novo usuário.





Preencha todas as informações. Todos os campos são obrigatórios com exceção do telefone. Escolha um perfil de acordo com as permissões que deseja dar a esse usuário. Para finalizar, clique em SALVAR.

Nome	Email		e
Perfil Selecione	Operador de pdv?	Administrador de pdv?	Vendedor?
Login	Senha (mínimo de	e 8 caracteres)	
		с	ANCELAR SALV

PERMISSÕES E COMISSÕES

Através dos Perfis escolhidos para os usuários, O MarketUP ERP permite que você determine os menus e informações o qual ele terá acesso para

utilizar. Para isso, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > PERMISSÕES.



Escolha o grupo de usuário que deseja configurar as permissões, em seguida, clique no módulo desejado do sistema. Você também poderá criar um novo grupo para personalizar.

	•		/0	MINISTRATI
H	1	1	ø	Ø
NOVO GRUPO	MIGRAR	EXCLUIR GRUPO	INATIVAR GRUPO	ALTERAR NOME

Você verá dois símbolos para utilizar:

✓ - Permitir a funcionalidade

× - Bloquear a funcionalidade

Para alterar, basta clicar em cima da funcionalidade que deseja permitir ou bloquear.



	ACESSAR	ADICIONAR	ALTERAR	EXCLUIR
- Catálogo	0	0	0	0
▼ PRODUTOS	~	 Image: A second s	 Image: A second s	 Image: A second s
MARCAS	 Image: A second s	 Image: A second s	 Image: A second s	×
CATEGORIAS	×	×	×	×
UNIDADES DE MEDIDA	 Image: A second s	 Image: A second s	v	×

Não esqueça de clicar em SALVAR no final da página para gravar as alterações!



Para cadastrar COMISSÕES para seus vendedores, edite um funcionário já cadastrado ou crie um novo cadastro de funcionário seguindo o passo a

passo indicado no menu Funcionários e Usuários.

Marque a opção VENDEDOR e o campo COMISSÃO aparecerá. Você poderá atribuir comissões em porcentagem para o vendedor.



Clique em SALVAR no final da página para gravar as alterações!



Para visualizar e aprovar as edições, acesse o menu VENDAS > COMISSÕES



Nessa página estarão listadas as comissões criadas automaticamente, aprovadas e as pendentes de aprovação.

Você poderá aprovar várias comissões utilizando a seleção, ou se quiser aprovar somente uma, basta clicar sobre a comissão desejada



93/09/2019	ADMIN	R\$ 28,00	10,00	R\$ 2,80	Ø	1
02/02/2019	OPERADOR DE PDV 2	R\$ 225,00	2,00	R\$ 4,50	Ø	1

Clique em APROVAR no final da página:



Você será direcionado para a página com o resumo das comissões aprovadas.

Comissionado	Data	Venda	%Comissão	Comissão	Origem	
admin	09/09/2019	R\$ 28,00	10,00	R\$ 2,80	Pedido de Venda Nº 1480	
Operador de PDV 2	02/02/2019	R\$ 225,00	2,00	R\$ 4,50	Coupon Nº 886	

Clique em SALVAR para gravar as comissões.



Caso você não queira atribuir automaticamente comissões para os vendedores, nessa tela você também poderá atribuir comissões aos vendedores de

forma manual. Para isso clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha os campos em cinza escuro com as informações corretas.

No campo COMISSIONADO escolha quem será o funcionário atribuído a comissão, na data, selecione a data em que a comissão foi aprovada. Depois

selecione se essa comissão será baseada em um Cupom ou em um Pedido de Venda, e insira o número da venda. Atribua então, o valor em porcentagem

da comissão e se quiser, adicione uma observação. Os campos Fechamento, tipo e valor de venda não poderão ser preenchidos.



Comissionado		Uata		Fechamento		про	
Raissa		•	29/01/2020		dd/mm/aaaa	Automátic	o ® Manual
Cupom	Venda	0 Q	Venda	% Cor	missão	Comis	são
(0001300) - Al	DINA ALVES DE OLI	IVEIRA		R\$ 36.00		10,00	R\$ 3,6

Clique em SALVAR para gravar as informações.

	GAU			
	GAL	v An		

As comissões aprovadas gerarão CONTAS A PAGAR.



EMISSÃO DE DOCUMENTO FISCAL

CONFIGURAÇÃO FISCAL

A emissão de Documentos Fiscais é parte importante do comércio, e para utilizar esse recurso, a empresa precisa possuir CNPJ, Inscrição Estadual, se for uma empresa de prestação de Serviços, precisa possuir Inscrição Municipal, e precisar estar devidamente habilitado e autorizado para a emissão de Documento Fiscal pesa Secretaria da Fazenda (SEFAZ) de seu estado e cidade.

CERTIFICADO DIGITAL

No MarketUP, ocorre a emissão de Documento Fiscal Eletrônico, onde o arquivo gerado é assinado digitalmente por um Certificado Digital, modelo E-CNPJ ou NF-e, no padrão ICP-Brasil. Podem ser utilizados nas versões A1 (arquivo de computador) ou A3 (token ou cartão)

Para obter um certificado digital, o primeiro passo é escolher uma autoridade certificadora (AC), que funciona quase como um "cartório" digital. Há várias delas no mercado, todas subordinadas ao ICP-Brasil, serviço público criado em 2001, que monitora e regulamenta a emissão desses certificados no Brasil.

CARREGUE O CERTIFICADO DIGITAL EM FORMATO A1

Para registrar o Certificado Digital em formato A1, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL > GERAL.



Nessa nova página, habilite o campo ARMAZENAR O CERTIFICADO A1 NO SERVIDOR? Para que mude de CINZA para VERDE

Carregue um certificado do tipo A1 em nosso servidor para agilizar o processo de emissão de NFe ou NFCe. É possível utilizar certificados do tipo A1 ou A3 diretamente do seu computador, porém essa opção não está disponível para celulares, tablets ou computadores que não
utilizem o Windows 7 ou superior.
servidor?

Em seguida, clique em CARREGAR ARQUIVO, faça o upload do seu Certificado Digital A1 e preencha o campo destinado a senha. Clique em SALVAR

e o processo será finalizado!



0		linital na fa	
Carregar	certificado o	ligital no to	ormato A
ENVIAR	ARQUIVO		
Senha do	certificado	digital	



CONFIGURE O MARKETUP DESKTOP PARA EMITIR NF-E COM CERTIFICADO A3

Para emitir suas Notas Fiscais utilizando um Certificado A3, é necessário que você instale um aplicativo no seu computador que será responsável por

essa emissão, chamado MarketUP Desktop.

Para instalar corretamente o MarketUP Desktop, é necessário que você tenha instalado o .NET Framework 4.7 no seu computador. Vamos aos passos:

INSTALANDO O MARKETUP DESKTOP

No ERP, vá em CONFIGURAÇÕES > FISCAL > MARKETUP DESKTOP





Clique na opção CLIQUE AQUI PARA INSTALAR O MICROSOFT .NET FRAMEWORK.



Ao rodar o instalador, caso você já tenha o .NET Framework instalado, a mensagem abaixo será exibida:

¥.	Microsoft .NET Framework	
A instalaç	ão não ocorrerá. Veja os motivos abaixo.	
-		
Detalhas		
Detailles		
O .NET Framew	ork 4.7 ou uma atualização posterior já foi instalada no computador.	

Caso você não tenha o programa instalado no seu computador, basta concordar com os termos de uso e licença e depois clicar no botão INSTALAR. Após instalar o .NET Framework, é necessário instalar o MarketUP Desktop. Para instalá-lo, basta acesse o menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL > MARKETUP DESKTOP e clique na opção *CLIQUE AQUI PARA INSTALAR O MARKETUP DESKTOP*.



O instalador do MarketUP Desktop será aberto automaticamente e você deverá aguardar enquanto os arquivos são extraídos.

Em seguida, clique em **PRÓXIMO/NEXT**, deixe selecionada a opção *EXECUTAR O MARKETUP DESKTOP* e em seguida selecione o diretório em que

o MarketUP Desktop ficará instalado. Sem seguida, basta clicar em **PRÓXIMO/NEXT** novamente.





Aguarde até que a instalação seja totalmente concluída e clique em CONCLUIR/FINISH.

Configurando o MarketUP Desktop

Na primeira execução, o MarketUP Desktop irá configurar alguns parâmetros para que consiga funcionar corretamente. Para isso, clique em INICIAR

CONFIGURAÇÃO e aguarde até que a configuração seja totalmente concluída e depois clique em FECHAR.

Após essa etapa, será necessário reiniciar o MarketUP Desktop.

Após ter o MarketUP Desktop instalado e configurado novamente, você precisará executá-lo para emitir suas notas fiscais com o certificado A3. Ao executar o MarketUP Desktop, será necessário que você informe seu domínio no campo indicado abaixo:

Nome da su	ua instalação	·			_
https://	videostutoria	is		.marketup.co	om
Porta de co	municação:	9002	🖨 Rec	onfigurar	

A página do seu sistema será aberta no browser padrão, que conforme mencionado, deve ser o Google Chrome.

Para que o MarketUP Desktop funcione corretamente é necessário que ele esteja SEMPRE aberto. Você pode conferir o aplicativo, ao lado do relógio do seu computador, como mostra abaixo:





CONFIGURE O CRT (CÓDIGO DE REGIME TRIBUTÁRIO)

Por padrão, O CRT (Código de Regime Tributário) está configurado como Regime **SIMPLES NACIONAL**. Caso sua empresa seja do **LUCRO REAL** ou **LUCRO PRESUMIDO** entre em contato através do portal <u>https://marketup.com/marketupmais</u>.

Para definir o CRT, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL > GERAL



Selecionar o tipo de Código de Regime Tributário que deseja.





Em seguida, basta clicar em SALVAR para confirmar suas alterações!



EMISSÃO DE NF-E

O MarketUP está habilitado para emitir NF-e, a Nota Fiscal Eletrônica para todo o Brasil. Depois de se certificar que sua empresa está habilitada pela SEFAZ do seu estado para emitir NF-e, possuir Inscrição Estadual e de configurar o certificado digital no sistema, para configurar a emissão de NF-e,

lembre-se de cadastrar o Endereço de Faturamento de sua empresa, pois ele é essencial para a emissão de documentos fiscais.

Agora, vá ao menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL, clique em NF-e.



Clique no botão ao lado da pergunta "Deseja habilitar a emissão de NF-e" para que mude de CINZA para VERDE, habilitando assim os campos

necessários para configurar a emissão.



I

Preencha o número da próxima nota fiscal e da série, de acordo com o que você já utilizou em outros sistemas para manter a sequência correta dos

documentos.

O MODELO DE EMISSÃO vigente é o 4.0 e não pode ser alterado.

ł	Modelo de Emissão da NFe		Nº da próxima NFE	№ da Série 😧
ļ	Modelo 4.00	•	1	2
- 1				

Depois escolha qual será o padrão para o TIPO DE FRETE e INDICADOR DE PRESENÇA padrão.

Tipo de Frete	Indicador de Presença
Por conta do destinatário/remetente	2 - Operação não presencial, pela Internet 🔹 🗸

		~		_
Selecione a	ORIENTA	CÃO DA	IMPRES	SÃO
0010010110 0	•••••••••••••••••••••••••••••••••••••••			

Ī	Orientação da impressão
	Retrato 🗸
Ľ	

E se desejar, escreva uma OBSERVAÇÃO padrão para suas NF-e emitidas. Essa informação é opcional e sairá em todas as NF-e emitidas nos dados

adicionais da nota.



Depois de preencher os campos clique em SALVAR







Pronto, a emissão de NF-e através do MarketUP está habilitada.

IMPORTANTE:

Para emitir documentos fiscais, os produtos precisam estar cadastrados em CATÁLOGO > PRODUTOS e precisam estar com a aba FISCAL preenchida corretamente. Já os serviços precisam estar cadastrados em CATÁLOGO > SERVIÇOS.

EMISSÃO DE NFS-E

Para emitir Nota Fiscal de Serviço (NFS-e) você precisará de um Certificado A1 (E-CNPJ ou NF-e Padrão ICP-Brasil), CNPJ, Inscrição Municipal e estar devidamente habilitado pela Prefeitura de seu município para emitir o documento fiscal. A emissão de NFS-e, a Nota Fiscal de Serviços Eletrônica no MarketUP está condicionada a Prefeitura do município. Por isso, é importante verificar se sua cidade está homologada para emitir notas. Para isso acesse a Lista de Cidades disponíveis para emissão de NFS.

Depois de se certificar que sua empresa está habilitada pela Prefeitura da Cidade para emitir NFS-e, possuir Inscrição Municipal e configurou o certificado digital no sistema, para configurar a emissão de NFS-e, lembre-se de cadastrar o Endereço de Faturamento de sua empresa, pois ele é essencial para a emissão de documentos fiscais.

Agora vá ao menu CONFIGURAÇÕES> FISCAL> e clique em NFS-E.



Clique no botão ao lado da pergunta "Deseja habilitar a emissão de NFS-e" para que mude de CINZA para VERMELHO, habilitando assim os campos necessários para configurar a emissão



Preencha o número da próxima RPS e da série, seguindo a orientação da Prefeitura e de seu contador.



Em seguida escolha o REGIME DE TRIBUTAÇÃO



Escolha a Orientação da impressão, que pode ser Retrato ou Paisagem.



Clique em SALVAR para gravar as informações.





ATENÇÃO! Dependendo da obrigatoriedade de seu município, você precisará informar os DADOS DE AUTENTICAÇÃO DA PREFEITURA. Você pode

obter essa informação com auxílio de seu contador e da prefeitura do município.

DADOS DE AUTENTICAÇÃO NA	PREFEITURA	
Usuário	Senha	

No campo Atividades e seus Respectivos Códigos, preencha com informações que serão adquiridas com a prefeitura de seu município e confirmadas

com seu contador. Preencha seguindo o exemplo.



O Item da Lista de Serviço/Atividade Exercida está relacionado com a classificação federal dos serviços tributáveis. As prefeituras criaram o código

de tributação municipal para manter um controle sobre as atividades exercidas em cada jurisdição. Por isso, essa informação varia de acordo com a

empresa e o município, e deve ser adquirida junto ao órgão responsável no município.

O Código de Tributação/CNAE (Classificação Nacional de Atividades Econômicas), é uma lista que contém diversos códigos de atividades econômicas

para o enquadramento das empresas.

A alíquota cobrada pelo ISSQN também é estabelecida pelo município e varia de acordo com o segmento de atuação do prestador de serviço ou do

profissional autônomo.

Para incluir o serviço na lista clique em INSERIR.





A partir dessa configuração, você poderá emitir NFS-e através do Pedido de Venda.

IMPORTANTE: Para emitir documentos fiscais, os produtos precisam estar cadastrados em CATÁLOGO > PRODUTOS e precisam estar com a aba FISCAL preenchida corretamente. Já os serviços precisam estar cadastrados em CATÁLOGO > SERVIÇOS.

EMISSÃO DE NFC-E

O **MarketUP** está habilitado para emitir NFC-e, a Nota Fiscal ao Consumidor Eletrônica para quase todos os estados, com exceção de São Paulo (onde se emite SAT), Santa Catarina e Ceará. Depois de se certificar que sua empresa está habilitada pela SEFAZ do seu estado para emitir NF-e, possuir Inscrição Estadual e de <u>configurar o certificado digital</u> no sistema, para configurar a emissão de NFC-e, lembre-se de <u>cadastrar o Endereço de</u> Faturamento de sua empresa, pois ele é essencial para a emissão de documentos fiscais.



Agora, vá ao menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL, clique em NFC-e.



Clique no botão ao lado da pergunta "Deseja habilitar a emissão de NFC-e" para que mude de CINZA para VERDE, habilitando assim os campos

necessários para configurar a emissão.




O MODELO DE EMISSÃO vigente é o 4.00 e não pode ser alterado. Preencha o número da próxima nota fiscal e da série, de acordo com o que você já utilizou em outros sistemas para manter a sequência correta dos documentos. O CFOP Padrão deve ser selecionado de acordo com as orientações do seu contador, assim como o Indicador CSC e o CSC. Selecione também o FORMATO DE IMPRESSÃO (verifique o modelo de sua impressora térmica não fiscal). Se desejar, você também pode escrever uma OBSERVAÇÃO que será impressa no rodapé de todos os cupons fiscais emitidos.

Modelo 4.00	~	80mm	
№ da próxima NFC-e	№ da Série	Identificador do CSC	CSC
			· · · · ·
CFOP padrão		Observações	
5101 - Venda de produç	ão do estabelecimente 🗸		
		ATENÇAU:	
	Todas as inform	AIENÇAU: ações fiscais devem s	er consultad
	Todas as inform	AI ENÇAU: ações fiscais devem s com seu contador.	er consultad
	Todas as inform	AI ENÇAU: ações fiscais devem s com seu contador.	er consultad
\!	Todas as inform	AIENÇAU: ações fiscais devem s com seu contador.	er consultad
(!)	Todas as inform	AIENÇAU: ações fiscais devem s com seu contador.	er consultac
	Todas as inform	ATENÇAO: ações fiscais devem s com seu contador. ATENÇÃO:	er consultac
	Todas as inform	ATENÇÃO: ações fiscais devem s com seu contador. ATENÇÃO: ÃO EMITE potas de te	er consultad
	Todas as inform O MarketUP N CSC informa	ATENÇÃO: ações fiscais devem s com seu contador. ATENÇÃO: ÃO EMITE notas de te do precisa ser o CSC o	er consultad ste, por isso de Producão
	Todas as inform O MarketUP N CSC informa	ATENÇÃO: ações fiscais devem s com seu contador. ATENÇÃO: ÃO EMITE notas de te do precisa ser o CSC o	er consultad ste, por isso de Produção
	Todas as inform O MarketUP N CSC informa	ATENÇÃO: ações fiscais devem s com seu contador. ATENÇÃO: ÃO EMITE notas de te do precisa ser o CSC o	er consultad ste, por isso de Produção



A partir dessa configuração, você poderá emitir NFC-e através do Pedido de Venda e da venda via PDV.



IMPORTANTE:

Para emitir documentos fiscais, os produtos precisam estar cadastrados em **CATÁLOGO > PRODUTOS** e precisam estar com a aba **FISCAL** preenchida corretamente. Já os serviços precisam estar cadastrados em **CATÁLOGO > SERVIÇOS.**

IMPORTANTE:

Lembre-se de sincronizar o PDV para que os dados modificados sejam atualizados.

EMISSÃO DE SAT

O **SAT** é uma exigência exclusiva para o estado de São Paulo, portanto, certifique-se de que o <u>seu endereço está preenchido corretamente no sistema</u>. Para configurar seu aparelho no **MarketUP** você precisa se certificar de que seu SAT está cadastrado na SEFAZ com o seu CNPJ. Para adquirir um SAT, busque orientações com seu contador. O **MarketUP** trabalha com as seguintes marcas: *Bematech, Elgin (linker l e II), Dimep, Gertec, Kryptus, Nitere Sweda, Tanca, Urano, Control ID, Daruma e Epson.*

O primeiro passo é **ATIVAR** o seu SAT, esse processo deve ser feito seguindo as orientações do fabricante do aparelho SAT. Você também precisará <u>instalar o MarketUP Desktop</u> independente do modelo de certificado digital escolhido. No caso da emissão de SAT, o MarketUP Desktop serve para realizar a comunicação do aparelho SAT com o Sistema.



No MarketUP, vá no menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL, e então clique em SAT.





Clique no botão ao lado da pergunta "Deseja habilitar a emissão de SAT" para que mude de CINZA para VERDE, habilitando assim os campos necessários para configurar a emissão.

DESEJA HABILITAR A EMISSÃO DE SAT ATRAVÉS DO MARKETUP?	0	2

Agora insira o código de ativação do SAT, o número de série do SAT, selecione o CFOP padrão. Se desejar, você também pode escrever uma

OBSERVAÇÃO que será impressa no rodapé de todos os cupons fiscais emitidos.

Núm	ero Serial
CFO	P padrão
511	15 - Venda de mercadoria adquirida ou recebi
Obse	ervação

E clique em SALVAR.





Agora clique em GERAR ASSINATURA. E depois clique em SALVAR.



and the second	outline at a	- and the second	perior and	
California de la	el georgania municí georg	no-services inic-second	enc-any altrictay	3
10,000	te cina calendar E-constitute de la	to-periogen to-contacto	anienipe anie Senane (dese)	
00040		an santari An santari	r stager sin Grand and	nergenne Materier
1111000	Tuning Three	00000	-	

Agora, com o MarketUP Desktop fechado, vá ao aplicativo do seu aparelho SAT para fazer a vinculação do sistema com o seu SAT. Será necessário

preencher as seguintes informações:

Código de Ativação: insira o mesmo código de ativação informado no ERP

CNPJ Contribuinte: insira seu CNPJ como cadastrado no ERP

Software House: NUVEMSIS PARTICIPAÇÕES S.A.

CNPJ Software House: 13.998.916/0001-24

Agora abra o MarketUP Desktop, e depois clique com o botão direito no ícone do programa que fica ao lado do relógio e clique em CONFIGURAÇÕES.



Clique na aba SAT. Selecione a Marca do seu SAT e insira o código de ativação e o número de série e então clique em CONSULTAR STATUS.



onfigurações				
Geral NFC-e	SAT Servic	dor Local Comandas	: Certificados	
Marca Desa	bilitado ~	Código Ativação		Consultar Status
Status Operaci	onal	ha		
N. Serie		Statu	us Lan	
Tipo Lan		Nive	Bateria	
Lan IP		Mem	iória Total	
Lan Mac		Mem	iória Usada	
Lan Mask		Data	/Hora	
Lan Gateway		Ver.	SB	
Lan DNS1		Ver.	Layout	
Lan DNS2			,	

Se o SAT estiver conectado corretamente, as informações serão preenchidas. Clique em CONFIRMAR para finalizar a configuração.



A partir dessa configuração, você poderá emitir SATe através do Pedido de Venda e da venda via PDV.



O QUE É CST E CSOSN?

O Código de Situação Tributária (CST) e o Código de Situação da Operação no Simples Nacional (CSOSN) são códigos que identificam a situação

tributária pelo ICMS da mercadoria na operação praticada.

O CST, é formado por 03 dígitos, de acordo com tabela do Convênio de 15-12-70- SINIEF. selecionando um número que corresponde

a ORIGEM (tabela "A") e mais um código de 02 dígitos que correspondem a TRIBUTAÇÃO (tabela "B"). O CST é utilizado por empresas que se

enquadram o Regime Normal (Lucro Real) de Tributação.

Se a empresa for optante pelo Simples Nacional o CST é chamado de CSOSN, que é formado por 04 dígitos, selecionando um número que

corresponde a ORIGEM (tabela "A") e mais um código de 03 dígitos que correspondem a TRIBUTAÇÃO (tabela "B").



ATENÇÃO:

Todas as informações fiscais como CFOP, CST/CSOSN, FCP, Natureza de Operação e Aliquotas devem ser consultadas com seu contador. O Suporte não fornece informações fiscais e não se responsabiliza por cnfigurações equivocadas.

TABELA A – ORIGEM

0	Nacional, exceto as indicadas nos códigos 3 a 5
1	Estrangeira - Importação direta, exceto a indicada no código 6
2	Estrangeira - Adquirida no mercado interno, exceto a indicada no código 7
3	Nacional, mercadoria ou bem com Conteúdo de Importação superior a 40%
	Nacional, cuja produção tenha sido feita em conformidade com os processos produtivos básicos d e que
4	tratam o Decreto-Lei nº 288/67 e as Leis n.º 8.248/91, 8.387/91, 10.176/01 e 11.484/07
5	Nacional, mercadoria ou bem com Conteúdo de Importação inferior ou igual a 40%
6	Estrangeira - Importação direta, sem similar nacional, constante em lista de Resolução CAMEX
7	Estrangeira - Adquirida no mercado interno, sem similar nacional, constante em lista de Resolução CAMEX
8	Nacional, Conteúdo de Importação superior a 70%

No MarketUP você define a ORIGEM no Cadastro do Produto. No campo CARACTERÍSTICAS, acesse a aba FISCAL e selecione a ORIGEM do

produto no campo indicado



E clique em SALVAR





TABELA B – CST

00	Tributada integralmente
10	Tributada e com cobrança do ICMS por substituição tributária
20	Com redução da BC
30	Isenta / não tributada e com cobrança do ICMS por substituição tributária
40	Isenta
41	Não tributada
50	Com suspensão
51	Com diferimento
60	ICMS cobrado anteriormente por substituição tributária
70	Com redução da BC e cobrança do ICMS por substituição tributária
90	Outras

TABELA B – CSOSN

101	Tributada pelo Simples Nacional com permissão de crédito
102	Tributada pelo Simples Nacional sem permissão de crédito
103	Isenção do ICMS no Simples Nacional para faixa de receita bruta
201	Tributada pelo Simples Nacional com permissão de crédito e com cobrança do ICMS por substituição
	tributária
202	Tributada pelo Simples Nacional sem permissão de crédito e com cobrança do ICMS por substituição
	tributária
203	Isenção do ICMS no Simples Nacional para faixa de receita bruta e com cobrança do ICMS por
	substituição tributária
300	Imune
400	Não tributada pelo Simples Nacional
500	ICMS cobrado anteriormente por substituição tributária (substituído) ou por antecipação
900	Outros



O MarketUP vem configurado com o CSOSN padrão para Simples Nacional sem aproveitamento de crédito. Caso você precise alterar o CSOSN para suas operações, crie uma Nova Matriz Fiscal. Se sua empresa está enquadrada no LUCRO REAL ou LUCRO PRESUMIDO entre em contato através do portal <u>https://marketup.com/marketupmais</u>.

O QUE É CFOP?

CFOP é o Código Fiscal de Operações e de Produções das entradas e saídas de mercadorias, intermunicipal e interestadual. É um código numérico

que identifica a natureza de circulação da mercadoria, determinado pelo governo.



O CFOP é formado por 04 dígitos, onde o primeiro número identifica o tipo de operação:

ENTRADAS

1***	Entrada e/ou Aquisições de Serviços do Estado
2***	Entrada e/ou Aquisições de Serviços de outros Estados
2***	Entrada e/ou Aquisições de Serviços do Exterior
5	Saídas

SAÍDAS

5***	Saídas ou Prestações de Serviços para o Estado
6***	Saídas ou Prestações de Serviços para outros Estados

No MarketUP, você encontra todos os CFOPs liberados para uso visitando FINANCEIRO > FATURAMENTO > NATUREZA DE OPERAÇÃO.



E se precisar, poderá criar uma nova Natureza de Operação.



CRIE UMA NATUREZA DE OPERAÇÃO

Para criar uma nova Natureza de Operação, você precisa acessar o menu FINANCEIRO > FATURAMENTO > NATUREZA DA OPERAÇÃO



E clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha os campos dos DADOS GERAIS.

DICA: O campo NOME é como a Natureza de Operação aparecerá na Nota Fiscal, por isso preencha-o corretamente.

Dados Ge	erais			
Código	Nome		Descrição	
Тіро	Ativa?	Dentro do Estado?	Própria?	
Selecione	•			

Em CFOPs, selecione o CFOP desejado e clique em ADICIONAR.



Para registrar a operação, basta clicar em SALVAR.



Você irá visualizar uma janela com um aviso sobre Natureza de Operação Recomendamos que leia para não ter dúvidas no futuro.





CRIE UMA MATRIZ FISCAL

Matriz Fiscal é o cálculo fiscal que compõe a tributação de sua empresa. Caso sua empresa seja do LUCRO REAL ou LUCRO PRESUMIDO entre em

contato através do portal https://marketup.com/marketupmais.

O MarketUP já vem configurado para as empresas SIMPLES NACIONAL, onde todas as alíquotas são zeradas. Porém, existem casos onde é

necessário criar uma matriz fiscal fora do padrão, como por exemplo, quando realizamos uma venda para outro estado e precisamos informar uma

alíquota diferente para o imposto ICMS.



Para criar uma Matriz Fiscal, acesse o menu FINANCEIRO > FATURAMENTO > MATRIZ FISCAL



Clique em ADICIONAR NOVO.





Você irá visualizar uma janela com um aviso sobre Matriz Fiscal. Recomendamos que leia para não ter dúvidas no futuro.



No campo DADOS GERAIS, preencha os campos obrigatórios:

IMPOSTO/TAXA (selecione a qual imposto essa nova regra fiscal se aplica);

NOME/DESCRIÇÃO (insira um texto para identificar a Matriz Fiscal facilmente);

SE APLICA A: (selecione PRODUTOS/MERCADORIAS ou SERVIÇO);

MODELO DA NF (selecione o tipo de Nota Fiscal para qual está criando a regra)

Vados Gerais	Nome	Se aplica a servico?
Selecione	•	Selecione
Regime Fiscal	Vigência	Modelo da NF
Simples Nacional - MEI	De dd/mm/aaaa Até dd/mm/aaaa	Selecione



Os FILTROS definem o fluxo de aplicação dos impostos ou substituição tributária nos itens de um documento fiscal. Os campos de preenchimento podem varias de acordo com o tipo de imposto selecionado.

Preencha **apenas** os dados que deseja validar. Ou seja, **não é** necessário preencher todos os campos, mas sim somente aqueles em que a regra fiscal será aplicada. *Por exemplo*, as vendas feitas com o CFOP ***, **OU** sempre que o produto *** for vendido. *(Caso alguma das informações esteja incorreta, a regra não será aplicada).*

Filtros					
Os campos abaixo definem o fluxo de apli	cação dos impostos o	u substituição tributária nos ite	ns de um docum	ento fiscal. Exerr	iplo 🕄
Estado do Destinatário					
Selecione 🔹					
Código do Produto/Serviço					
DIGITE O NOME OU CÓDIGO DO ITE№	OU				
CFOP		Tipo de Item			Código NCM
Selecione	E/OU	Selecione	•	E/OU	

Se a regra fiscal for apenas para atender o recolhimento de ICMS, preencha somente o ESTADO e selecione o campo CONSUMIDOR FINAL NÃO

CONTRIBUINTE.

Preencha o valor da Alíquota e no campo CST/CSOSN selecione a opção correta para sua Regra Fiscal. O Percentual para Fundo de Combate à Pobreza depende do seu estado e dos produtos comercializados. Os campos de preenchimento podem variar de acordo com o tipo de imposto

selecionado. Verifique sempre com seu contador.

Alíquotas e Valores		
Alíquota	CST/CSOSN	
0,00	Selecione	

Após as configurações, clique em SALVAR.



A Matriz Fiscal será aplicada na Nota Fiscal AUTOMATICAMENTE de acordo com as informações fornecidas para criar a Matriz Fiscal.

INUTILIZE UMA NOTA FISCAL

Quando	se	emite	notas	fiscais	s, é	impo	rtante	seguir	а	sequência	corre	eta	de	núr	nero	е	série,
mas	é	possível	que	ocorra	uma	a que	ebra r	na se	quência	dessa	ı nur	neraçã	0	Por	ex	emplo,	as
notas	fiscais	número	20 e	e 29	da	série 1	foram	emitid	as, m	ias as	notas	de	21	а	28,	por	algum



recomendado INUTILIZAR a motivo de ordem técnica, não foram. Nesses casos, é faixa do 21 28, serão informando SFFA7 utilizados ao а que esses números não pois houve quebra na sequência.

No MarketUP, é possível INUTILIZAR NF-e e NFC-e caso você seja orientado pelo seu contador a fazer a inutilização.

Para realizar a inutilização de uma Nota, acesse o menu CONFIGURAÇÕES e então clique no submenu FISCAL e depois em NF-E ou NFC-e.



Preencha todos os campos da aba denominada INUTILIZAR NUMERAÇÃO DE NOTA FISCAL.

Por Exemplo:

Se for necessário inutilizar 8 notas, iniciando do 21 até o 28, preencha da seguinte forma: NÚMERO INICIAL 21 e NÚMERO FINAL 28. Se você for inutilizar uma única nota, coloque о mesmo número, por exemplo N^o Inicial 21 N٥ Final 21. е Preencha o NÚMERO DE SÉRIE, o **Ano** de Inutilização da NF, assim você saberá quantas е inutilizadas foram consultar opção SFFA7 notas por ano quando essa na Por fim. a JUSTIFICATIVA, Motivo inutilizando coloque isso é. 0 pelo qual você está essa ou

essas notas. Essa justificativa precisa ter no mínimo 15 carácteres e no máximo 50.





MarketUP

Desktop

abrirá.

Para confirmar a inutilização da nota, clique em ENVIAR.

	0	Utilizar co	ertificad	io A1										ENVIA	R
Depois	de	inutilizar	uma	nota	fiscal,	não	é	possível	voltar	atrás	е	utilizar	0	número	em

nenhum emissor fiscal.

Para verificar as notas inutilizadas acesse o Portal do Contribuinte da Sefaz do seu estado.

CARTA DE CORREÇÃO

A carta de correção é um recurso a ser usado para corrigir pequenos erros que não afetam operações essenciais da nota fiscal como impostos (desde

que não altere valores fiscais), preços e quantidade.

Para emitir a carta de correção, é necessário seguir os passos abaixo:

Ir em FINANCEIRO > FATURAMENTO e acesse NOTA FISCAL



Localizar a Nota que deseja enviar a carta de correção e clique em EDITAR



Esta Nota Fiscal deve estar com Status de EMITIDA.

Desça até o final da página, e localize o campo NOTA FISCAL. Clique no botão CORRIGIR



, child		
CHAVE DE A	CESSO 139989160001245500100005	580491885651190
w	Consulta de autenticidade no portal naci ww.nfe.fazenda.gov.br/portal ou no site da	ional da NF-e Sefaz Autorizada.
NF-E NY	EMILIDA EM	PROTOCOLO 333190000351284

Preencha o campo NÚMERO DA CARTA DE CORREÇÃO e DADOS PARA CORREÇÃO com as informações necessárias. Depois clique

em CORRIGIR.

© N	r-e emitida	a com sucesso	
	CHAVE DE A 331907	71399891600012455001000	0580491885651190
	NF-E N' 58049	EMITIDA EM 10/07/2019 18:58:36	333190000351284
lúme	ro da carta	de correção	
1			
ados	para Corre	eção	
			-

Aguarde a mensagem de confirmação do envio.

Aviso	×
Correção enviada com sucesso!	
 	ок

O MarketUP realiza apenas o ENVIO para a receita, não é possível visualiza-la ou imprimi-la em nosso sistema.

Para consultar a carta de correção, basta acessar o site do SEFAZ de seu estado com o número da Chave de acesso da nota e realizar uma consulta

completa.



IMPORTANTE:

O processo de correção é realizado pela SEFAZ e pode levar até 24 horas para ser concluído.

Pontos Importantes sobre a CARTA DE CORREÇÃO

A Carta Correção poderá ser usada para corrigir os pontos:

CFOP - Código Fiscal de Operação, desde que não mude a natureza dos impostos;

Descrição da Mercadoria;

Códigos Fiscais - Código de Situação Tributária (desde que não altere valores fiscais);

Peso, Volume, Acondicionamento, desde que não interfira na quantidade faturada do produto, como por exemplo alterar o volume de 01 palete para

01 container;

Data da Emissão ou de Saída (desde que não altere o período de apuração do ICMS);

Dados do Transportador - Endereço do destinatário (desde que não na sua totalidade);

Razão Social do Destinatário (desde que não altere por completo);

Omissão ou Erro na Fundamentação Legal que Amparou a Saída com algum Benefício Fiscal, ou Operação que contemple a sua Necessidade (dados

adicionais);

Inserir ou alterar dados adicionais na nota fiscal, como por exemplo, transportadora para redespacho, nome do vendedor, pedido do cliente, até mesmo trocar um fundamento legal mencionado indevidamente.

A Carta Correção <u>NÃO</u> poderá ser usada para:

Segundo a cláusula décima quarta do Ajuste SINIEF 07/05, não é possível enviar uma Carta de Correção para os seguintes pontos:

Valores fiscais que determinam o valor do imposto, tais como: base de cálculo, alíquota, diferença de preço, quantidade, valor da operação ou da

prestação; para estas situações se faz necessário a emissão de nota fiscal complementar de imposto;

Correção de dados cadastrais que implique mudança do remetente ou do destinatário ou descrição da mercadoria que altere a alí quota do imposto;

Data de emissão ou de saída, pois o fisco pode entender que a alteração da data de emissão pode ter o objetivo de reaproveitar a mesma em outras

entregas;

Destaque de Impostos ou quaisquer outros dados que alterem o Cálculo ou a Operação do Imposto;

Se não for possível emitir uma carta de correção eletrônica para corrigir os erros de uma nota fiscal autorizada é necessário realizar o cancelamento

de número de NFe, pois a carta de correção somente pode corrigir erros simples.



IMPORTANTE:

A CARTA DE CORREÇÃO pode ser enviada no prazo de até 720 horas (30 dias) a contar do momento da emissão da Nota Fiscal.



CATÁLOGO

O cadastro de produtos é de extrema importância para que o empreendedor consiga gerir e administrar o seu negócio de maneira eficaz. Ele é a base para análise de vendas da empresa, definição de compras de mercadorias e controle de promoções, principalmente em estabelecimentos com grande diversidade de produtos e alta rotatividade.

PRODUTOS

CADASTRE UM PRODUTO NO SISTEMA

Para cadastrar um produto no MarketUP, siga o passo a passo:

Acesse o menu CATÁLOGO > PRODUTOS > ADICIONAR NOVO.



Clique em ADICIONAR NOVO.



Insira o CÓDIGO DE BARRAS do produto e clique em LOCALIZAR ITEM.



Caso seu produto não tenha código de barras, clique no local indicado na tela, mas lembre-se que a informação do código de barras do seu produto é

muito importante, para facilitar você pode usar o leitor de código de barras.



Cadastro automático	
Com o MarketUP você conta com uma base de produtos prontos para serem utilizados, basta preencher o código de barras e clicar no botão.	
Caso seu produto não possua um código de barras, <u>clique aqui</u>	

Preencha os seguintes campos obrigatórios (em cinza escuro): DESCRIÇÃO, TIPO DE ITEM e UNIDADE.

DESCRIÇÃO		
TIPO DE ITEM	UNIDADE 🔁 🔍	CÓDIGO DE BALANCA
Produto	• Unidade	+ Utilizado para
CATEGORIA Q	SUBCATEGORIA Q	por peso
Selecione	• + Selecione	• +
MARCA 🖲 Q	MODELO	CÓDIGO INTERNO
Selecione	• +	Crie um códigi

Defina o PREÇO CE CUSTO, o preço de VENDA ATACADO e utilize também o VENDA VAREJO caso necessite.

3					
:USTO	(Última compra)	VENDA VAREJO			
	R\$ 0,00		R\$ 0,00		1
		VENDA ATACADO		MARGEM DE LUCRO	QTDE MÍNIMA P/ ATACADO

Para habilitar a movimentação do estoque, vá na aba ESTOQUE e troque a chave MOVIMENTAR ESTOQUE para VERDE, se você utiliza composição,

insira os produtos que compõe esse produto e então habilite a opção MOVIMENTAR ESTOQUE DA COMPOSIÇÃO.

estoque	FISCAL	PDV	COMPOSIÇÃO	FRAGMENTAÇÃO	LOJA VIRTUAL
Ao ativar este produto, automaticament	RESTOQUE recurso o sistema moviment ie, sempre que uma compra co	ará o estoque deste 3u venda for realizada	Ao ativar este produtos que fazem parti venda for realizada ou ur	R ESTOQUE DA COMPOSIÇ recurso o sistema movimen le da composição, automatica ma produção estiver em and	Ç ÃO tará o estoque dos amente, sempre que uma amento

Para incluir a quantidade inicial de itens, selecione ENTRADA, informe a QUANTIDADE e clique em OK.





A aba fiscal é obrigatória de preenchimento a partir do momento que você começa a emitir. Para habilitar a emissão de Nota Fiscal para esse produto,

vá na aba FISCAL e preencha os campos obrigatórios (Tipo, NCM e Origem).

estoque	FISCAL	PDV	COMPOSIÇÃO	FRAGMENTAÇÃO	LOJA VIRTU/
Гіро	NCM			Origem	CEST 🕄
Ativo Imobilizado	▼ (8523491	D) - Suportes gravados,p	/leit.raio laser,reprod. apena	as de 2 - Estrangeira – A	(28.063.C)

Para criar um botão no PDV, vá na aba PDV, escolha uma CATEGORIA e crie um nome para o botão no campo RÓTULO.

ESTOQUE	FISCAL		PDV	COMP	osição	FRAGMENTAÇÃO	LOJA VIRTUA
Categoria					Rótulo	Pré-Vi:	sualização:
BEBIDAS	BOLO	CAFÉS	SALGADOS	>	#PLAY		#PLAY

Caso seu produto seja composto por outro, vá na aba COMPOSIÇÃO e preencha os campos obrigatórios.

ESTOQUE	FISCAL	PDV	СОМ	Posição	FRAGI	Mentação	LOJA VIRTU/
	Item	Quantidade	Unidade	Custo U	nitário	Custo T	otal
Procurar por		- +	Selecione •	R\$ 0,00		R\$ 0,00	INCLU

Para produtos fragmentados, vá em FRAGMENTAÇÃO e preencha os campos obrigatórios.



Os produtos que você irá comercializar em sua loja virtual, deverão estar incluídos também na aba LOJA VIRTUAL. Cadastre e preencha os campos

obrigatórios, em cinza escuro.



ESTOQUE	FISCAL	PDV	COMPOSIÇÃO	FRAGMENTAÇÃO	LOJA VIRTU
ATENÇÃO					
Este produ	to ainda não está	pronto para ser com	nercializado em sua l	oja Virtual.	
Nome do produto:		Preco - De	Preco - Por	Imagem principal	
Nome do produto:		Preço - De R\$ 0,00	Preço - Por R\$ 0,00	Imagem principal	
Nome do produto: Categoria Q		Preço - De R\$ 0,00 Subcategoria Q	Preço - Por R\$ 0,00	Imagem principal	

Após preencher todos os dados, lembre-se de clicar em SALVAR.



IMPORTE UMA PLANILHA DE PRODUTOS

Quando há a necessidade de cadastrar vários produtos de uma vez, você pode utilizar o recurso de IMPORTAÇÃO DE PLANILHA.

Para isso, acesse o menu CATÁLOGO > PRODUTOS

Selecione a opção IMPORTAR.



Baixe o ARQUIVO MODELO e assim que o download for concluído, verifique no canto inferior da tela, abra e comece a cadastrar seus dados.







Na planilha existem 54 colunas porém nem todas precisam ser preenchidas. Em nenhuma coluna pode haver fórmulas, as colunas numéricas não podem

ter espaço, os campos devem ser preenchidos e não editados e nenhum preenchimento pode conter caracteres especiais (por exemplo: ! @ # \$ % & *

() - = +)

Vamos ver a seguir cada coluna e especificar para que servem:

INFORMAÇÕES DO PRODUTO - Os campos destacados em VERMELHO são de preenchimento obrigatório

1	A	8	c	D	E	F	G	н	1
1	CÓDIGO DE BARRAS	TIPO DE PRODUTO	DESCRIÇÃO	PREÇO DE CUSTO	PRECO VENDA VAREJO	PREÇO VENDA ATACADO	QUANTIDADE MÍNIMA ATACADO	UNIDADE	ATIV
2	1212123	PRODUTO	DUTO DE TESTE IMPORTAÇÃO.	1,00	2,00	1,00	5,00	UNIDADE	- 4M
3	1212124	INSUMO	DOUTO DE TESTE IMPORTACAO.	1,00	2,00			UNIDADE	iM
4	1212125	PRODUTO	DOUTO DE TESTE IMPORTACAO	1,00	2,00	1,50	2,00	FARDO	iM
5	1212126	PRODUTO	PRODUTO DE TESTE IMPORTACAO	1,00	2,00			KILOGRAMA	IM

- CÓDIGO DE BARRAS (coluna numérica) Preencha com o código de barras do produto. Caso seu produto não tenha código de barras, preencha com um código neutro (sugestão 200000000000 e siga a sequencia) - Cada produto deve ter um código de barras único e essa coluna não deve ser alterada depois de importada para não causa duplicidade de produtos;
- TIPO DE PRODUTO (coluna de seleção) Já existem algumas opções. Não digite, apenas selecione. Uma dica para reproduzir a mesma opção em várias linhas é clicar com o mouse no encontro da linha e da coluna, e arrastar para baixo conforme a imagem a seguir.

	В	
45	TIPO DE PRODUTO	
	PRODUTO	PF
	PRODUT	PF
	PRODUTO	PF
	PRODUTO	PF
	PRODUTO	
	- -	

- DESCRIÇÃO (coluna digitável) Preencha com o nome do Produto
- PREÇO DE CUSTO (coluna numérica) Preencha com o valor de custo do Produto
- PREÇO VENDA VAREJO (coluna numérica) Preencha com o valor de venda do Produto
- PREÇO VENDA ATACADO (coluna numérica) Preencha o valor de venda no atacado do Produto
- QUANTIDADE MÍNIMA ATACADO (coluna numérica) Preencha com a quantidade mínima para que o preço de atacado seja aplicado (mínimo 2)
- UNIDADE (coluna de seleção) já existem algumas opções. Não digite, apenas selecione. Uma dica para reproduzir a mesma opção em várias linhas é clicar com o mouse no encontro da linha e da coluna, e arrastar para baixo conforme mostrado anteriormente.



• ATIVO - (coluna digitável) Escreva SIM caso esse produto esteja ativo para venda e NÃO caso esse produto não esta ativo para venda.

CONTROLE DE ESTOQUE - Nenhuma dessas colunas é de preenchimento obrigatório, porém caso você queira habilitar o controle de estoque sugerimos

que as preencha.

	CATEGORIA DO PRODUTO	SUBCATEGORIA DO PRODUTO	MOVIMENTA ESTOQUE	ESTOQUE MÍNIMO	QUANTIDADE EM ESTOQUE	MARCA	MODELO	CÓDIGO BALANÇA	CÓDIGO INTERNO	TAGS
ľ	Categoria Produto	Produto teste 1	SIM	0	50	BRAS	BBB	1526	1231	Tag1;Tag2
į	Categoria Produto	Produto teste 2	SIM	0	100	BRAS	BBB	1527	45456	Tag1;Tag2
ł	Categoria Produto	Produto teste 3	SIM	0	100	BRAS	BBB		11	Tag2
j	Categoria Produto	Produto teste 4	SIM	0	100	BRAS	BBB		1	
ľ			NÃO	0	10	BRAS	BBB		TSTIMP1234	

- CATEGORIA DO PRODUTO- (coluna digitável) Preencha com a categoria de seu produto. EX.: Roupa Infantil, roupa masculina, etc.
- SUBCATEGORIA DO PRODUTO (coluna digitável) Preencha com a subcategoria de seu produto. EX.: Body, camisetas, calças, etc,
- MOVIMENTA ESTOQUE (coluna digitável) Escreva SIM caso deseje que esse produto movimente estoque automaticamente e NÃO caso não queira que esse produto movimente estoque automaticamente
- ESTOQUE MÍNIMO (coluna numérica) Preencha com a quantidade mínima de estoque. Ao atingir essa quantidade, o produto será listado como Item com estoque baixo nos alertas. Não deixe a coluna vazia. Caso não tenha estoque, coloque 0
- QUANTIDADE EM ESTOQUE- (coluna numérica) Preencha com a quantidade atual do produto em estoque. Não deixe a coluna vazia. Caso não tenha estoque, coloque 0
- MARCA (coluna digitável) Preencha com a marca do produto
- MODELO- (coluna digitável) Preencha com o modelo do produto
- CÓDIGO BALANÇA (coluna numérica) Caso você faça vendas com a utilização de balança, preencha esse campo com o código de 4 dígitos com que o
 produto foi identificado na sua balança Veja o artigo de <u>Venda com balança</u> para saber mais
- CÓDIGO INTERNO (coluna digitável) Preencha essa coluna com um código interno para facilitar a busca do produto no momento da venda.
- TAGS (coluna digitável) Utilize as tags para "agrupar" seus produtos. As tags funcionam especialmente se você pretende realizar a venda de <u>COMBOS</u> e <u>COMBINAÇÕES DE VENDA</u>, mas também podem facilitar na identificação dos produtos. Você pode atribuir mais de uma tag ao mesmo produto, sempre separando as palavra com ; e sem espaço (EX: shampoo;cabelos;beleza). Lembre-se de sempre utilizar as mesmas palavras para que os produtos sejam agrupados de forma correta.

CONTROLE FISCAL - Preencha essas colunas caso você emita documento fiscal, seguindo as orientações de seu contador. Nesse caso, as

colunas TIPO, NCM e ORIGEM são de preenchimento obrigatório

. – –					
	S	Т	U	V	W
1	TIPO	NCM	CFOP	ORIGEM	CEST
2	ATIVO IMBOLIZADO	v	E	STRANGEIRA - ADQUIRIDA NO MERCADO INTERN	700100
ATI	O IMBOLIZADO			ESTRANGEIRA - ADQUIRIDA NO MERCADO INTERNO	700100
GAR	RAFA			NACIONAL	700100
MAT	ERIA-PRIMA			NACIONAL	1700100
MEF	CADORIA PARA REVENDA			NACIONAL	1700100
	IRAS IROS INSLIMOS				
	NO3 INSOMOS				

 TIPO - (coluna de seleção) Já existem algumas opções. Não digite, apenas selecione. Uma dica para reproduzir a mesma opção em várias linhas é clicar com o mouse no encontro da linha e da coluna, e arrastar para baixo conforme mostrado anteriormente.

- NCM (coluna digitável) Preencha com o NCM do produto. Consulte o seu contador
- CFOP (coluna numérica) Preencha SOMENTE se for emitir NFC-e/SAT e o produto seja uma exceção do CFOP padrão escolhido. Consulte o seu contador.
 Essa informação não aparecerá no catalogo de produtos, mas sim em Financeiro > Faturamento > Natureza de Operação > Venda Dentro do Estado.
 Consulte o artigo <u>Emita NFC-e com mais de um CFOP</u> para entender melhor sobre exceções de CFOP.



- ORIGEM- (coluna de seleção) Já existem algumas opções. Não digite, apenas selecione. Uma dica para reproduzir a mesma opção em várias linhas é clicar com o mouse no encontro da linha e da coluna, e arrastar para baixo conforme mostrado anteriormente.
- CEST- (coluna numérica) Preencha SOMENTE se o produto tiver Substituição Tributária. Consulte o seu contador

PDV - Nenhuma dessas colunas é de preenchimento obrigatório. Preencha caso queira criar botões no PDV para acesso rápido, preencha essas colunas.

Veja o artigo "Botões do PDV" para saber mais.

	X	Y
1	CATEGORIA PDV	BOTÃO PDV
2	ENTRADAS	BTT RUSTICA
3	BEBIDAS	SUCO LARANJA
4	SOBREMESA	PETIT GATEAU
5	SOBREMESA	SORVETE
6	BEBIDAS	SUCO UVA

- CATEGORIA PDV (coluna digitável) Preencha com a categoria que deseja separar o produto. EX.: Bebidas, entradas, sobremesas, etc.
- BOTÃO PDV (coluna digitável) Preencha com o nome que deseja identificar o botão para esse produto. EX.: Suco De Laranja Natural, batata rústica, petit gateou, etc.

LOJA VIRTUAL - Nenhuma dessas colunas é de preenchimento obrigatório, mas caso preencha uma delas, todas as colunas destacadas em vermel ho

passam a ser de preenchimento obrigatório. Preencha somente caso você deseje vender os produtos na Loja Virtual. Veja o Artigo Configurando sua

Loja Virtual para saber mais.

1	Z	AA	AB	AC	AD
1	ATEGORIA NA LOJA VIRTUA	UBCATEGORIA NA LOJA VIRTUA	NOME NA LOJA VIRTUAL	PREÇO DE	PREÇO POR
2	FFF	DDD	PRODUTO DE TESTE IMPORTAÇÃO	2,000	1,900
3	FFF	DDD	PRODUTO DE TESTE IMPORTAÇÃO	0,000	20,000

- CATEGORIA NA LOJA VIRTUAL (coluna digitável) Preencha com a categoria de seu produto. EX.: Roupa Infantil, roupa masculina, etc.
- SUBCATEGORIA NA LOJA VIRTUAL (coluna digitável) Preencha com a subcategoria de seu produto. EX.: Body, camisetas, calças, etc,
- NOME NA LOJA VIRTUAL (coluna digitável) Preencha com o nome do produto que será exibido na Loja Virtual
- PREÇO DE (coluna numérica) Preencha com o valor original de venda do produto caso queira fazer um valor promocional. Se o produto não tiver uma valor original, preencha com o valor 0,00.
- PREÇO POR (coluna numérica) Preencha com o valor de venda do produto. Esse é o valor final que o cliente pagará pelo produto.

DIMENSÕES DO PRODUTO PARA CÁLCULO DO FRETE: Você deve preencher de acordo com o tamanho do seu produto na embalagem própria. Por

exemplo, se você comercializa lâmpadas LED de 13w, a dimensão do seu produto será, Largura: 10cm, Altura: 13cm, Profundidade: 10cm e o Peso de

aproximadamente: 300g

17	AE	AF	AG	AH	AI	AJ	AK	AL
1	ALTURA (cm)	LARGURA (cm)	PILOF UNDIDADE (cm)	PESO (Kg)	DESCRIÇÃO DO PRODUTO	GARANTIA	ITENS INCLUSOS	ESPECIFICAÇÕES
12	105,000	10,000	105,000	30,000	RODUTO DE TESTE REVOLUCIONÁRIO	3 MESES	1 PRODUTO DE TESTE	FEITO EM MADEIRA E PLÁSTICO
13	50,000	50,000	50,000	10,000	RODUTO DE TESTE REVOLUCIONÁRIO	3 MESES	1 PRODUTO DE TESTE	FEITO EM MADEIRA E PLÁSTICO
4	2,000	11,000	16,000	0,500	RODUTO DE TESTE REVOLUCIONÁRIO	3 MESES	1 PRODUTO DE TESTE	FEITO EM MADEIRA E PLÁSTICO



- DESCRIÇÃO DO PRODUTO (coluna digitável) Preencha com a descrição do produto. Quanto mais informações mais atrativo o produto fica para seus clientes
- GARANTIA (coluna digitável) Preencha com informações de garantia do produto
- ITENS INCLUSOS (coluna digitável) Caso o produto seja composto por vários itens, preencha a coluna com todas as informações
- ESPECIFICAÇÕES (coluna digitável) Preencha com as especificações do produto. Quanto mais informações mais atrativo o produto fica para seus clientes

MATRIZ FISCAL - Preencha essas colunas SOMENTE se for necessário criar uma matriz fiscal de venda específica para o produto, por exemplo, nos casos de venda com substituição tributária. Consulte seu contador para saber se será necessário preencher essas informações e quais informações inserir. Nenhuma dessas colunas é de preenchimento obrigatório, porém caso preencha uma delas, todas as outras colunas da MESMA COR precisam ser preenchidas, mesmo que com o dígito 0. Essas informações NÃO APARECEM no cadastro do produto, mas serão exibidas em Financeiro > Faturamento > Matriz Fiscal. Consulte o artigo "Crie uma Matriz Fiscal" para saber mais informações. As matrizes fiscais serão criadas baseadas no NCM do Produto. Uma dica para reproduzir a mesma opção em várias linhas é clicar com o mouse no encontro da linha e da coluna, e arrastar para baixo conforme a imagem a seguir.

	AM
1	TIPO NF
2	NFE
3	NFCE
4	NFE
5	NFCE

TIPO NF - (coluna de seleção) Já existem algumas opções. Não digite, apenas selecione o tipo de nota ao qual a configuração fiscal será aplicada. Uma
dica para reproduzir a mesma opção em várias linhas é clicar com o mouse no encontro da linha e da coluna, e arrastar para baixo conforme mostrado
anteriormente.

PARA CRIAR MATRIZ FISCAL DE ICMS



- ICMS CST (coluna numérica) Preencha com o CST de venda do produto Consulte o Artigo CST e CSOSN para saber mais
- ICMS ALIQUOTA (coluna numérica) Preencha com a Alíquota (%) de ICMS
- P. DE RED. DA BC DO ICMS (coluna numérica) Preencha com o Percentual de Redução da Base de Cálculo do ICMS
- ALIQUOTA FCP (coluna numérica) Caso o produto tenha incidência de Fundo de Combate a Pobreza, preencha a alíquota (%). Consulte o Artigo FCP para saber mais

PARA CRIAR MATRIZ FISCAL DE ICMS ST

1	AR	AS	AT	AU	AV	AW
11	ICMS ST CST	ICMS ST ALIQUOTA	CMS ST ALIQUOTA SUBST	ICMS ST MVA	P. DE RED. DA BC DO ICMS ST	ALIQUOTA FCP ST
2	201	12	18	33,33	0	0



- ICMS ST CST (coluna numérica) Preencha com o CST de venda do produto Consulte o Artigo CST e CSOSN para saber mais
- ICMS ST ALIQUOTA (coluna numérica) Preencha com a Alíquota (%) de ICMS de Substituição Tributária
- ICMS ST ALIQUOTA SUBST. (coluna numérica) Preencha com a Alíquota (%) de Substituição Tributária
- ICMS ST MVA (coluna numérica) Preencha com o valor (%) do cálculo Modalidade de Valor Adicionado
- P. DE RED. DA BC DO ICMS ST (coluna numérica) Preencha com o Percentual de Redução da Base de Cálculo do ICMS de Substituição Tributária
- ALIQUOTA FCP ST (coluna numérica) Caso o produto tenha incidência de Fundo de Combate a Pobreza Substituição Tributária, preencha a alíquota (%).
 Consulte o Artigo FCP para saber mais

PARA CRIAR MATRIZ FISCAL DE PIS

ľ		AX	AY
	1	PIS CST	PIS ALIQUOTA
j	2	6	0,65

- PIS CST (coluna numérica) Preencha com o PIS CST de venda do produto
- PIS ALIQUOTA (coluna numérica) Preencha com a Alíquota (%) de PIS

PARA CRIAR MATRIZ FISCAL DE COFINS



- COFINS CST (coluna numérica) Preencha com o COFINS CST de venda do produto
- COFINS ALIQUOTA (coluna numérica) Preencha com a Alíquota (%) de COFINS



Salve a planilha.

De volta ao ERP, clique novamente no ícone IMPORTAR, e dessa vez clique na opção ENVIAR ARQUIVO. Localize o arquivo no computador e clique

em ABRIR.





Uma mensagem de confirmação aparecerá com o resumo das alterações que serão feitas. Clique em IMPORTAR para finalizar

Serilo atuali	iedos: 2 produtos
Nilo serilo al	erados 3 produtos
Serillo adicio NCM: 170490 - NCM: 17040	tadas 6 novas matriues fiscalis: NFCE - NCM: 17049010, CST 101,NFCE - 10, CST 6,NFCE - NCM: 17049010, CST 6,NFE - NCM: 17049010, CST 201,N 010, CST 6,NFE - NCM: 17049010, CST 6
Serilo vincul	dos 5 produtos as CFOPs: 5403,5403,5403,5403,5403

Você verá uma mensagem com o protocolo do processamento da planilha. Aguarde a finalização do processo. Você pode sair da página e usar o sistema

livremente.



Quando o processamento terminar uma mensagem surgirá no cabeçalho da página. Ou você acessar novamente CATÁLOGO > PRODUTOS e clicar no

botão importar. Você verá a LISTA DE IMPORTAÇÕES RECENTES

Status	Solicitado	Processado	Resposta Importação
Success	16/09/2020 16:23	16/09/2020 16:23	Importação concluída. 23 produto(s) incluído(s) e 61 produto(s) atualizado(s) protocolo: 2020/09/6_162314_60/3228_0969066221c54b81955b7/c53e9585

Quando o status estiver como "SUCESSO", quer dizer que sua planilha foi importada e seus produtos foram cadastrados ou atualizados!

REAJUSTE O PREÇO DE UMA GRANDE QUANTIDADE DE PRODUTOS



A maneira mais fácil de alterar o preço de uma grande quantidade de produtos que já estão cadastrados no MarketUP é através da importação desses

valores.

Para isso, acesse o menu CATÁLOGO > PRODUTOS



E clique em EXPORTAR, indicado no local abaixo:



Selecione o modelo do arquivo e clique em OK para fazer o download da planilha.

Exportação	
Confirma a exportação do arquivo de Items?	
Formato do arquivo 😫	XLS
	CANCELAR EXPORT

Após atualizar todos os valores e informações desejadas, salve o documento. Agora basta importar a planilha atualizada no ERP. Para isso, basta acessar CATÁLOGO > PRODUTOS > IMPORTAR.



E clique em ENVIAR ARQUIVO para atualizar seu catálogo de produtos.





SERVIÇOS

CADASTRE UM SERVIÇO NO SISTEMA

Para cadastrar um serviço no sistema, o passo a passo é bem parecido com a inclusão de produtos. Basta acessar CATÁLOGO > SERVIÇOS



Clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha os campos obrigatórios: NOME DO SERVIÇO, CUSTO, VALOR e UNIDADE.



Serviço Ativo?	Nome do Serviço		
 	Custo	Valor 🕄	Unidade Q
	R\$ 0,00	R\$ 0,00	Unidade 🔹 🛨

Após o preenchimento, não se esqueça de SALVAR o serviço!



IMPORTE UMA PLANILHA DE SERVIÇOS

Além dos produtos, você também consegue importar uma lista de serviços. Para isso, acesse o menu CATÁLOGOS > SERVIÇOS



Clique em IMPORTAR



Baixe o ARQUIVO MODELO para preencher as informações necessárias



As colunas NOME, UNIDADE, VALOR e ATIVO são de preenchimento obrigatório



A coluna CÓDIGO não é obrigatória. Após sua importação, esse campo será preenchido com o número sequente ao último serviço já cadastrado no

sistema

Em nenhuma coluna pode haver fórmulas, as colunas numéricas não podem ter espaço, os campos devem ser preenchidos e NÃO EDITADOS e os

produtos não podem ter caracteres especiais (por exemplo: ! @ # \$ % & * () - = +)

2	A	В	C	D	E	F
1	Código	Nome	Unidade	Custo	Valor	Ativo
2	200000000001	Atualizar Serviço	Unidade	10	25	Sim
3		Novo Serviço	Unidade	10	10	Sim
Ļ						
;						

Após o total preenchimento das informações, você deve importar a planilha, clicando no ícone ENVIAR ARQUIVO, localize a planilha no seu computador

e clique em ABRIR.



IMPRESSÃO DE ETIQUETAS

Para manter seu estoque mais organizado e facilitar no momento da venda, você pode IMPRIMIR ETIQUETAS para seus produtos.

Para isso, acesse o menu CATÁLOGO > IMPRESSÃO DE ETIQUETAS



Busque o produto desejado através do nome ou do código de barras, informe a quantidade e clique em INCLUIR ETIQUETAS.



IMPRESSÃO DE ETIQUETAS	^	OCULTAR			
1212145 - BLUE IMPACT			ontd. 🕈 1 🗖	unitário (r.\$) 50 ,00	INCLUIR ETIQUETAS

Após incluir os itens, você ainda pode alterar a quantidade ou até mesmo excluir o produto da lista.

Produto	Quantidade	Valor Unitário	
BLUE IMPACT ∭ 1212145	7	R\$ 50,00	Ŵ

Agora selecione o formato do arquivo exportado. Você pode escolher entre WORD ou PDF.



Para que as etiquetas se alinhem perfeitamente na impressão, pode ser necessário ajustar as margens do papel no momento de imprimir. Siga as

informações abaixo, fornecidas pelo fabricante:

FOLHAS TAMANHO CARTA - 21,59 X 27,94 cm										
Código	Margem Superior	Margem Lateral	Densidade Vertical	Densidade horizontal	Altura da Etiqueta	Largura da Etiqueta	Etiqueta por Linha	Linha por Página		
<u>6280</u>	1,27	0,48	2,54	6,98	2,54	6,67	3	10		
FOLHAS TAMANHO A4 – 21,0 X 29,7 cm										
<u>A4249</u>	1,35	0,8	1,5	2,8	1,5	2,6	7	18		





DICA:

Na opção **WORD**, as informações do arquivo poderão ser alteradas, por exemplo, excluir o preço de venda e deixar somente o nome do produto. Já no formato **PDF**, não é possível fazer nenhuma alteração.



ESTOQUE

Para que uma empresa funcione sem maiores problemas, é ideal que seus funcionários realizem o controle de estoque de forma correta. Assim, evitam perder vendas por falta de produtos no estoque ou deixam de gastar dinheiro comprando um produto que ainda pos suem no estoque.

MÉTODOS DE VALORIZAÇÃO DE ESTOQUE

No MarketUP você pode configurar a valorização de seu estoque de duas maneiras: CMP (Custo médio ponderado) ou PEPS (Primeiro a entrar, primeiro a sair). O sistema vem com padrão no método PEPS.

PEPS

À medida que ocorrem as saídas, a baixa no estoque é realizada a partir das primeiras compras, o que equivaleria ao raciocínio de que consumimos primeiro as primeiras unidades adquiridas/produzidas, ou seja, a primeira unidade a entrar no estoque é a primeira a ser utilizada no processo de produção o ou a ser vendida.

Exemplo:

Aquisições da Matéria Prima A:

Quantidade de 50 peças, a custo de R\$ 1,00 a unidade, adquirida em 15/dezembro

Quantidade de 100 peças, a custo de R\$ 1,10 a unidade, adquirida em 30/dezembro

No inventário físico efetuado em 31/dezembro, apurou-se que o total de estoques da respectiva matéria prima é de 110 peças.

Então teremos:

100 peças à aquisição mais recente (30/dez) x R\$ 1,10 = R\$ 110,00

10 peças à aquisição anterior (15/dez) x R\$ 1.00 = R\$ 10,00

Total dos estoques da Matéria Prima A em 31/dez = R\$ 120,00.

CMP

O método de Custo Médio Ponderado corresponde à ponderação entre os valores de estoques, de forma que sua valorização unitária corresponda a

média de cálculo das entradas.

Exemplo:

100 Unidades de Produto X, ao custo de R\$ 500,00 o lote

200 Unidades de Produto X, ao custo de R\$ 1.150,00 o lote



O custo médio do Produto X será:

R\$ 500,00 + R\$ 1.150,00 dividido por (100 + 200) unidades = R\$ 1.650,00 : 300 = R\$ 5,50 a unidade.

Para alterar acesse CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > PARÂMETROS DE VENDA



E procure pelo campo ESTOQUE a opção MÉTODO DE VALORIZAÇÃO DO ESTOQUE



E então no final da página clique em SALVAR.



VERIFIQUE SUAS MOVIMENTAÇÕES DE ESTOQUE

Para verificar a movimentação dos produtos em estoque, acesse COMPRAS > ESTOQUE > MOVIMENTAÇÕES

•	ESTOQUE

Nesta página ficam registradas todas as movimentações feitas no sistema, feitos automaticamente ou manualmente.

IVIAI NCL	Μ	arl	ket	U	P
-----------	---	-----	-----	---	---

DATA	TIPO	ITEM	QUANTIDADE	NOTA FISCAL	LOCAL DE ESTOQUE	
11/03/2020	ENTRADA	PRODUTO DE TESTE IMPORTACAO1	5		ESTOQUE PADRÃO	Q
11/03/2020	ENTRADA	PRODUTO DE TESTE IMPORTACAO2	10		ESTOQUE PADRÃO	Q,
11/03/2020	ENTRADA	PRODUTO DE TESTE IMPORTACAO3	10		ESTOQUE PADRÃO	Q

Na opção FILTROS AVANÇADOS, é possível procurar as movimentações pelos seguintes filtros:

Tipo de Movimentação, Local de Estoque, Nome do Item e Data de início.

	FILT	ros (\otimes
SELECIONE O FILTRO QUE DESEJA PARA PERSONALIZAR SUA BUSCA			
EDITANDO FILTRO	x	ADICIONAR FILTRO	
ADICIONAR FILTRO		ADICIONAR FILTRO	
DEFINA O CRITÉRIO QUE SERÁ UTILIZADO NESTE FILTRO			
Selecione	•	Selecione um tipo de filtro na lista ao lado	
Tipo de Moviment	ação		-
Nome do Item Período			

REALIZE UMA MOVIMENTAÇÃO DE ESTOQUE MANUAL

Para cadastrar uma movimentação de estoque de forma manual, acesse o menu COMPRAS > ESTOQUE > MOVIMENTAÇÕES



Clique em ADICIONAR NOVO.




Selecione qual será o tipo de movimentação entre ENTRADA, SAÍDA ou TRANSFERÊNCIA.



Após selecionar o tipo de movimentação, você deverá escolher os Estoques conforme listado a seguir:

Se for uma Movimentação de ENTRADA, escolha o ESTOQUE DE DESTINO

Movimentação de Esto	que		
Qual é o apo de movimentação?	DATA	ESTOQUE DE DESTINO	
® Entrada	26/03/2020	Estoque Padrão	•

Se for uma Movimentação de SAÍDA, escolha o ESTOQUE DE ORIGEM e selecione o MOTIVO.

Movimentação de Estor			
Qual é o tipo de marimentação?	DATA	ESTOQUE DE ORIGEM	
🔍 Entrada 💿 Saída 🔍 Transferência	15/04/2020	Estoque Padrão 🔹	
MOTIVO 🕒 🔍	DESCRIÇÃO DO MOTIVO		
Selecione 🔹 🛨			

Se for uma Movimentação de TRANSFERÊNCIA escolha o ESTOQUE DE ORIGEM e o ESTOQUE DE DESTINO

Movimentação de Estoqu	e		
Qual é o tipo de movimentação?	DATA	ESTOQUE DE ORIGEM	ESTOQUE DE DESTINO
Entrada Saída Transferência	26/03/2020	Estoque Padrão 🔹	Selecione 🔻
1			

No campo OBSERVAÇÕES você poderá adicionar informações sobre o motivo dessa movimentação.

,	
OBSERVAÇÕES	
	;

No campo DADOS DA NF-E você poderá informar os dados da NF a que se refere essa movimentação.



Dados da NF-e			
N° NF-e/RPS	SÉRIE	DATA DE EMISSÃO	VALOR ADICIONAL
		dd/mm/aaaa	R\$ 0,00

Em ITENS MOVIMENTADOS você irá incluir os itens que serão movimentados. É preciso ter os produtos já cadastrados para movimentá-los. Insira

o produto, e quantidade, que será somada em seu estoque e clique em OK

ІТЕМ 🕄	UNIDADE	QTDE	VALOR UN.	LOTE	FABRICAÇÃO	VALIDADE	7
Procurar por	Selecic 🔻		R\$ 0,00		dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	ОК
Procurar por	Selecic 🔻		R\$ 0,00		dd/mm/aaa	а	a dd/mm/aaaa

Por fim e clique em SALVAR no final da página.



REGISTRE UMA PERDA OU AVARIA

Para registrar uma PERDA OU AVARIA de mercadoria será necessário realizar uma movimentação de saída. Para isso, acesse o menu COMPRAS >

ESTOQUE > MOVIMENTAÇÕES



Clique em ADICIONAR NOVO.



Selecione a opção SAÍDA, escolha o ESTOQUE DE ORIGEM e selecione o MOTIVO.



Movimentação de Estoq	UE DATA	ESTOQUE DE ORIGEM	
🔍 Entrada 🛛 🖲 Saída 🔍 Transferência	15/04/2020	Estoque Padrão 🔹	
MOTIVO 😫 🔍	DESCRIÇÃO DO MOTIVO		
Selecione +			

Caso você ainda não tenha motivos para selecionar, adicione um novo clicando o botão "+". Preencha o motivo e clique em ADICIONAR.



Preencha DESCRIÇÃO DO MOTIVO e marque a opção PERDAS E AVARIAS.

DESCRIÇAO DO MOTIVO	Perdas e Avarias

Em ITENS MOVIMENTADOS você irá incluir os itens que serão movimentados. É preciso ter os produtos já cadastrados para movimentá-los. Insira

o produto, e quantidade, que será somada em seu estoque e clique em OK

ІТЕМ 🕄	UNIDADE	QTDE	VALOR UN.	LOTE	FABRICAÇÃO	VALIDADE	7
Procurar por	Selecic 🔻		R\$ 0,00		dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	OK

Por fim e clique em SALVAR no final da página.



As movimentações marcadas com essa opção gerarão o relatório de perdas e avarias.

UTILIZE O RECURSO ESTOQUE DE GRADE



Criar uma grade de tamanhos e cores para seus produtos é simples e rápido. Veja:

Acesse CATÁLOGO > PRODUTOS.



Selecione o produto que deseja, ou CADASTRE UM PRODUTO NO SISTEMA e vá até a aba ESTOQUE, marcando a opção MOVIMENTAR ESTOQUE

ARACTERÍSTIC	CAS				
ESTOQUE	FISCAL	PDV	COMPOSIÇÃO	FRAGMENTAÇÃO	LOJA VIRTUAL
Ao ativar este produto, automaticamente	R ESTOQUE recurso o sistema movimenta e, sempre que uma compra ou	rá o estoque deste I venda for realizada	MOVIMENTA Ao ativar este produtos que fazem part venda for realizada ou u	R ESTOQUE DA COMPOSIC e recurso o sistema movimen te da composição, automatica ma produção estiver em and	ÇÃO Itará o estoque dos amente, sempre que uma Iamento

O campo TIPO DE ESTOQUE já vem pré-selecionado em ÚNICO, altere essa configuração para GRADE.



Um novo campo estará aberto para o preenchimento com CORES e TAMANHOS. Clique no botão + para adicionar um tamanho ou cor já presentes no

sistema.



Caso queira adicionar outras opções de tamanho ou cor, clique no +.



Selecione 🔹 🕂	

Após descrever os tamanhos e cores para seu estoque de grade, insira a quantidade de cada produto.

📀 CORES	P	м
AZUL	6,000	5,000
CINZA	4,000	8,000
PRETO	4,000	6,000

No campo QUANTIDADE EM ESTOQUE, na opção ATUAL você poderá informar a quantidade atual dos produtos que há em estoque



E na opção MÍNIMO, informe a quantidade mínima do produto para que você receba os alertas informativos do sistema.

	<u> </u>			
TIPO DE ESTOQUE	ATUAL	ΜΊΝΙΜΟ		
ÚNICO GRADE				
	· ·			
	/			
	`			
📀 CORES	34		35	
BRANCO	0	0	0	0
PRETO	0	8	0	8



Para registrar todas as etapas dessa operação, não esqueça de SALVAR!



CONTROLE O ESTOQUE E VENDA PRODUTOS POR QUILO.

Se você vende produtos a granel e procura controlar o estoque, no MarketUP você poderá informar o CÓDIGO DA BALANÇA no cadastro do produto

ou fazer a venda informando a quantidade fracionada.

Para isso, acesse CATÁLOGO > PRODUTOS



Selecione o produto desejado na lista, ou utilize os filtros para encontrá-lo rapidamente. Se preferir, você também pode cadastrar um novo produto

clicando em ADICIONAR NOVO.



Para os produtos que serão vendidos por pesagem, no campo UNIDADE indique a opção QUILOGRAMA

DESCRIÇÃO TIPO DE ITEM UNIDADE O Q Produto • Quilograma • +

VENDA POR QUILO (FRACIONADA)



Para vender esse produto de forma fracionada, o PREÇO DE CUSTO e o PREÇO DE VENDA devem ser referenciados à unidade que você cadastrou

do produto, ou seja, se a unidade foi Quilograma, o preço de custo deve ser de 1 kg daquele produto, assim como o preço de venda.



VENDA COM BALANÇA

Para configurar a utilização de balança, no cadastro do produto você precisará preencher o campo CÓDIGO DE BALANÇA no cadastro do produto.

IPO DE ITEM	UNIDADE 😫 🔍	CÓDIGO DE BALAN
Produto	▼ Quilograma	🔹 🛨 🚽 Utilizado p
		realizar ve

Esse campo permite que você informe o código de 4 Dígitos que foi previamente configurado na sua balança.

O MarketUP não faz integração direta com balanças, mas você poderá utilizar balanças que imprimem etiquetas com a seguinte estrutura:

Estrutura de código de barras impresso na etiqueta da balança

EX: 2000100020900

- 2 = produto interno
- 0001 = código de balança (no produto cadastrar com os zeros a esquerdas)
- 0 = dígito separador
- 0020 = moeda inteiro
- 90 = centavos
- 0 = dígito não usado





Quando ler a etiqueta no PDV com o leitor do código de barras, o sistema irá identificar o produto através dos 4 dígitos e puxando o valor gerado.

Se o código não for cadastrado na balança ou se for colocado menos dígitos no cadastro do produto, o PDV não reconhecerá o produto.

PRODUÇÃO DE UM PRODUTO COM MATÉRIAS PRIMAS (INSUMOS)

Para produzir um produto a partir de suas matérias primas, primeiro você precisará cadastrar <u>cada uma das suas matérias primas (insumos)</u> e na parte

do cadastro, no campo TIPO DE ITEM, selecione a opção insumo.

TIPO DE ITEM	
Insumo	•
Produto	
Kit	
Insumo	
Brinde	

Após cadastrados todos os insumos que compõe seu produto final, cadastre o produto final, e no campo TIPO DE ITEM, deixe como produto.

TIPO DE ITEM	
Produto	•
Produto	
Kit	
Insumo	i
Brinde	
L	i

No cadastro do produto final, vá no menu COMPOSIÇÃO e adicione todos os insumos necessários para sua criação.

CARACTERÍSTI	CAS		<u> </u>		
estoque	FISCAL	PDV	COMPOSIÇÃO	FRAGMENTAÇÃO	lõja virtual



Item	Quantidade	Unidade	Custo Unitário	Custo Total	
Procurar por	- 240 +	Selecione 🔹	R\$ 0,00	R\$ 0,00	INCLU
2000000000042 açucar	180,000	gramas	R\$ 0,00	R\$ 0,36	ŵ
200000000120 Farinha	120,000	gramas	R\$ 0,00	R\$ 0,34	Ŵ
200000000122 Ovos	3,000	Unidade	R\$ 0,80	R\$ 2,40	ŵ
200000000123 laranja	2,000	Unidade	R\$ 0,50	R\$ 1,00	ŵ
200000000125 Fermento em pó	11,000	gramas	R\$ 0,00	R\$ 0,00	ŵ
200000000126 óleo	240,000	mililitro	R\$ 0,00	R\$ 0,21	ŵ
Markup: 3.94				Custo estimado: R\$ 4.31	

E na opção ESTOQUE, deixe marcada a opção MOVIMENTA ESTOQUE.



Clique em SALVAR.



Agora, para realizar a produção desse produto, acesse o menu COMPRAS > ESTOQUE > PRODUÇÃO



Clique em ADICIONAR NOVO.



ADICIONAR

PRODUTO e selecione o produto desejado.



INÍCIO DA PROD	UÇÃO	FIM DA PRODUÇÃ	io .	RESPONSÁ	VEL
10/10/2017		10/10/2017		Fernanda	
ESTOQUE DE OF	RIGEM		ESTOQU	E DE DESTINO	
Estoque Padrão			 Loja - F 	undos	
OBSERVAÇÕES					
	PRODUTOS EM P	RODUÇÃO		PRODUTOS PENDEN	TES DE PRODUÇÃO
		R usselidada	C	Pata da Malidada	

No campo ORDEM DE PRODUÇÃO selecione o produto final, informe a QUANTIDADE que será produzida, DATA DE VALIDADE e LOTE. Veja que a

página já traz informações sobre o estoque do produto final, como está atualmente e como ficará após a produção.

PRODUTO 2000000000131 - Bolo de Laranja	QUANTIDADE
VALIDADE	LOTE
dd/mm/aaaa	
ESTOQUE ATUAL (APÓS A PRO	UÇÃO) 100 (11
	R\$ 22.

Os INSUMOS UTILIZADOS também apareceram nessa tela para conferencia de estoque. Caso algum insumo esteja com estoque negativo, a produção

não será possível.

	INSUMOS UTILIZADOS
AÇU	CAR
Utiliza	rá 1800 GR do estoque atual de 100 KG
FAR	INHA
Utiliza	rá 1200 GR do estoque atual de 100 KG
LAR.	ANJA
Utiliza	rá 20 UN do estoque atual de 100 UN
ÓLE	O
Utiliza	rá 2400 ML do estoque atual de 100 Ll
OVO	S
Utiliza	rá 30 UN do estoque atual de 100 UN
FER	MENTO EM PÓ
Utiliza	rá 110 GR do estoque atual de 100 KG

Após verificar que a produção é possível, clique em INCLUIR PRODUTO no final da página.





Você será direcionado novamente a página inicial da Produção. Após escolher todos os produtos a serem produzidos, clique em SALVAR PRODUÇÃO.



ADICIONE LOCAIS DE ESTOQUE E TIPOS DE ESTOCAGEM

Caso você queira separar seus produtos em estoques diferentes, acesse o menu COMPRAS > LOCAIS DE ESTOQUE



E cadastre um novo local de estoque clicando em ADICIONAR NOVO,



Preencha o nome do Local de Estoque e o Tipo de Estocagem, e marque como ATIVO.

Nome	Tipo de Estocagem		Centro de Distribuição?	Ativo?
	Selecione	•	0	

Não se esqueça de clicar em SALVAR para gravar as informações



Os Locais de Estoque são importantes pois é através dessa informação que você irá realizar seu Inventário de Estoque e também gerenciar o Centros

de Distribuição, e o Inventário.



Para criar um novo TIPO DE ESTOCAGEM, acesse o menu COMPRAS > ESTOQUE > TIPO DE ESTOCAGEM



Clique em ADICIONAR NOVO.



Digite o tipo de estocagem que deseja criar e finalize a operação clicando no ícone VERDE para salvar.



POSICIONAMENTO – CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO

A funcionalidade **POSICIONAMENTO** foi pensada especialmente para os usuários que trabalham com estoques como Centro de Distribuição. Com essa funcionalidade você poderá informar o posicionamento físico de seus produtos no seu Centro de Distribuição (estoque) e facilitar seu dia a dia de trabalho.

Primeiramente, se o seu ESTOQUE PADRÃO foi marcado como CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO, desmarque essa opção (clique no botão para que ele

mude de VERDE para CINZA). Verifique essa informação em COMPRAS > ESTOQUE > LOCAIS DE ESTOQUE.

Clique em SALVAR no final da página para gravar as informações.

Você precisará criar um novo local de estoque. Vá em COMPRAS > ESTOQUE > TIPO DE ESTOCAGEM.



Clique em ADICIONAR NOVO.





Escolha o nome desse local de estoque e o tipo de estocagem. Depois habilite a opção CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO, clicando no botão para mudar de

CINZA para VERDE



Depois clique em SALVAR no final da página.



Você verá três abas: ESTOQUE ATUAL, INVENTÁRIO e POSICIONAMENTO. Clique na aba POSICIONAMENTO

ESTOQUE ATUAL	INVENTÁRIOS	POSICIONAMENTO
Centro de Distribuição	Padrão	• •
Nome	Tipo de Estocagem	Centro de Distribuição? Ativo

Nessa aba você irá selecionar as posições de RUA, CORREDOR, ESTANTE, PRATELEIRA e escolha se está ativo (sim ou não).

ı				!
в▼	з т	з 🔻	з 🔻	Sim 🔻
RUA	CORREDOR	ESTANTE	PRATELEIRA	ATIVO

Ao lado do botão BUSCAR, clique na seta para baixo para ADICIONAR (adiciona somente a linha descrita) ou ADICIONAR LOTE (adiciona todas as posições no intervalo selecionado).





Você verá uma lista com os códigos de posicionamento. Você poderá desativar ou até excluir as posições caso deseje.

CODIGO		RUA	CORREDOR	ESTANTE	PRATELEIRA	ATIVO	
	A1e1p1	А	1	1	1		Ŵ
	A1e1p2	А	1	1	2		Ŵ
	A1e1p3	А	1	1	3		Ŵ

Caso queira visualizar o MAPA DE ESTOQUE, clique novamente na seta para baixo ao lado do botão BUSCAR e depois clique em VISUALIZAR MAPA.



Clique em SALVAR para gravar as alterações.



Agora para registrar os produtos em suas posições.

Vá em acesse o menu COMPRAS > ESTOQUE > MOVIMENTAÇÕES.





Clique em ADICIONAR NOVO.



Selecione TRANSFERÊNCIA. Selecione o estoque em que os produtos se encontram como ESTOQUE DE ORIGEM, e o local de estoque que você

habilitou como centro de distribuição como ESTOQUE DE DESTINO

Movimentação de Estoque	 ?		
Qual é o tipo de movimentação?	DATA	ESTOQUE DE ORIGEM	ESTOQUE DE DESTINO
Entrada Saída Transferência	26/03/2020	Estoque Padrão 🔻	Centro de Distribuição 🔹

No campo ITENS MOVIMENTADOS insira o produto e clique na lupa ao lado da palavra DESTINO para identificar o posicionamento do produto. Lembre-

se de informar a quantidade que está sendo movimentada.

ITENS MOVIMENTADOS								
	DESTINO Q	UNIDADE		QTDE	VALOR UNITÁRIO	LOTE	VALIDADE	
Procurar por		Selecione	٠	1	R\$ 0,00		dd/mm/aaaa	ок

Ao clicar na lupa, um pop-up abrirá com o MAPA DE ESTOQUE de seu Centro de Distribuição. Clique na posição desejada para escolher esse local

para seu produto.





Você verá que o campo **DESTINO** foi preenchido automaticamente com o código da posição selecionada. Clique em **OK** para incluir esse item na movimentação de transferência.

ITENS MOVIMENTADOS								·
	DESTINO Q	UNIDADE		QTDE	VALOR UNITÁRIO	LOTE	VALIDADE	Ť
Camiseta Masculina Gola V [P][CINZA]	B1e3p2	Unidade	٠	10	R\$ 12,00		dd/mm/aaaa	OK

Faça isso com todos os produtos que você deseja transferir para o Centro de Distribuição e depois clique em SALVAR para gravar a transferência.



INVENTÁRIO DE ESTOQUE

A funcionalidade INVENTÁRIOS, foi criada com a finalidade de realizar a contagem dos produtos que estão armazenados no estoque. Você poderá

ajustar a quantidade de produtos em estoque e ter um histórico desses registros.

Para realizar um INVENTÁRIO vá no menu COMPRAS > ESTOQUE > LOCAIS DE ESTOQUE



E selecione o estoque que será contado clicando no botão EDITAR.

NOME	TIPO ESTOCAGEM	C.DISTRIBUIÇÃO	ATIVO	
CENTRO DE DISTRIBUIÇÃO	PADRÃO	SIM	SIM	0

Clique na aba INVENTÁRIOS e em seguida clique em INVENTARIAR ESTOQUE

	ESTOQUE ATUAL			NVENTÁRIOS	1
				INVEN	TARIAR ESTOQUE
DATA INICIAL	DATA FINAL	APROVADO F	OR		

Uma mensagem de confirmação aparecerá. Recomendamos que a leia para não ter dúvidas no futuro. Clique em SIM para continuar.





A informação de que o estoque está em inventário aparecerá na tela. Enquanto o estoque estiver em inventário, você poderá realizar suas vendas normalmente, mas não poderá fechar o Caixa ou realizar entregas dos pedidos de venda dos produtos que estiverem nesse estoque. Clique em **EXPORTAR POSIÇÃO ATUAL.**

	ESTOQUE EM INVENTÁR	lio
ESTOQUE ATUAL		INVENTÁRIOS
EXPORTAR POSIÇÃO ATUAL IMPORTAR	EENCERRAR	CANCELAR INVENTARIO

Um pop-up abrirá. Clique em EXPORTAR para baixar a planilha com as informações atuais do estoque.

-				
Confirma a expo	rtação do arquivo d	e Local de Estoqu	e?	

Após finalizar o download da Planilha "Posição Atual de Estoque (INVENTÁRIO)" abra o arquivo.

Local de Estoque	Código de Barras	Produto Produto	Preço de Custo (un.)	Preço de Venda (un.)	Quantidade - Atual	Quantidade - Ajuste
Estoque Bebidas	7894900709841	Coca-Cola lata	1,5	5	10	8
Estoque Bebidas	7894900030013	Fanta Laranja lata	1,5	5	10	12
Estoque Bebidas	7891991000833	Soda lata	1,5	5	10	10
Estoque Bebidas	7891149102150	Skol lata	12	6	10	10

Você verá as informações como local de estoque, código de barras do produto, custo unitário, custo de venda e Quantidade atual (em estoque). Na coluna QUANTIDADE – AJUSTE informe a contagem realizada. Por exemplo, se na coluna QUANTIDADE – ATUAL está 10, mas você tem somente 8

unidades em estoque, na coluna QUANTIDADE - AJUSTE coloque 8.





Salve a Planilha.

Para importar a planilha e finalizar o Inventário, vá novamente em COMPRAS > ESTOQUE > LOCAIS DE ESTOQUE e selecione o estoque que está

sendo inventariado. Vá na aba INVENTÁRIOS e clique em IMPORTAR E ENCERRAR.

		ESTOQUE EN	INVENTÁRIO	
	ESTOQUE ATUAL		INVI	ENTÁRIOS
EXPORTAR POSIÇ	CÃO ATUAL IMPORTAR	EENCERRAR		CANCELAR INVENTAR
	DATA CINAL	APPOWADO	POP	

Clique em ENVIAR ARQUIVO no pop-up que abrirá e selecione o arquivo (planilha) onde as alterações foram realizadas.

IMPORTE INVENTÁRIO DE UM ARQUIVO EXCEL
ENVIAR ARQUIVO

Uma mensagem de confirmação abrirá, trazendo um resumo das alterações realizadas na planilha. Clique em EXPORTAR para finalizar a operação de

Inventário.



Serão atualizados e	stoque de 2 produ	tos	
Não serão alterados	s estoque de 26 pr	odutos	

Pronto! Seu inventário foi enviado com sucesso e seu estoque está atualizado.

Ao retornar na aba INVENTÁRIOS no local de estoque, você verá um histórico com todos os inventários realizados. Para visualizar o inventário em

detalhes, clique no círculo cinza (com o símbolo de + ou -).

21/08/2019 16:50:14	21/08/2019 16:52:02	MarketUP	 •
21/08/2019 16:40:15	21/08/2019 16:40:31	MarketUP	 0



CLIENTES E FORNECEDORES

CLIENTES

São poucos os microempresários que se atentam à importância de manter uma lista de clientes atualizada. Com essa listagem você consegue elaborar programas de fidelização, promoções, acompanhar o status do cliente em potencial, ativo e inativo e ainda oferecer produtos de acordo com o perfil de cada um.

CADASTRE UM CLIENTE

Para cadastrar seus clientes, basta seguir os seguintes passos: acesse o menu VENDAS > CLIENTES



E clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha os campos obrigatórios (de cor cinza escuro) e as demais informações que julgar necessárias. Caso você emita documento fiscal, o

preenchimento do CPF/CNPJ é recomendado.

		Apelido				
_	RG	Emissor UF	Sexo		Aniversário	
Consultar	Email		Selecione	B T	dd/mm/aaaa	
			Ex:	http://www.sit	te.com.br	
	Consultar	RG Consultar Etular Email	RG Emissor UF	RG Emissor UF Sexo Consultar Email Site Edular Email Et Email	RG Emissor UF Sexo Consultar Email Selecione • Setular Email Site Exc. http://www.site Exc. http://www.site	RG Emissor UF Sexo Aniversário Consultar Image: Selectione Image: Selectione Image: Selectione Image: Selectione Selectione Email Site Image: Selectione Image: Selectione Image: Selectione Image: Selectione Image: Selectione Image: Selectione

No campo CARACTERÍSTICAS, você pode acrescentar informações adicionais ao cadastro. Para cadastrar o endereço, basta digitar o CEP e clicar na

lupa, que o sistema preencherá o endereço automaticamente e você só precisa indicar o número e complemento. Caso você emita documento fiscal, o

preenchimento de ao menos um endereço é recomendado.



mail do Destinatário da	NFe	ISS Retido r	na Fonte? Consi	umidor Final? 🕄	Produtor Rural? 0
JARACTERISTI	CAS	DADOS BANCÁRIOS	DOCUMENTOS	CRÉDITO	HISTÓRICO
ENDEREÇOS					

IMPORTE UMA LISTA DE CLIENTES

Acesse o menu VENDAS > CLIENTES



E clique em IMPORTAR



Na nova tela, selecione a opção DOWNLOAD DE ARQUIVO DE MODELO para baixar o arquivo da planilha modelo para o preenchimento.



- A coluna de cor VERMELHA é de preenchimento obrigatório.



	A	В	С	D	E	F	G	Н	-
1	NOME/RAZÃO SOCIAL	APELIDO/NOME FANTASIA	SEXO (M OU F)	CPF	RG	EXPEDIÇÃO RG	UF DO RG	CNPJ	
2	Nome do Cliente	Apelido	М	121.938.389-92	24535585-5	SSP	SP		
3	Razão Social	Nome fantasia da empresa						54.182.859/0001-98	110.0
		/							

- Dados como CNPJ e IE devem estar corretos, seguindo as normas da SEFAZ. Caso contrário, a importação não será realizada corretamente.

- As colunas de cor VERDE, caso tenham algum campo preenchido, todas as informações (com exceção do complemento do endereço) passam a ser

obrigatórias.

10	4	M	N	0	Р	Q	R	S	Т	U	V
	1	EMAIL	SITE	ENDEREÇO	NÚMERO	COMPLEMENTO	BAIRRO	CIDADE	ESTADO	CEP	DATA DE NASCIMENTO
	2	cliente@email.com	http://www.site.com	Nome da rua	12	52	Nome do Bairro	Nome da cidade	SP	13206-292	31/12/1989
	3	empresa@email.com	http://www.site.com	Nome da rua	12		Nome do Bairro	Nome da cidade	SP	13206-292	
			'				/				



Realizada essa etapa, clique na opção IMPORTAR > ENVIAR ARQUIVO



CRIE LISTAS DE PREÇOS POR TIPO DE CLIENTE

Você pode criar descontos especiais para seus clientes criando uma lista de preços por tipo de cliente. Essa funcionalidade altera automaticamente o preço dos produtos no momento da venda através do Pedido de Venda.





Para ciar sua LISTA DE PREÇOS, vá em VENDAS > LISTA DE PREÇOS



E clique em ADICIONAR NOVO.



ADICIONAR

de venda do produto nos campos DESCONTO VAREJO e DESCONTO ATACADO

Descrição	Desconto	Varejo		Desconto Atacad
		0.00	%	0.00

Você também pode dar desconto para produtos específicos.

Para isso clique em INCLUIR ITEM COM DESCONTO DIFERENCIADO e inclua os produtos desejados e valor de desconto (em porcentagem) que será

aplicado nas vendas. Depois clique no botão indicado para gravar a informação.

ITENS COM DESCONTO DIFERENCIADO		INCLUIR ITEM COM DESCONTO DIFERENCI)
Item	Desconto Varejo	Desconto Atacado				
Procurar por	0,00	%	0,00	%	$\checkmark \times$	

Clique em SALVAR as alterações ao finalizar





Ao criar uma LISTA DE PREÇO automaticamente é criado um TIPO DE CLIENTE. Para incluir os clientes nessa lista diferenciada, vá ao cadastro do

cliente em VENDAS > CLIENTES.



Você poderá cadastrar um novo cliente ou editar um cliente já cadastrado, clicando em EDITAR

NOME	ΤΙΡΟ 🤁	TELEFONE	CELULAR	EMAIL	
CLIENTE TESTE	PADRÃO			TESTE@MARKETUP.COM	0

Altere o TIPO selecionando a lista de preço criada.



Não se esqueça de **SALVAR** no final da página para gravar as informações.



CONSULTE O HISTÓRICO DE UM CLIENTE

Para consultar o HISTÓRICO de um cliente, acesse o menu VENDAS > CLIENTES



Encontre o cliente desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR



NOME	TIPO 🕄	TELEFONE	CELULAR	EMAIL		
CLIENTE TESTE	PADRÃO			TESTE@MARKETUP.COM	Ø	Ŵ

Desça até o campo CARACTERÍSTICAS e encontre a aba HISTÓRICO.

ENDEREÇOS	CONTATOS	DADOS BANCÁRIOS	DOCUMENTOS	CRÉDITO	HISTÓRICO
Data	Descrição			Status	
dd/mm/aaaa 🛅				Selecione	• ок

Nessa aba você verá o histórico de vendas e orçamentos do cliente. Para ver os detalhes de cada pedido, clique na lupa e você direcionado à venda ou

ao orçamento em questão.

Data	Descrição	Status
10/03/2020	ORÇAMENTO №000001	NOVO
10/03/2020	PEDIDO Nº000001	FATURADO 📿

CONSULTE O LIMITE DE CRÉDITO DE UM CLIENTE

Para consultar o LIMITE DE CRÉDITO de um cliente, acesse o menu VENDAS > CLIENTES



Encontre o cliente desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

NOME	 Til	PO O TE	ELEFONE	CELULAR	EMAIL	·····	
CLIENTE TESTE	PA	DRÃO			TESTE@MARKETUP.COM	Ø	Ŵ



Desça até o campo CARACTERÍSTICAS e encontre a aba CRÉDITO

CARACTERISTI	CAS				
ENDEREÇOS	CONTATOS	DADOS BANCÁRIOS	DOCUMENTOS	CRÉDITO	HISTÓRICO

Nessa aba você verá todo um resumo do consumo em valores do Cliente, separadas por VENCIDAS, A VENCER e PAGAS, e poderá registrar os recebimentos dos valores pendentes com mais agilidade. Para ver os detalhes de cada parcela, clique na lupa e você será direcionado ao pedido em questão.



Para ALTERAR O LIMITE DE COMPRA, suba até a Ficha Cadastral e encontre o campo LIMITE DE COMPRA.



Faça a alteração e clique em SALVAR.



Vale lembrar que a definição do Limite de Compra para novos Clientes é estabelecido nos PARÂMETROS DE VENDA

FORNECEDORES



É importante que você mantenha o cadastro de todos os seus fornecedores sempre atualizados, essa ação possibilita a identificação dos melhores

fornecedores, visando o estabelecimento de parcerias de longo prazo.

CADASTRE UM FORNECEDOR NO SISTEMA

Para cadastrar seus fornecedores no sistema e facilitar seu dia a dia, acesse o menu COMPRAS > FORNECEDORES



Clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha as informações necessárias, lembrando que os campos destacados em cinza escuro são de preenchimento obrigatório.

Pessoa Física ou	Jundicar	Tipo 🗸	_			D	loquead
🖲 Física 🔍 Jurídi	ica	Geral	• •				0
Nome				Apelido			
CPF	RG	Emissor	UF	Sexo		Aniversário	
				Selecione	•	dd/mm/aaaa	
Telefone	Celular	Email			Site		
					Ex: http://www.si	te.com.br	
Email do Destina	tário da NFe	Observação)		É transporta	adora? Produt	tor Rura
						0	ſ

Se esse fornecedor for uma TRANSPORTADORA, lembre-se de marcar a opção





No campo CARACTERÍSTICAS, você pode acrescentar informações adicionais ao cadastro. Para cadastrar o endereço, basta digitar o CEP e clicar na

lupa, que o sistema preencherá o endereço automaticamente e você só precisa indicar o número e complemento.

ARACTER	RÍSTICAS				
ENDERE	ços	CONTATOS	DADOS BANCÁRIOS	DOCUMENTOS	FINANCEIRO
CEP 🟮	Endereço		N° Ci	omplemento	Bairro
(2				ОК

Não se esqueça de SALVAR sua operação!



IMPORTAR LISTA DE FORNECEDORES PARA O SISTEMA

Acesse o menu COMPRAS > FORNECEDORES



E clique em IMPORTAR



Na nova tela, selecione a opção DOWNLOAD DE ARQUIVO DE MODELO para baixar o arquivo da planilha modelo para o preenchimento.





- A coluna de cor VERMELHA é de preenchimento obrigatório.

	А	В	С	D	E	F	G	Н	
1	NOME/RAZÃO SOCIAL	APELIDO/NOME FANTASIA	SEXO (M OU F)	CPF	RG	EXPEDIÇÃO RG	UF DO RG	CNPJ	
2	Nome do Cliente	Apelido	м	121.938.389-92	24535585-5	SSP	SP		
3	Razão Social	Nome fantasia da empresa						54.182.859/0001-98	11

- Dados como CNPJ e IE devem estar corretos, seguindo as normas da SEFAZ. Caso contrário, a importação não será realizada corretamente.

- As colunas de cor VERDE, caso tenham algum campo preenchido, todas as informações (com exceção do complemento do endereço) passam a ser

obrigatórias.

10	M	N	0	Р	Q	R	S	Т	U	V H
1	EMAIL	SITE	ENDEREÇO	NÚMERO	COMPLEMENTO	BAIRRO	CIDADE	ESTADO	CEP	DATA DE NASCIMENTO
2	cliente@email.com	http://www.site.com	Nome da rua	12	52	Nome do Bairro	Nome da cidade	SP	13206-292	31/12/1989
3	empresa@email.com	http://www.site.com	Nome da rua	12		Nome do Bairro	Nome da cidade	SP	13206-292	



Realizada essa etapa, clique na opção IMPORTAR > ENVIAR ARQUIVO



CONSULTE O HISTÓRICO FINANCEIRO DE UM FORNECEDOR



Para consultar o FINANCEIRO de um fornecedor, acesse o menu COMPRAS > FORNECEDORES



Encontre o fornecedor desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

NOME	TIPO	TELEFONE	CELULAR	EMAIL		
					- X _	_
FORNECEDOR	GERAL				Ø	

Desça até o campo CARACTERÍSTICAS e encontre a aba FINANCEIRO.

Nessa aba você verá todo o histórico de compras realizadas com o fornecedor. Para ver os detalhes de cada pedido, clique na lupa e você será direcionado à compra em questão.

ENDEREÇOS	CONTATOS	DADOS BANCÁRIOS	DOCUMENTOS	FIN	ANCEIRO
PARCELAS DO FO	RNECEDOR	TOTAL VENCIDAS R\$ 0,00	TOTAL A VENCER R\$ 650,30	TOTAL R\$ 6.3	PAGAS 312,14
Vencimento	Conta		Valor	Saldo	
Vencimento 03/06/2020	Conta Pedido de Compra Nº 3	5	Valor R\$ 130,06	Saldo R\$ 130,06	Q



ORÇAMENTOS E PEDIDOS DE VENDA

ORÇAMENTO DE VENDA

O orçamento é uma forma de planejamento e controle empresarial, uma estimativa da quantidade de produtos/serviços vendidos pela empresa. Ele é a base sobre a qual são tomadas as decisões financeiras de uma empresa em relação às vendas. Essa operação é realizada para que você possa estimar e calcular uma transação de venda, demonstrar para seu cliente o valor de investimento numa compra, uma vez que o orçamento pode servir como base para a criação de um Pedido de Venda.

PRAZOS DE ORÇAMENTOS E PEDIDOS DE VENDA

Para definir os prazos para seus Orçamentos e Pedidos de Venda, acesse CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > PARÂMETROS DE VENDA



No campo Prazo verifique a coluna VENDAS e informe o PRAZO DE VALIDADE PARA ORÇAMENTO, o PRAZO DE ENTREGA DO ORÇAMENTO e o

PRAZO DE ENTREGA DO PEDIDO.



E então no final da página clique em SALVAR.



CRIE UM ORÇAMENTO DE VENDA

Para criar um ORÇAMENTO DE VENDA, siga os seguintes passos:



Acesse o menu VENDAS > ORÇAMENTOS



Clique em ADICIONAR NOVO.



Comece selecionando o Cliente. Se já for um cliente cadastrado, basta digitar ao menos 3 letras do nome e uma lista aparecerá para que você selecione

o cliente em questão.

Cliente	 	
cli		
[17.762.645/0001-64] CLI ENTE TESTE		

Mas se o orçamento for para um Cliente que ainda não está cadastrado, digite o nome e clique em CADASTRAR NOVO CLIENTE, e o cliente será

cadastrado em sua carteira.



Insira ou selecione o ENDEREÇO DE FATURAMENTO e o ENDEREÇO DE ENTREGA

01227-200 (São Paulo/SP) Avenida Angélica, 454 - Consolação	\leftarrow
ENDEREÇO DE ENTREGA	VISUALIZAR MAPA E RASTREAMENT
01227-200 (São Pauto/SP) Avenida Angética, 454 - Consolação	

Vá para a área de ITENS e digite o nome ou o código do produto ou serviço, informe a quantidade e clique em INCLUIR NO PEDIDO.



digite o nome ou código do item	1	↔ ⊕	unitário (R\$) 0 ,00	total (R\$) 0, 00	INCLUIR NO PEDIDO
PRODUTO/SERVIÇO		QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	
camisa tam 18 cor 02394		01 UN	25,00	25,00	8

Repita esse passo até que todos os itens estejam no orçamento.

No campo seguinte, você verá o SUBTOTAL e o TOTAL FINAL do pedido. Nesse espaço você também poderá atribuir valor de FRETE, DESCONTO e

OUTRAS DESPESAS.

	SUBTOTAL (43) 232,00	
DESCONTO R\$ %	R\$ 0,00 R\$ 0,00 R\$ 0,00	 → →
	TOTAL FINAL (R\$)	∍

Caso queira atribuir DESCONTOS a um produto específico, clique no ícone % ao lado do produto na lista

				,
7894900709841		04	7.00	
Coca-cola lata 350ml	~	UTUN	7,00	7,00

Aplique o desconto desejado e clique em SALVAR.

DESCONTO NO	DITEM		×		
camis	9482781038 3a tam 18 cor 023 9	14			
Quantidade Uni	idade Valor Unitá N T R\$:	rio Desco 25,00 R\$	nto em Desconto (%) % 3,00		
VALOR FINAL: RS 24,25 CANCELAR SALVAR					

Ao aplicar descontos ou inserir valores adicionais de frete e outras despesas, o TOTAL FINAL será atualizado.



	subtotal (R5) 230 ,00
DESCONTO R\$ %	R\$ 0,00 🕞
FRETE	R\$ 15,00 🕀
OUTROS CUSTOS	R\$ 0,00 🕀
	TOTAL FINAL (R\$)
	<u>245,00 ⊜</u>

Lembre-se que você pode definir o valor máximo de desconto que pode ser aplicado nos PARÂMETROS DE VENDA.

Selecione então a forma de pagamento e as parcelas e clique em GERAR CONTAS.

0.00	
1	TOTAL A PAGAR (R\$)
	245 ,00
	FORMA DE PAGAMENTO
	CARTÃO DE CRÉDITO 🔹
	PARCELAMENTO
	SEM ENTRADA + 03x SEM JURC 🔻
	VALOR
	R\$ 245,00
	GERAR CONTAS \ominus

Ao lado surgirão as parcelas referentes ao pagamento desse orçamento

[VENCIMENTO	OBSERVAÇÕES	VALOR (R\$)	
CARTÃ	AO DE CRÉDITO (SEM E	ENTRADA + 03x SEM JUROS)		ļ
[1/3]	25/04/2020		R\$ 81,66	
[2/3]	25/05/2020		R\$ 81,67	Ŵ
[3/3]	24/06/2020		R\$ 81,67	

Você poderá editar as Datas de Vencimento e incluir uma observação. No caso de vendas a prazo com parcelamento, o valor do pedido é dividido igualmente, mas se desejar, você poderá alterar o valor das parcelas, desde que seja idêntico ao Final Total.

As formas e condições de pagamento podem ser configuradas em TIPOS DE PAGAMENTO.



Para salvar o orçamento, clique em SALVAR.



IMPRIMA OU ENVIE O ORÇAMENTO DE VENDA POR E-MAIL

Para imprimir um orçamento de venda, acesse o menu VENDAS > ORÇAMENTOS



Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	CLIENTE	DATA	VALOR	
2 NOVO	VALIDO ATÉ: 25/04/2020 ENTREGA EM: 25/04/2020	Cliente Teste	-64 26/03/2020		
		CNPJ: 17.762.645/0001-64		R\$ 245,00	-

Clique no ícone com o desenho de uma impressora na Barra Superior.



A tela de impressão do navegador abrirá. Então clique em Imprimir.

Agora para enviar o orçamento por e-mail para seu cliente, clique no ícone com o desenho de um envelope na Barra Superior.



Caso o cliente já tenha um e-mail cadastrado, o campo virá preenchido. Se não, insira o e-mail do seu cliente e clique em ENVIAR.



ENVIAR PARA			
E-mail Cliente	E-mail CC	E-mail +	
email@email.com			

TRANSFORME UM ORÇAMENTO EM PEDIDO DE VENDA

Caso o orçamento tenha sido aprovado acesse o menu VENDAS > ORÇAMENTOS



Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	CLIENTE	DATA	VALOR	
2 NOVO	VALIDO ATÉ: 25/04/2020 ENTREGA EM: 25/04/2020	Cliente Teste	26/03/2020		
		CNPJ: 17.762.645/0001-64		R\$ 245,00	-

Faça as correções necessárias, e confirme a conclusão do orçamento clicando em GERAR PEDIDO. Fazendo isso você será redirecionado para a página

desse novo pedido.



CANCELE UM ORÇAMENTO DE VENDA

Não é possível excluir um orçamento, somente cancela-lo, e caso isso seja necessário, você poderá cancela-lo acessando o menu VENDAS >

ORÇAMENTOS




Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	CLIENTE	DATA	VALOR	
2	VALIDO ATÉ: 25/04/2020 ENTREGA EM: 25/04/2020	Cliente Teste	25/22/2020		
ΝΟνο		CNPJ: 17.762.645/0001-64	26/03/2020	R\$ 245,00	2

Desça até o final da página e confirme o cancelamento do orçamento clicando em CANCELAR.



Fazendo isso, o orçamento estará cancelado e não poderá mais ser editado ou transformado em um Pedido de venda.

PEDIDO DE VENDA

O pedido de venda é uma formalização da venda. Uma garantia para o empresário mediante seu cliente, por conter dados importantes como: Data de emissão, nome da empresa, os produtos da venda, forma de pagamento escolhida pelo cliente, frete, impostos e valor total da nota.

CRIE UM PEDIDO DE VENDA

Para criar um **PEDIDO DE VENDA**, acesse o menu **VENDAS > PEDIDOS**



Clique em ADICIONAR NOVO.





Comece selecionando o VENDEDOR. Se você ainda não tiver cadastrado o vendedor como Funcionário, poderá cadastra-lo nesse momento.



Depois selecione o CLIENTE. Se já for um cliente cadastrado, basta digitar ao menos 3 letras do nome e uma lista aparecerá para que você selecione

o cliente em questão.

Cliente		 	
cli			
[17.762.645/0001-64]	CLIENTE TESTE		

Mas se o orçamento for para um Cliente que ainda não está cadastrado, digite o nome e clique em CADASTRAR NOVO CLIENTE, o cliente será

cadastrado em sua carteira.



Insira ou selecione o ENDEREÇO DE FATURAMENTO e o ENDEREÇO DE ENTREGA



01227-200 (São Paulo/SP)	
Avenida Angélica, 454 - Consolação	\rightarrow
ENDEREÇO DE ENTREGA	VISUALIZAR MAPA E RASTREAMEN
	VISUALIZAR MAPA E RASTREAM

Vá para a área de ITENS e digite o nome ou o código do produto, informe a quantidade e clique em INCLUIR NO PEDIDO.

DIGITE O NOME OU CÓDIGO DO ITEM	1 🔸	unitário (rs) 0 ,00	total (R\$) 0 ,00	INCLUIR NO PEDIDO
PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	
Camisa tam 18 cor 02394	01 UN	25,00	25,00	•

Repita esse passo até que todos os itens estejam no pedido.

No campo seguinte, você verá o SUBTOTAL e o TOTAL FINAL do pedido. Nesse espaço você também poderá atribuir valor de FRETE, DESCONTO e

OUTRAS DESPESAS.

	5ນສາຫະຊ (45) 232 ,00
DESCONTO R\$ %	R\$ 0,00 - R\$ 0,00 + R\$ 0,00 +
	1017AL FINAL (RS)

Caso queira atribuir DESCONTOS a um produto específico, clique no ícone % ao lado do produto na lista





Aplique o desconto desejado e clique em SALVAR.

DESCONTO	D NO ITEM		×
	7909482781038 Imisa tam 18	3 cor 02394	
Quantidade	Unidade UN •	Valor Unitário R\$ 25,00	Desconto em Desconto (%) R\$ % 3,00
			VALOR FINAL: R\$ 24,25
			CANCELAR SALVAR

Ao aplicar descontos ou inserir valores adicionais de frete e outras despesas, o TOTAL FINAL será alterado.

	SUBTOTAL (R\$) 230 ,00
DESCONTO R\$ %	R\$ 0,00 (-) R\$ 15,00 (+) R\$ 0,00 (+)
	TOTAL FINAL (RS)

Lembre-se que você pode definir o valor máximo de desconto que pode ser aplicado nos <u>PARÂMETROS DE VENDA</u>.

Selecione então a forma de pagamento e as parcelas e clique em GERAR CONTAS.



	total a pagar (r\$) 245 ,00
	FORMA DE PAGAMENTO
	CARTÃO DE CRÉDITO
	SEM ENTRADA + 03x SEM JURC V
	VALOR
	1, 243,00
L	GERAR CONTAS \ominus

Ao lado surgirão as parcelas referentes ao pagamento do Pedido de Venda.

 	VENCIMENTO	OBSERVAÇÕES	VALOR (R\$)	
CART	ÃO DE CRÉDITO (SEM I	ENTRADA + 03x SEM JUROS)	1	
[1/3]	25/04/2020		R\$ 81,66	
[2/3]	25/05/2020		R\$ 81,67	Ô
[3/3]	24/06/2020		R\$ 81,67	

Você poderá editar as Datas de Vencimento e incluir uma observação. No caso de vendas a prazo com parcelamento, o valor do pedido é dividido igualmente, mas se desejar, você poderá alterar o valor das parcelas, desde que seja idêntico ao Final Total.

As formas e condições de pagamento podem ser configuradas em TIPOS DE PAGAMENTO.

Se você não quiser concluir o pedido de venda imediatamente, clique em SALVAR, deixando assim o pedido com status NOVO, e permitindo que edições ainda sejam feitas caso necessário.





Mas se preferir, poderá finalizar a venda, clicando em CONCLUIR VENDA. Ao clicar nessa opção a venda será concluída e o pedido ficará com status

FATURADO, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.



Ao concluir a venda, o campo NOTA FISCAL será habilitado para que seja realiza a emissão do documento fiscal.

NF-e	NFS-e	SAT
Pré-requisitos para em	issão da NF-e validados	4
Natureza da Operação		
[CFOP: 5102] Venda de m	ercadoria adquirida ou recebi	ida de terceiros
Indicador de Presença 🚯		
2 - Operação não presenci	al, pela Internet	•
Observações		
,		
<u> </u>	I	O.
EMITIR	VISUALIZAR EDITAR	CONSULTAR

Para ver um rascunho da nota, clique em VISUALIZAR e para emitir a nota clique em EMITIR.

IMPORTANTE:

Para emitir documentos fiscais, os produtos precisam estar cadastrados em **CATÁLOGO > PRODUTOS** e precisam estar com a aba **FISCAL** preenchida corretamente. Já os serviços precisam estar cadastrados em **CATÁLOGO > SERVIÇOS**.

VENDA UM PRODUTO COM ESTOQUE EM GRADE

Para vender Produtos com Estoque em Grade através do Pedido de venda, siga iniciando como mostrado no passo anterior.

No momento de inserir o produto na venda, você deverá selecionar as informações de TAMANHO e COR do produto e só depois clicar em INCLUIR

NO PEDIDO.



Itens	$\overline{)}$				
2000000100027 - GRADE	tamanho ⊛ cor ⊛	1 +	unitário (R\$) 50 ,00	total.(r\$) 50 ,00	INCLUIR NO PEDIDO

Depois siga o fluxo da venda para concluir ou salvar o pedido.

IMPORTANDO UMA NOTA FISCAL (XML) DE VENDA

No MarketUP é possível importar o arquivo XML das NF-e de venda que você emitiu utilizando outros emissores.

Esse recurso foi desenvolvido para que você possa manter seu histórico de vendas no mesmo sistema de gestão, e também auxilia ara cadastrar seus

produtos e clientes.

Veja como importar o XML.

No sistema, acesse o menu VENDAS> PEDIDOS.



Clique no ícone de IMPORTAR.



Clique em ENVIAR ARQUIVO para confirmar o processo para dar continuidade a importação



Nesse momento, um pop-up abrirá. Esse pop-up trará somente os produtos novos, ou seja, aqueles que o sistema não identificar pelo EAN (código de

barras) ou que ainda não foram previamente associados.



Nesse momento você deve escolher se quer associar esse produto novo com algum outros já cadastrado, ou se quer criar um novo cadastro para esse

produto.



Se você quiser associar esse produto com outro existente, preencha o campo ASSOCIAR COM digitando o nome ou o código do produto que já está

cadastrado.

2000000000 CAMISETA	011 VARIAS	CORE	S MAMAI	RELO	
ASSOCIAR CO	DM				

Se você quiser criar um novo cadastro para esse produto, selecione a opção ADICIONAR NOVO.

|--|

Caso todos os produtos dessa nota sejam produtos novos, você pode escolher a opção ADICIONAR TODOS COMO NOVOS para que seja criado o

cadastro de cada produto, sem a necessidade de marcar um a um.





Clique em CONFIRMAR para gerar o Pedido de Compra.



Verifique que nos itens do Pedido estão os produtos novos que foram apresentados no pop-up e também os produtos previamente cadastrados.

As informações de pagamento aparecerão conforme a nota fiscal.

Pagamento					
TOTAL A PAGAR (R\$) 0 ,00		VENCIMENTO	OBSERVAÇÕES	VALOR (R\$)	
FORMA DE PAGAMENTO	IMPOF	RTADO XML (IMPORTAD	O XML)		
`	(1/5)	15/01/2021	001	R\$ 930,00	
PARCELAMENTO					
`	[2/5]	14/02/2021	002	R\$ 930,00	į
VALOR	(0.(5)				
R\$ 0,00	[3/5]	16/03/2021	003	R\$ 930,00	<i>1</i>
	[4/5]	15 10 1 10001 H			
GERAR CONTAS (\rightarrow)	(4, 6)	15/04/2021	004	R\$ 930,00	İ
	(5/5)	15/05/2021	005	R\$ 930,00	

Para salvar o pedido, clique em SALVAR.



Mas se preferir, poderá finalizar a compra, clicando em CONCLUIR VENDA. Ao clicar nessa opção o Pedido de Venda será gerado com

status FATURADO, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.



IMPORTANTE:

Os pedidos de venda gerados com a importação do XML seguirão a sequência normal dos pedidos. Ou seja, mesmo que seja uma venda retroativa, o número do pedido seguirá a ordem dos pedidos que foram gerados manualmente.

EDITE UM PEDIDO DE VENDA



Caso você tenha salvo seu pedido, mas não concluiu a venda, você poderá editar alguns dados do pedido, por exemplo, alterar a forma de pagamento

Para isso, acesse o menu VENDAS > PEDIDOS



Encontre o pedido desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

PEDIDO	STATUS	CLIENTE	ENTREGA	VALOR
71	EMITIDO EM: 20/03/2020 FATURADO EM:	Leticia Cruz	19/04/2020	R\$ 50 ,00
NOVO	TROPPO DI	CPF: 395.044.578-19	STATUS: PENDENTE 🚯	STATUS: PENDENTE ®

Faça as alterações necessárias e caso não queira concluir o pedido de venda imediatamente, clique em SALVAR.



Mas se preferir, poderá finalizar a venda, clicando em CONCLUIR VENDA. Ao clicar nessa opção a venda será concluída e o pedido ficará com status

FATURADO, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.



ADICIONE UMA OBSERVAÇÃO AO PEDIDO DE VENDA

É comum que seja necessário adicionar observações aos orçamentos ou pedidos de venda.

Para incluir uma observação, acesse o menu VENDAS > PEDIDOS





Crie um novo pedido ou encontre o pedido desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

DIDO	STATUS	CLIENTE	ENTREGA	VALOR
71	EMITIDO EM: 20/03/2020 FATURADO EM:	Leticia Cruz	19/04/2020	R\$ 50 ,00
NOVO		CPF: 395.044.578-19	STATUS: PENDENTE ()	STATUS: PENDENTE 8
		IMPORTANTE:		
	Só é possível Não é possível e	IMPORTANTE: l editar pedidos com status NOVO. ditar pedidos com status FATURADO	(i)	

Você poderá incluir observações em três lugares:

Para incluir a observação no pedido como um todo, clique no balão indicado no cabeçalho do pedido:

Pedido	(
	\Box	EMISSÃO 07/05/2020	CONCLUIR
NOVO	VENDEDOR	ENTREGA USAR HORA	

Preencha o campo COMENTÁRIOS e clique em CONFIRMAR





Poderá incluir uma observação nos produtos, clicando no balão que fica ao lado do nome do produto:



Preencha o campo COMENTÁRIOS e clique em CONFIRMAR



E também poderá incluir observações no pagamento, preenchendo o campo OBSERVAÇÕES:

VENCIMENTO	OBSERVAÇÕES	VALOR (R\$)
TRANSFERÊNCIA (À VISTA)	7	
1/1] 07/05/2020		R\$ 50,00

Caso não queira concluir o pedido de venda imediatamente, clique em SALVAR.

i	1
SALVAR	
I	

Mas se preferir, poderá finalizar a venda, clicando em CONCLUIR VENDA. Ao clicar nessa opção a venda será concluída e o pedido ficará com status

FATURADO, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.





REALIZE A ENTREGA DE UM PEDIDO DE VENDA

Após concluir a venda, se você habilitou a movimentação de estoque, será necessário entregar esse pedido. A data de entrega é definida de acordo com que você configurou nos <u>Parâmetros de Venda</u>, mas você pode alterar caso seja necessário. Você poderá realizar a entrega total ou parcial do pedido.

Vá ao menu **VENDAS > PEDIDOS**.



O primeiro status é o de Entrega. Os pedidos que ainda não foram entregues apresentam o status "Pendente" ou "Atrasado".

PEDIDO	STATUS	CLIENTE	ENTREGA	VALOR	
57	EMITIDO EM: 06/02/2020 FATURADO EM:	Leticia Cruz	07/03/2020	r\$ 1.000 ,00	1
NOVO		CPF: 395.044.578-19	STATUS: PENDENTE 1	STATUS: PENDENTE O	
1					

Para realizar a entrega Clique em Editar no pedido. Clique no botão ENTREGAR.

Pedido			~
FATURADO	# 71 🖵	EMISSÃO 20/03/2020	ENTREGAR
ENTREGA: ATRASADO PAGAMENTO: TOTAL	VENDEDOR SELECIONE	ENTREGA USAR HORA	DEVOLVER

Um pop-up aparecerá. caso ele esteja em mais de um estoque, selecione de qual local de estoque aquele produto será movimentado. Confirme a data em que a entrega foi realizada, e os dados fiscais caso você tenha emitido a nota fiscal dessa venda por outros emissores que não o MarketUP, se quiser, pode colocar alguma observação pertinente a entrega. Então clique em ENTREGAR PEDIDO.



Local de Estoque		Data de Entrega	Observações	
Estoque Padrão	•	18/05/2020		
DADOS FISCAIS	SÉRIE DATA	DE EMISSÃO 1mm/aaaa		
PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	ENTREGAR	LOTE	VALIDADE
CAIXA FRAGMENTADA	PEDIDO: 05 ESTOQUE: 20000	1 5 UN	Não ir	dd/mm/aaaa

Após essa ação, o status do pedido na coluna ENTREGA estará como ENTREQUE

STATUS	CLIENTE	ENTREGA	VALOR	
EMITIDO EM: 20/03/2020 FATURADO EM: 16/05/2020	Leticia Cruz	19/04/2020	R\$ 50 ,00	
	CPF: 395.044.578-19		STATUS: PAGO 6	

Caso você realize uma entrega parcial do pedido, o status estará como ENTREGUE PARCIALMENTE.



REALIZE UMA DEVOLUÇÃO DE UM PEDIDO DE VENDA

Caso seja necessário realizar uma devolução de uma venda realizada, para que seja feita a troca de um produto sem a necessidade de um cancelamento,

siga os seguintes passos:

Acesse o menu VENDAS > PEDIDOS





Encontre o pedido desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

				<u> </u>	
76	EMITIDO EM: 12/03/2020 FATURADO EM: 18/05/2020	Izabely	11/04/2020	R\$ 30,00	Υ,
FATURADO		CPF: 266.528.790-00	STATUS: ENTREGUE 6		

Clique em **DEVOLVER**



Um pop-up surgirá. Verifique a quantidade de produtos que foi entregue e informe se o produto será devolvido ou trocado. Depois clique em CONFIRMAR.

PRODUTO		QUANTIDADES	TROCAR	DEVOLVER
Ác	7898234880054 GUA MINERAL IMPERIAL 200ml	PEDIDO: 10 ENTREGUE: 05 DEVOLVIDA: 00	0 UN	0 UN
Saldo Pedid	o Valor Recebido			
R\$ 0,00	R\$ 5,00			

Se você selecionar a Opção **TROCA**, será possível realizar a entrega do produto novamente. Essa opção é indicada somente caso você realize a troca pelo mesmo produto. Mas se você escolher a opção **DEVOLVER**, o produto será devolvido ao estoque e não será possível realizar a entrega novamente. Se necessário, você deve <u>emitir uma Nota de Devolução.</u>

CANCELE UM PEDIDO DE VENDA

Não é possível excluir um pedido de venda, somente cancela-lo, e caso isso seja necessário, você poderá fazê-lo acessando o menu VENDAS >

PEDIDOS



Encontre o pedido desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

			Market		
				>	
76	EMITIDO EM: 12/03/2020 FATURADO EM: 18/05/2020	Izabely	11/04/2020	R\$ 30,00	
FATURADO		CPF: 266.528.790-00			
					-

Desça até o final da página e confirme o cancelamento do orçamento clicando em CANCELAR.



Fazendo isso, o pedido de venda estará cancelado e não poderá mais ser editado, e as parcelas geradas que não foram quitadas serão canceladas.

Caso a venda já tenha sido concretizada e algum valor tenha sido pago ou algum item entregue, um pop-up surgirá informando que o item deverá ser

devolvido ao estoque, e o valor recebido deverá ser estornado.

/alor Recebido	Valor Estorno	Data Estorno	Es	tornar Em
R\$ 97,80	R\$ 97,80	04/05/2020	(DINHEIRO
.ocal de Estoque	1			
Estoque Padrão)			

Se houve a emissão de documento fiscal, fique atento ao prazo de cancelamento:

NF-e	24 horas
NFC-e	30 minutos
NFS-e	Verifique com a prefeitura da sua cidade

Se necessário, você deve emitir uma Nota de Devolução.

NOTA DE DEVOLUÇÃO

Para emitir uma nota de devolução, acesse o menu FINANCEIRO > FATURAMENTO > NOTA FISCAL





Clique em ADICIONAR NOVO



No campo DADOS GERAIS, selecione o TIPO DE NOTA e o TIPO de operação.

dos Gerais				
	TIPO DE NOTA	TIPO		-
#/3	NF-E	* SELECION	NE	
	DRINCE EMISSÃO	DATA DE ENTREGA. 🔲 USAR HORA	BATA DE CANCELAMENTO	
	25/11/2019	DD/MM/AAAA	DD/MM/AAAA	

Informe o nome do DESTINATÁRIO que já deve estar cadastrado como Cliente ou Fornecedor para o preenchimento automático. Nesse campo, você

não poderá adicionar um novo cliente ou fornecedor.

Nome do c	cliente ou	l fornecedor		
Pessoa Física ou Jurídica? © Jurídica : © Física	CPF	RG	E-mail Fiscal	

Selecione ou adicione um ENDEREÇO DE FATURAMENTO e de ENTREGA.



INUA RIO GRANDE, SOB - VILA MARIANA		\rightarrow \oplus

No campo CONFIGURAÇÕES DE OPERAÇÃO, selecione a Natureza de Operação, a CFOP que será utilizada e a Chave de Acesso da NF-e

referenciada.

Obs. Caso você precise referenciar mais de uma nota, separe as chaves de acesso utilizando o símbolo ";" (ponte e vírgula) sem espaço.

vatureza de Operação		CFOP padrao
Devolução para fornecedor para dentro do Estado	•	(5202) Devolução de compra para comercialização
Chave de acesso da NF-e referenciada		
Chave de acesso da NF-e referenciada		

Todas as informações fiscais como CFOP, CST/CSOSN, FCP, Natureza de Operação e Aliquotas devem ser consultadas com seu contador. O Suporte não fornece informações fiscais e não se responsabiliza por cnfigurações equivocadas.

Informe os itens da nota.

digite o nome ou código do item	1	+●	unitário (R\$) 0, 00	total (R\$) 0 ,00	INCLUIR NO PEDIDO
PRODUTO/SERVIÇO		QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	
(2) 1909482781038 camisa tam 18 cor 02394)	01 UN	25,00	25,00	8 🗑

Caso seja necessário, inclua a Transportadora e o Pagamento.

Após preenchimento dos dados necessários (de acordo com o tipo de documento fiscal) clique em SALVAR no final da tela.





Ao salvar sua nota irá habilitar o campo de NOTA FISCAL. Clique em VISUALIZAR para ver um rascunho da nota, e em EMITIR para enviar a nota

para SEFAZ

NF-e	
Pré-requisitos para emissão da NF-e validados	¢
indicador de Presença 🕄	
2 - Operação não presencial, pela Internet	•
Observações	
Utilizar certificado A1 armazenado no servidor	

VENDA DE SERVIÇOS

No MarketUP só é possível vender Serviços através do Pedido de Venda. Você poderá realizar a venda e emitir a NFS-e na sequência.

Para isso acesse o menu VENDAS > PEDIDOS



Clique em ADICIONAR NOVO.



Comece selecionando o VENDEDOR. Se você ainda não tiver cadastrado o vendedor como Funcionário, poderá cadastra-lo nesse momento.



Pedido		 		
		EMISSÃO 07/05/2020	CONCLU	IR
NUVU	VENDEDOR SELECIONE	ENTREGA USAR HORA	ENTREG	AR

Depois selecione o CLIENTE. Se já for um cliente cadastrado, basta digitar ao menos 3 letras do nome e uma lista aparecerá para que você selecione

o cliente em questão.

Cliente		
cli		
[17.762.645/0001-64] CLI ENTE TEST	ſĔ	

Mas se o orçamento for para um Cliente que ainda não está cadastrado, digite o nome e clique em CADASTRAR NOVO CLIENTE, o cliente será

cadastrado em sua carteira.

Cliente	
Antônio	CADASTRAR NOVO CLIENTE

Insira ou selecione o ENDEREÇO DE FATURAMENTO e o ENDEREÇO DE ENTREGA

01227-200 (São Paulo/SP) Avenida Angélica, 454 - Consolação	\leftarrow
ENDEREÇO DE ENTREGA	VISUALIZAR MAPA E RASTREAMENT
01227-200 (São Paulo/SP) Avenida Angélica, 454 - Consolação	\leftarrow

Vá para a área de ITENS e digite o nome ou o código ou o nome do serviço, informe a quantidade e clique em INCLUIR NO PEDIDO.



Itens						
DIGITE O NOME OU CÓDIGO DO ITEM	1	۲	○	unitário (r\$) 0, 00	total (R\$) 0 ,00	INCLUIR NO PEDIDO
PRODUTO/SERVIÇO		QUAN	TIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	
Limpeza de Piscina	כ	0	1 HF	350,00	350,00	•

Repita esse passo até que todos os serviços estejam no pedido.

No campo seguinte, você verá o SUBTOTAL e o TOTAL FINAL do pedido. Nesse espaço você também poderá atribuir valor de FRETE, DESCONTO e

OUTRAS DESPESAS.

	50810TAL (83) 232,00	
DESCONTO R\$ %	R\$ 0,00	Θ
FRETE	R\$ 0,00	+
	R\$ 0,00	(\div)
	TOTAL FINAL (R\$)	
	232 ,00	⊜

Caso queira atribuir DESCONTOS a um produto específico, clique no ícone % ao lado do produto na lista

Limpeza de Piscina	\Box	01 HF	350,00	350,00	Ø 🗑	

Aplique o desconto desejado e clique em SALVAR

Market

DESCONT	D NO ITEM		×
	200000010002 mpeza de P	24 iscina	
Quantidade 1 GTIN	Unidade HF •	Valor Unitário R\$ 350,00	Desconto em Desconto (R\$) R\$ % R\$ 0,00
	20	00000100024	
			VALOR FINAL: R\$ 350,00
 			CANCELAR SALVAR

Ao aplicar descontos ou inserir valores adicionais de frete e outras despesas, o TOTAL FINAL será alterado.

	subtotal (R\$) 230 ,00
DESCONTO R\$ %	R\$ 0,00 (-) R\$ 15,00 (+)
OUTROS CUSTOS	R\$ 0,00 (+)
	1011L FINAL (RS)

Lembre-se que você pode definir o valor máximo de desconto que pode ser aplicado nos PARÂMETROS DE VENDA.

Selecione então a forma de pagamento e as parcelas e clique em GERAR CONTAS.



total a pagar (R\$) 245 ,00
FORMA DE PAGAMENTO
CARTÃO DE CRÉDITO 🔹
PARCELAMENTO
SEM ENTRADA + 03x SEM JURC V
VALOR
R\$ 245,00
GERAR CONTAS \ominus

Ao lado surgirão as parcelas referentes ao pagamento do Pedido de Venda.

 	VENCIMENTO	OBSERVAÇÕES	VALOR (R\$)	
CART	ÃO DE CRÉDITO (SEM	ENTRADA + 03x SEM JUROS)	1	
[1/3]	25/04/2020		R\$ 81,66	
[2/3]	25/05/2020		R\$ 81,67	Ŵ
[3/3]	24/06/2020		R\$ 81,67	

Você poderá editar as Datas de Vencimento e incluir uma observação. No caso de vendas a prazo com parcelamento, o valor do pedido é dividido

igualmente, mas se desejar, você poderá alterar o valor das parcelas, desde que seja idêntico ao Final Total.

As formas e condições de pagamento podem ser configuradas em TIPOS DE PAGAMENTO.

Se você não quiser concluir o pedido de venda imediatamente, clique em **SALVAR**, deixando assim o pedido com status NOVO, e permitindo que edições ainda sejam feitas caso necessário.



Mas se preferir, poderá finalizar a venda, clicando em **CONCLUIR VENDA**. Ao clicar nessa opção a venda será concluída e o pedido ficará com status **FATURADO**, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.





Ao concluir a venda, o campo NOTA FISCAL será habilitado para que seja realiza a emissão do documento fiscal. Selecione a opção NFS-E e selecione

o Código de Atividade dentre as opções previamente cadastradas na configurações de Emissão de NFS-e.

NF-e		NFS-e	SA	π
Pré-requisitos	s para emis	são da NFS-e valida	ados	¢
Código de Ativida	de			
Código: 02660	Tributação:	02660 Aliquota: 2	2,90 %	•
Observações				
🗹 Utilizar certifica	ado A1 arma	izenado no servidor		
Utilizar certifica	ado A1 arma	izenado no servidor		
🗹 Utilizar certifica	ado A1 arma	izenado no servidor		

Para ver um rascunho da nota, clique em VISUALIZAR e para emitir a nota clique em EMITIR.



VENDA CONSIGNADA

A VENDA CONSIGNADA é uma prática muito comum no comércio brasileiro. É o procedimento onde o dono do produto deixa uma quantidade a

disposição de um terceiro, sem a responsabilidade de ter que pagar pelos produtos, para que esse possa realizar vendas, receber uma comissão pelo

que foi vendido e devolver o que não foi.

No MarketUP, para realizar uma venda consignada, acesse o menu VENDAS > CONSIGNADOS





Nessa página você verá todos os seus pedidos de venda CONSIGNADOS.

Para criar um novo pedido, clique em ADICIONAR NOVO



Inicie a venda normalmente informando o VENDEDOR, identificando o CLIENTE e selecionando os PRODUTOS.



No final da página, além das opções SALVAR e CONCLUIR VENDA, você terá a opção CONSIGNAR.



Ao clicar na opção, um pop-up será aberto. Selecione o local de ESTOQUE DE ORIGEM da mercadoria O Estoque de destino CONSIGNAÇÃO será

gerado automaticamente e não poderá ser alterado. Você poderá consultar os produtos que estão nesse estoque acessando os Locais de Estoque. Verifique as informações e clique em CONSIGNAR PEDIDO.

Market

CONSIGNAR PEDIDO SELECIONE O LOCAL DE ESTOQUE DE ORIG	GEM PARA CONSIGNAÇÃO.			×
Local de estoque de destino				i i
Consignação 🗸 🗸				
PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	CONSIGNAR	ESTOQUE DE ORIGEM	
IIIII 2000005211300 Consignar	PEDIDO: 10 ESTOQUE: UN 1000000	10 UN	Estoque Padrão	*
(IIIII 2000005211300 Consignar	PEDIDO: 05 estoque: UN 1000000	5 UN	Estoque Padrão	•
IIIIII 2000005211300 Consignar	PEDIDO: 01 ESTOQUE: UN 1000000	1 UN	Estoque Padrão	~
			FECHAR CONSIGNAR F	EDIDO

A mensagem informará que o pedido foi consignado com sucesso.

Aviso	×
Pedido nº 3316 consignado com sucesso!!	
	ок

O pedido agora estará na lista com status CONSIGNADO. Clique em EDITAR para ver os detalhes do pedido.

2217	EMITIDO EM: 07/05/2020	Carla Regina	07/05/2020	R\$ 625,00	7
CONSIGNADO		CPF:	STATUS: ENTREGUE ()		Ø

Selecione a mercadoria marcando a checkbox ao lado, ou se preferir marque a opção TODOS.

ſ	tens					
	✓ TODOS PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	ENTREGA	
	 ☑ 1909482724721 ☑ CAMISETA TAM 1 COR 00001 	25 UN	25,00	625,00	100% realizada	

Desça até o final da página e selecione entre as opções GERAR PEDIDO ou RETORNAR AO ESTOQUE.

,		-1
		li
	GERAR PEDIDO	1
		ų,
		_

A opção GERAR PEDIDO servirá para que você gere o pedido dos produtos que foram vendidos. Ao clicar na opção um pop-up surgirá. Selecione

o ESTOQUE DE DESTINO e informe a quantidade de produtos que fará parte do pedido de venda. Depois clique em GERAR PEDIDO.



GERAR NOVO PEDIDO SELECIONE O LOCAL DE ESTOQUE DE DES	STINO PARA LIBERAR PARA	O NOVO PEDIDO.		×
ocal de estoque de destino Estoque Padrão 🗸				
PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	NOVO PEDIDO	ESTOQUE DE ORIGEM	
Consignar	consignado: 05 estoque: 06 UN	5 UN	Consignação	~
			FECHAR GERAR NOVO	PEDIDO

Um pop-up surgirá informando que um novo pedido de venda foi criado

Aviso	
AVISU	
Pedido Nº 1491 criado com sucesso!	
i de la constante d	C

Ao fechar a mensagem você ainda verá o Pedido Consignado. Nas OBSERVAÇÕES dos produtos que foram selecionados para o pedido de venda você

poderá ver a informação do numero do pedido.

	Observação	×				
ltere	Venda realizada através do	pedido 1491				
	CANCELAF		QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	ENTREGA
	(1) 1000005211300 Consignar	** 🟳	00 UN	20,00	0,00	100% Realizada

Nas observações do Pedido de Venda gerado você também verá a origem do pedido. Você poderá editar esse novo pedido como um pedido de venda

normal.

VENDAS PEDIDO	COMENTÁRIOS	×	 	🖴	ē		ĵ) ^	DICIONAR NOVO
Pedido	Pedido criado autom da consignação do p	aticamente a partir edido 1490 CONFIRMAR						
		#1491 💭	emissão 05/11/2020					
		VENDEDOR SELECIONE	ENTREGA USAR HORA			ENTRE	GAR	



Caso ainda haja mercadoria no pedido consignado, a quantidade de mercadoria do pedido consignado será atualizada e o status será mantido como **CONSIGNADO**. Caso o pedido de venda seja gerado com toda a mercadoria do pedido consignado, o pedido consignado será atualizado para o status **CONCLUÍDO** na lista e não será mais possível edita-lo.



A opção RETORNAR AO ESTOQUE servirá para que você devolva ao estoque a mercadoria que não for vendida. Ao clicar na opção um pop-up surgirá.

Selecione o ESTOQUE DE DESTINO e informe a quantidade de produtos que será devolvida. Depois clique em RETORNAR ESTOQUE.

RETORNAR ESTOQUE SELECIONE O LOCAL DE ESTOQUE DE DES	STINO PARA RETORNAR.			×
Local de estoque de destino Estoque Padrão 🗸				
PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	RETORNAR	ESTOQUE DE ORIGEM	
IIIII 2000005211300 Consignar	CONSIGNADO: 01 ESTOQUE: 06	1 UN	Consignação	~
			FECHAR RETORNAR EST	TOQUE

Uma mensagem informará que o estoque foi retornado com sucesso.

Estoque retornado com sucesso!	Aviso		
Estoque retornado com sucesso:	Estacua ratarnada com succe		
	Estoque retornado com suces	iO!	

No pedido consignado, você verá nas observações do item a quantidade devolvida. E também poderá consultar os Locais de Estoque e as Movimentações

de Estoque para validar se a devolução foi realizada.

	Observação	×				
	5 produtos retornaram ao estoqu	Je				
ltens		_				
	CANCELAR CC	NFIRMAR	QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	ENTREGA
	4200027614 B. ORIG. HYDRA MAX BCO.		00 UN	35,50	0,00	100% Realizada



Caso ainda haja mercadorias no pedido consignado, o status do pedido será mantido como **CONSIGNADO**. Caso seja devolvida toda a mercadoria do pedido, ele será atualizado para o status **CONCLUÍDO** na lista e não será mais possível editá-lo.

Todas as VENDAS CONSIGNADAS estarão registradas no RELATÓRIO DE VENDAS CONSIGNADAS.

ORÇAMENTOS E PEDIDOS DE COMPRA

ORÇAMENTO DE COMPRA

O orçamento é uma forma de planejamento e controle empresarial, uma estimativa da quantidade de produtos/serviços comprados pela empresa. É

realizando orçamentos com diferentes fornecedores que o empresário consegue encontrar o melhor negócio para sua empresa.

PRAZOS DE ORÇAMENTOS E PEDIDOS DE COMPRA

Para definir os prazos para seus Orçamentos e Pedidos de Compra, acesse CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > PARÂMETROS DE VENDA



No campo Prazo verifique a coluna COMPRAS e informe o PRAZO DE VALIDADE PARA ORÇAMENTO, o PRAZO DE ENTREGA DO ORÇAMENTO e

o PRAZO DE ENTREGA DO PEDIDO.



E então no final da página clique em SALVAR.





CRIE UM ORÇAMENTO DE COMPRA

Para criar um ORÇAMENTO DE COMPRA, siga os seguintes passos:

Acesse o menu COMPRAS > ORÇAMENTOS



Clique em ADICIONAR NOVO.



Comece selecionando o Fornecedor se já for um fornecedor cadastrado, basta digitar ao menos 3 letras do nome e uma lista aparecerá para que você selecione o fornecedor em questão.

Fornecedor
for
FORNECEDOR

Mas se o orçamento for para um fornecedor que ainda não está cadastrado, digite o nome e clique em CADASTRAR NOVO FORNECEDOR, e o

fornecedor será cadastrado em sua carteira.

Fornecedor	
Centro de Reposição	CADASTRAR NOVO FORNECEDOR

Insira ou selecione o ENDEREÇO DE FATURAMENTO e o ENDEREÇO DE ENTREGA. Nos orçamentos e pedidos de compra, os endereços são

referentes a sua empresa, e são preenchidos de acordo com o que for informado nos DADOS GERAIS.



01227-200 (São Paulo/SP) Avenida Angélica, 454 - Consolação	\leftarrow
ENDEREÇO DE ENTREGA	VISUALIZAR MAPA E RASTREAMEN
01227-200 (São Paulo/SP) Avenida Angélica, 454 - Consolação	\leftarrow

Vá para a área de ITENS e digite o nome ou o código do produto, informe a quantidade e clique em INCLUIR NO PEDIDO.

DIGITE O NOME OU CÓDIGO DO ITEM	1	unitário (R\$) 0 ,00	total (R\$) 0 ,00	INCLUIR NO PEDIDO
PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	
1000004533 CAMISETA CO	01 UN	16,95	16,95	ø

Repita esse passo até que todos os itens estejam no orçamento. O Valor exibido será o valor informado no cadastro do produto no campo VALOR

CUSTO. Caso seja necessário alterar o valor do produto, após incluí-lo no pedido clique no ícone com o símbolo de porcentagem.

PRODUTO/SERVIÇO		QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	<hr/>	
1000004533 CAMISETA CO	\Box	01 UN	16,95	16,95	%	Ô

E então altere o VALOR UNITÁRIO.

DESCONTO) NO ITEM			×
10	7909482332490 000045331	CAMISETA COR	02394 TAM G MA	SCULINO
Quantidade	Unidade Unidade 🔻	Valor Unitário R\$ 16,95	Desconto em	Desconto (R\$) R\$ 0,00
			VALOR	FINAL: R\$ 16 ,95
			CAN	ICELAR SALVAR



No campo seguinte, você verá o SUBTOTAL e o TOTAL FINAL do pedido. Nesse espaço você também poderá atribuir valor de FRETE, DESCONTO e

OUTRAS DESPESAS.

	SUBIOTAL (R3) 232 ,00
DESCONTO R\$ % i FRETE i OUTROS CUSTOS	R\$ 0,00 (-) R\$ 0,00 (+) R\$ 0,00 (+)
	TOTAL FINAL (RS) 232,00 (=)

Selecione então a forma de pagamento e as parcelas e clique em GERAR CONTAS.



Ao lado surgirão as parcelas referentes ao pagamento desse orçamento.

	VENCIMENTO	OBSERVAÇÕES	VALOR (R\$)	
CART	ÃO DE CRÉDITO (SEM	ENTRADA + 03x SEM JUROS)		
[1/3]	25/04/2020		R\$ 81,66	
[2/3]	25/05/2020		R\$ 81,67	
[3/3]	24/06/2020		R\$ 81,67	

Para salvar o orçamento, clique em SALVAR.





IMPRIMA OU ENVIE O ORÇAMENTO DE VENDA POR E-MAIL

Para imprimir um orçamento de venda, acesse o menu COMPRAS > ORÇAMENTOS



Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	FORNECEDOR	DATA	VALOR
1	VALIDO ATÉ: 26/04/2020 RECEBIDO EM: 26/04/2020	fornecedor	27/03/2020	R\$ 5,00
NOVO		CNDI: 13 008 016/0001-24		

Clique no ícone com o desenho de uma impressora na Barra Superior.



A tela de impressão do navegador abrirá. Então clique em Imprimir.

Agora para enviar o orçamento por e-mail para seu fornecedor clique no ícone com o desenho de um envelope na Barra Superior.



Caso o fornecedor já tenha um e-mail cadastrado, o campo virá preenchido. Se não, insira o e-mail e clique em ENVIAR.

Market

ENVIAR ORÇAMEN	ITO POR EMAIL	×
ENVIAR PARA E-mail Cliente email@email.com	E-mail CC	E-mail +
		CANCELAR ENVIAR

TRANSFORME UM ORÇAMENTO EM PEDIDO DE COMPRA

Caso o orçamento tenha sido aprovado acesse o menu **COMPRAS> ORÇAMENTOS**



Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

DRÇAMENTO	STATUS	FORNECEDOR	DATA	VALOR
1	VALIDO ATÉ: 26/04/2020 RECEBIDO EM: 26/04/2020	fornecedor	27/03/2020	R\$ 5,00
NOVO		CNPJ: 13.998.916/0001-24		

Faça as correções necessárias, e confirme a conclusão do orçamento clicando em GERAR PEDIDO. Fazendo isso você será redirecionado para a página

desse novo pedido.



CANCELE UM ORÇAMENTO DE COMPRA

Não é possível excluir um orçamento, somente cancela-lo, e caso isso seja necessário, você poderá cancela-lo acessando o menu COMPRAS >

ORÇAMENTOS





Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	FORNECEDOR	DATA	VALOR
1	VALIDO ATÉ: 26/04/2020 RECEBIDO EM: 26/04/2020	fornecedor	27/03/2020	R\$ 5,00
NOVO				

Desça até o final da página e confirme o cancelamento do orçamento clicando em CANCELAR.



Fazendo isso, o orçamento estará cancelado e não poderá mais ser editado ou transformado em um Pedido de Compra.

DUPLIQUE UM ORÇAMENTO DE COMPRA

Quando se está fazendo uma cotação com vários fornecedores dos mesmos produtos, para agilizar o processo, é possível duplicar o orçamento. Para

isso, acesse o menu COMPRAS > ORÇAMENTOS



Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	FORNECEDOR	DATA	VALOR
1	VALIDO ATÉ: 26/04/2020 RECEBIDO EM: 26/04/2020	fornecedor	27/03/2020	R\$ 5,00
NOVO		CNPJ: 13.998.916/0001-24		

Clique no ícone com o desenho de duas folhas na Barra Superior.





Confirme a duplicação do orçamento e você será direcionado a uma página de NOVO ORÇAMENTO com todos os dados preenchidos copiados. Altere

o nome do fornecedor e clique em SALVAR.



PEDIDO DE COMPRA

O Pedido de Compra é uma formalização da compra em si, uma garantia para você mediante seu fornecedor, por conter dados importantes como: data de emissão, nome da empresa, os produtos de compra, forma de pagamento escolhida, frete e valor total da nota.

CRIE UM PEDIDO DE COMPRA

Para criar um PEDIDO DE COMPRA acesse o menu COMPRAS > PEDIDOS



Clique em ADICIONAR NOVO.



Comece selecionando o Fornecedor se já for um fornecedor cadastrado, basta digitar ao menos 3 letras do nome e uma lista aparecerá para que você

selecione o fornecedor em questão.


Fornecedor	 	
for		
FORNECEDOR		

Mas se o orçamento for para um fornecedor que ainda não está cadastrado, digite o nome e clique em CADASTRAR NOVO FORNECEDOR, e o

fornecedor será cadastrado em sua carteira.

Fornecedor	
Centro de Reposição	CADASTRAR NOVO FORNECEDOR

Insira ou selecione o ENDEREÇO DE FATURAMENTO e o ENDEREÇO DE ENTREGA. Nos orçamentos e pedidos de compra, os endereços são

referentes a sua empresa, e são preenchidos de acordo com o que for informado nos DADOS GERAIS.

01227-200 (São Paulo/SP) Avenida Angélica, 454 - Consolação	\leftarrow
ENDEREÇO DE ENTREGA	VISUALIZAR MAPA E RASTREAMENTO
01227-200 (São Paulo/SP)	

Vá para a área de ITENS e digite o nome ou o código do produto, informe a quantidade e clique em INCLUIR NO PEDIDO.

DIGITE O NOME OU CÓDIGO DO ITEM	1	UNITÁRIO (R\$) 0, 00	total (R\$) 0 ,00	INCLUIR NO PEDIDO
PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	
1000004533 CAMISETA CO	01 UN	16,95	16,95	Ø

Repita esse passo até que todos os itens estejam no orçamento. O Valor exibido será o valor informado no cadastro do produto no campo VALOR

CUSTO. Caso seja necessário alterar o valor do produto, após incluí-lo no pedido clique no ícone com o símbolo de porcentagem.

PRODUTO/SERVIÇO		QUANTIDADE	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)	`	
1000004533 CAMISETA CO	\Box	01 UN	16,95	16,95	%	Ŵ

E então altere o VALOR UNITÁRIO.



DESCONTO	NO ITEM			×
10	7909482332490 00004533_(CAMISETA COR O	02394 TAM G MA	SCULINO
Quantidade	Unidade Unidade 🔻	Valor Unitário R\$ 16,95	Desconto em	Desconto (R\$) R\$ 0,00
			VALOR	FINAL: R\$ 16 ,95
			CAN	CELAR SALVAR

No campo seguinte, você verá o SUBTOTAL e o TOTAL FINAL do pedido. Nesse espaço você também poderá atribuir valor de FRETE, DESCONTO e

OUTRAS DESPESAS.

	SUBTOTAL (RS) 232 ,00	
DESCONTO R\$ %	R\$ 0,00 R\$ 0,00 R\$ 0,00	□⊕
	total final (rs)	⊜

Selecione então a forma de pagamento e as parcelas e clique em GERAR CONTAS.

total a pagar (r\$) 245,00
FORMA DE PAGAMENTO
CARTÃO DE CRÉDITO 🔹
PARCELAMENTO
SEM ENTRADA + 03x SEM JURC V
VALOR
R\$ 245,00
GERAR CONTAS \ominus

Ao lado surgirão as parcelas referentes ao pagamento desse orçamento



	VENCIMENTO	OBSERVAÇÕES	VALOR (R\$)	
CARTÂ	ÀO DE CRÉDITO (SEM E	ENTRADA + 03x SEM JUROS)		
[1/3]	25/04/2020		R\$ 81,66	
[2/3]	25/05/2020		R\$ 81,67	Ŵ
[3/3]	24/06/2020		R\$ 81,67	

Para salvar o pedido, clique em SALVAR.

SALVAR	
	11

Mas se preferir, poderá finalizar a venda, clicando em CONCLUIR COMPRA. Ao clicar nessa opção a compra será concluída e o pedido ficará com

status FATURADO, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.



EDITE UM PEDIDO DE COMPRA

Caso você tenha salvo seu pedido, mas não concluiu a venda, você poderá editar alguns dados do pedido, por exemplo, alterar a forma de pagamento

Para isso, acesse o menu COMPRAS> PEDIDOS



Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	FORNECEDOR	DATA	VALOR
1	VALIDO ATÉ: 26/04/2020 RECEBIDO EM: 26/04/2020	fornecedor	27/03/2020	R\$ 5,00
NOVO		CNPJ: 13.998.916/0001-24		

Faça as alterações necessárias e caso não queira concluir o pedido de compra imediatamente, clique em SALVAR.





Mas se preferir, poderá finalizar a compra, clicando em CONCLUIR VENDA. Ao clicar nessa opção a venda será concluída e o pedido ficará com status

FATURADO, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.





CANCELE UM PEDIDO DE COMPRA

Não é possível excluir um pedido de compra, somente cancelá-lo, e caso isso seja necessário, você poderá fazê-lo acessando o menu COMPRAS>

PEDIDOS



Encontre o orçamento desejado na lista que será exibida, ou utilizando os filtros de busca e clique em EDITAR

ORÇAMENTO	STATUS	FORNECEDOR	DATA	VALOR
1	VALIDO ATÉ: 26/04/2020 RECEBIDO EM: 26/04/2020	fornecedor	27/03/2020	R\$ 5,00
NOVO		CNPJ: 13.998.916/0001-24		

Desça até o final da página e confirme o cancelamento do orçamento clicando em CANCELAR.





Fazendo isso, o pedido de compra estará cancelado e não poderá mais ser editado, e as parcelas geradas que não foram quitadas serão canceladas.

CRIE UM PEDIDO DE COMPRA ATRAVÉS DE UMA NOTA FISCAL

Quando adquirimos produtos de nossos fornecedores, é fácil atualizar o estoque importando o arquivo XML da nota fiscal de compra.

Veja como importar o XML.

No sistema, acesse o menu COMPRAS > PEDIDOS.



Clique no ícone de IMPORTAR.



Clique em ENVIAR ARQUIVO para confirmar o processo para dar continuidade a importação



Nesse momento, um pop-up abrirá. Esse pop-up trará somente os produtos novos, ou seja, aqueles que o sistema não identificar pelo EAN (código de

barras) ou que ainda não foram previamente associados.

Nesse momento você deve escolher se quer associar esse produto novo com algum outros já cadastrado, ou se quer criar um novo cadastro para esse

produto.

Market

SELECIONE OS ITENS F	ELACIONADOS AOS ITENS DO F	FORNECEDOR.	
	COM	ou ()	ADICIONAR
7891010018221 76 ATADURA GASES	891010018221 S J&J FIRST	La contra con	d
ASSOCIAR	COM	ou	ADICIONAR NOVO
20000000000006 NOVO PRODUTO	CADASTRADO		
ASSOCIAR	COM	ou	ADICIONAR NOVO



Se você quiser associar esse produto com outro existente, preencha o campo ASSOCIAR COM digitando o nome ou o código do produto que já está

cadastrado.

2000000000011				
CAMISETA VAR	AS COR	ES MAN	IARELO	
ASSOCIAR COM				

Se você quiser criar um novo cadastro para esse produto, selecione a opção ADICIONAR NOVO.

ou	ADICIONAR

Caso todos os produtos dessa nota sejam produtos novos, você pode escolher a opção ADICIONAR TODOS COMO NOVOS para que seja criado o

cadastro de cada produto, sem a necessidade de marcar um a um.





Clique em CONFIRMAR para gerar o Pedido de Compra.



Verifique que nos itens do Pedido estão os produtos novos que foram apresentados no pop-up e também os produtos previamente cadastrados que foram adquiridos nessa compra.

As informações de pagamento aparecerão conforme a nota de compra, mas caso precise, você poderá excluir esse pagamento e adicionar um novo que siga o mesmo valor total do pedido. Lembre-se de selecionar a **CONTA GERENCIAL**.



Para salvar o pedido, clique em SALVAR.



Mas se preferir, poderá finalizar a compra, clicando em CONCLUIR COMPRA. Ao clicar nessa opção a compra será concluída e o pedido ficará com

status FATURADO, fazendo com que não seja mais possível nenhum tipo de edição nos dados inseridos.





LOJA VIRTUAL

Criar uma Loja Virtual faz com que você amplie as possibilidades de seu negócio, trazendo um diferencial. Seja qual for seu ramo de atuação no mercado,

ela permite que sua empresa esteja conectada diretamente com seu cliente.

Uma Loja Virtual é um site que permite a venda através da internet, também é conhecido como um e-commerce ou comércio eletrônico.

Para habilitar e acessar sua LOJA VIRTUAL, você precisa configurá-la.

Para isso acesse CONFIGURAÇÕES > LOJA VIRTUAL



APARÊNCIA

No menu APARÊNCIA você irá configurar o layout da sua Loja Virtual.

No campo MODELO você terá 2 visuais (chamados Templates) ara escolher. A oção NOVA LOJA VIRTUAL está disponível para todos os usuários

MarketUP. Já a opção PicPay poderá ser usadas pelos usuários que ativaram o PicPay como tipo de pagamento.



No Campo CUSTOMIZAÇÃO seguindo as letras indicadoras, você irá inserir:

Market 🕕



A: COR PRINCIPAL DA LOJA – Utilize o painel de cores ou digite o código da cor desejada



B: LOGO DA EMPRESA - FORMATOS SUPORTADOS: JPG, PNG, TAMANHO MÍNIMO: 163X153 PIXELS. PESO MÁXIMO: 10MB



B Logotipo Sua marca é muito	importante. Clique em "Enviar" e selecione o logotipo do seu negócio
Enviar Remover	

C: BUSCA - Cite alguns exemplos de buscas para ajudar seus clientes a encontrarem seus produtos e descreva o que aparecerá junto aos resultados.

C Busca
Cite alguns exemplos de buscas para ajudar seus clientes a encontrarem seus produtos.
musica
Descreva o que aparecerá junto aos resultados de sites de busca.
"Neque porro quisquam est qui dolorem ipsum quia dolor sit amet, consectetur, adipisci velit"

D: REDES SOCIAIS - Informe suas páginas nas redes sociais como Facebook, Twitter e Instagram, e o número do Whatsapp de atendimento da loja.

D Redes Sociais Caso possua páginas no Faceboo	ık, Instagram ou Twitter, aproveite para divulgá-los.
f MarketUP.Brasil	(O) marketup
twitter	(99) 99999-9999

No campo BANNERS INFORMATIVOS você poderá escolher até 4 opções para informar seus clientes sobre DESCONTOS, PARCELAS

ESPECIAIS, FRETE e LOJA SEGURA.



Informe um texto personal	izado para os itens informativos dis	ooníveis.	
Descrição	Tipo	Ativo	
	Selecione	• O	ADICIONAR
	Selecione		
	Frete		
	Loja Segura		
	Descontos		
	Parcelas Especiais		

Após configurar todas as etapas, clique em SALVAR para gravar as atualizações!



INFORMAÇÕES

No menu INFORMAÇÕES é onde você irá contar um pouco mais sobre sua loja, e identificar sua empresa.

No campo DADOS OBRIGATÓRIOS preencha todos os campos em cinza escuro.

IMPC	IMPORTANTE:						
De acordo com o Decreto nº 7.962 que regulamenta as práticas do e-commerce, é obrigatória a divulgação em local de fácil visualização das informações obrigatórias.							
NOME FANTASIA	MARKETUP						
RAZÃO SOCIAL	NUVEMSIS PARTICIPACOES S.A.						
CNPJ	13.998.916/0001-24						
E-MAIL							
TELEFONE							
CEP	CONSULTAR	Não sei meu CEP					
ENDEREÇO / №							
COMPLEMENTO							
BAIRRO							

Caso sua Loja Virtual venda conteúdo adulto, não se esqueça de marcar a opção:





No campo PÁGINAS INSTITUCIONAIS informe seus clientes sobre sua empresa, condições para uso da loja virtual, envio e entrega, política de troca e

demais informações.



Após configurar todas as etapas, clique em SALVAR para gravar as atualizações, e clique na seta para ir para a próxima etapa de configuração.



PAGAMENTOS

No menu PAGAMENTOS você irá ativar e configurar um ou mais meios para seus clientes efetuarem pagamentos on-line em sua loja





Após configurar todas as etapas, clique em SALVAR para gravar as atualizações, e clique na seta para ir para a próxima etapa de configuração ou para

voltar para a etapa anterior.



ENTREGA E ESTOQUE

No menu ENTREGA E ESTOQUE, defina uma ou mais modalidades de envio de pedidos que estarão disponíveis.





Envio por Correios: O valor do frete e o prazo de envio serão calculados automaticamente pelos Correios, levando em consideração as dimensões

do(s) produto(s) e o endereço de entrega informado pelo cliente

Retirada na Loja: Habilitando esta opção de entrega o cliente poderá optar por retirar o(s) produto(s) diretamente no endereço informado na página de

contato da loja, no prazo (em dias) definido.

Envio Por Transportadora: Para disponibilizar entregas com valores e prazos fixos para entregas através de transportadoras será necessário definir os

Estados atendidos e seus respectivos custos e prazos para envio dos pedidos realizados na loja virtual. A Transportadora será responsável por fornecer

os valores de frete.

No campo CONTROLE DE ESTOQUE, você poderá definir se sua loja irá trabalhar somente com produtos que tiverem estoque disponível.



Após configurar todas as etapas, clique em SALVAR para gravar as atualizações, e clique na seta para ir para a próxima etapa de configuração.



DOMÍNIO

No menu DOMÍNIO você tem a opção de inserir seu código ID do Google Analytics para rastrear acessos,



Poderá REDIRECIONAR O DOMÍNIO da sua Loja Virtual para um domínio próprio do Registro.br ou de qualquer outro site,



E também poderá colocar o selo eBit e seu id do Buscapé para aumentar a credibilidade de sua Loja Virtual.



		SAIBA MAIS
	ESTE CODIGO FOI ENVIADO PELO E-BIT PARA SEU E-MAIL	
. e seu ID do Buscap	é	

Após configurar todas as etapas, clique em SALVAR para gravar as atualizações, e clique na seta para ir para a próxima etapa de configuração.



CONFIGURE O REDIRECIONAMENTO DO DOMÍNIO DA SUA LOJA VIRTUAL

Você pode configurar um domínio personalizado para sua loja virtual, assim quando acessar, por exemplo: www.seunegocio.com.br, a página será redirecionada para a sua loja virtual do MarketUP.

Caso sua loja virtual do MarketUP ainda não esteja habilitada, você pode habilitá-la seguindo os passos descritos na FAQ: <u>Configure a sua Loja Virtual.</u> Para realizar o redirecionamento, as etapas são:

1- Compre o domínio: A compra de um novo domínio pode ser realizada através do site do registro.br ou utilizando outros serviços de venda de domínio.

2- Preencha o domínio no MarketUP: Acesse a sua instalação do MarketUP, acesse o menu: CONFIGURAÇÕES > LOJA VIRTUAL



Clique em DOMÍNIO. Preencha no campo "DOMÍNIO PERSONALIZADO" como no exemplo abaixo:

http://		IGAI20107
A	Para ativar esse redirecionamento, você deve alterar o registro CNAME com seu host de domínio. Saiba Mais	REGISTRE SEU DOMÍNIO



IMPORTANTE:

Salve o endereço de seu domínio corretamente, inserindo o WWW na frente para o redirecionamento seja realizado com sucesso.

Vá até o final da página e clique em SALVAR.



REDIRECIONAMENTO DE DOMÍNIO DO REGISTRO.BR:

- Acesse o site do registro.br
- Faça o login utilizando o seu usuário do Registro.br
- Localize o DOMÍNIO desejado e clique sobre ele

Descat r	neus dominios	a	PESQUISAR E RECISTRAR DOM	RINIO	P16.
	DOM	elisio	DATA ΕΧΡΙΚΑÇÃO	STATUS	
4				Congelado	PAGAR
24			11/02/2017	Expirando	PAGAR

- Vá até o campo DNS e clique em EDITAR ZONA.



-Ao acessar a página clique em MODO AVANÇADO.



- Irá aparecer uma mensagem de confirmação, clique em SIM.





- Ao acessar a página EDIÇÃO DE ZONA, clique em NOVA ENTRADA.

		Nenhum record o	adastrado	
N	OVA ENTRADA	AJUDA	SALVAR	

- Preencha os campos conforme as informações abaixo:

- Deixe o nome vazio
- Tipo: A
- Valor: 52.25.143.78
- Clique em ADICIONAR



- Deverá ficar da seguinte forma:



Clique em NOVA ENTRADA novamente.



- Preencha: WWW
- Selecione: CNAME
- Preencha: registro.marketup.com
- Clique em ADICIONAR.

www .seunegocio.com.br CNAME • registro.marketup.com CANCELAR ADICIONAR AJUDA			
CANCELAR ADICIONAR AJUDA	une -	.seunegocio.com.br CNUME · registro.marketup.com	
		CANCELAR ADICIONAR AJUDA	

Deverá ficar da seguinte forma:

www.seonegocio		Chene	registro,marke	
www.seunegorio	con be	CNAME	registro marke	tun com
sequegorio	· con · or	^^	52.25.143.78	

- Por fim, clique em SALVAR

REDIRECIONAMENTO DE DOMÍNIO DE OUTRO SERVIÇO DE HOSPEDAGEM

Se você comprou o seu domínio através de algum outro serviço que não seja o registro.br, siga os seguintes passos:

Entre em contato com o suporte do serviço, ou procure no fórum de ajuda do serviço como configurar o DNS.

É necessário adicionar as seguintes entradas no DNS:

- Tipo: CNAME
- Nome: WWW
- Valor: registro.marketup.com
- E a entrada:
- Tipo: A
- Nome: (vazio)
- Valor: 52.25.143.78





PUBLICAR

Realizadas todas as etapas de configuração, no menu PUBLICAR você verá que sua Loja Virtual está pronta para ser publicada. Você verá o link criado

para sua loja (caso você não tenha escolhido um domínio próprio, você terá um domínio xxx.shopping.marketup.com.br)



Caso ainda haja algo pendente, uma lista será exibida, e o botão PUBLICAR não ficará habilitado.



Corrija os pontos apresentados para que o botão PUBLICAR seja ativado, e então clique para publicar sua Loja Virtual.

 	<u>~</u>	
DESATIVAR	PUBLICAR	



CADASTRO DE PRODUTO PARA LOJA VIRTUAL

A loja virtual realiza somente venda de produtos, e para isso, é necessário cadastrá-los e habilitá-los para a venda online.

O passo a passo é o mesmo para o CADASTRO DE PRODUTOS, mas nesse caso, vamos explorar melhor a aba LOJA VIRTUAL.



Preencha corretamente os campos com nome do produto, valor de venda, categoria e subcategoria do produto. A categoria e subcategoria são as

classificações onde o produto será exibido no menu da Loja Virtual.

Nome do produto:	Preço - De	Preço - Por
19 - ROAD TO AMAZING WORLD-	R\$ 0,00	R\$ 50,00
Categoria Q	Subcategoria Q	
Album 🔹 🕇	Origina	• +

Informar peso, altura, largura e profundidade dos produtos comercializados nas Loja Virtual é essencial e obrigatório, pois essas informações influenciam

no FRETE que será CALCULADO pelos correios, ou pela transportadora.

DIMENSÕES DO PRODUTO PARA CÁLCULO DO FRETE: Você deve preencher de acordo com o tamanho do seu produto na embalagem própria. Por

exemplo, se você comercializa lâmpadas LED de 13w, a dimensão do seu produto será, Largura: 10cm, Altura: 13cm, Profundidade: 10cm e o Peso de

aproximadamente: 300g

Para inserir as informações, acesse o cadastro do seu produto e vá para a aba LOJA VIRTUAL

Altura			Profundidade		
	13,0	cm	10,0	cm	<
Largura			Peso		
	10.0		0.200	ka	

Adicione textos explicativos do produto como descrição, garantia, itens inclusos e especificações.



escrição	Gara	intia	Iten	s inclu	ISOS	Es	speci	ficaç	ões			
H2 H3	H4	HS H	B P	B	U	S	:=		С	C	\oslash	
= =				ه <!--</b-->	> \	NORD	S: 1	C/	ARAC	CTER	RES: 4	40

Não se esqueça de colocar fotos do produto para que seus clientes possam ver detalhes do que está disponível.



Caso algo não esteja preenchido corretamente, uma mensagem do cadastro mostrará que o produto ainda não está disponível.



Quando tudo estiver preenchido corretamente, uma mensagem mostrará que o produto está disponível na loja virtual.



Depois clique em SALVAR para gravar as alterações



CAMPANHA PROMOCIONAL



Para criar uma CAMPANHA PROMOCIONAL para sua Loja Virtual, acesse o módulo VENDAS > LOJA VIRTUAL > CAMPANHAS PROMOCIONAIS



Clique em ADICIONAR NOVO.

No campo DADOS GERAIS, insira o nome da Campanha Promocional, escolha a data de início e a data de término da campanha, defina se o desconto

ADICIONAR

será no FRETE, no ITEM ou no PEDIDO e se será aplicado em PORCENTAGEM ou no VALOR EM DINHEIRO.

DADOS GERAIS						
Nome:	Data de inicio:	Data de termino:	Desconto no:	Desconto de:	Desconto em:	Ativa
	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	Selecione 🔻	0,00	R\$ %	

No campo ESTADOS PARTICIPANTES, selecione os estados que irão fazer parte da Campanha Promocional.

ESTAD	DS PAR	FICIPAN	TES:										
🗆 Seleci	onar todos	s os estado	IS										
C AC	AL		🗆 AM	🗆 BA	CE	🗆 DF	ES	🗆 G0	MA 🗌	MT	MS	MG	🗆 PA
PB	PR	PE	PI	RJ	RN	RS	RO	RR	SC	SP	SE	🔲 то	

Defina também as REGRAS, informando o valor mínimo para que essa campanha seja aplicada.





Você também poderá habilitar CUPONS DE DESCONTO para sua campanha, mas antes é necessário salvar o que já fizemos até aqui. Para isso, vá

até o final da página e clique em SALVAR.



Agora clique no botão cinza para que ele fique VERDE, e depois informe a quantidade de cupons que serão criados

UTILIZAR CUPONS DE DESCONTO	
Informe a quantidade de cupons que deseja criar: CRIAR	

Após criar os cupons, não se esqueça de clicar em SALVAR novamente.



Para colocar sua campanha promocional no ar, certifique-se de que ela está ATIVA e depois vá em CONFIGURAÇÕES > LOJA VIRTUAL >

PUBLICAÇÃO



Clique em PUBLICAR



ATENÇÃO:

Na Loja Virtual, os descontos só aparecerão no momento do pagamento. Durante toda a venda o valor aparecerá "cheio" e quando o cliente for para a tela de pagamento o valor será ajustado.

DESTAQUE DE PRODUTO

Para que os produtos apareçam destacados na página inicial da Loja Virtual, é preciso configurar em dois locais:



Primeiramente acesse o cadastro do item, em CATÁLOGO > PRODUTOS, e encontre o Produto que quer destacar.



No campo CARACTERÍSTICAS, clique na aba LOJA VIRTUAL

CARACTERIS	STICAS					
ESTÓQUE	FISCAL	PDV	COMPOSIÇÃO	FRAGMENTAÇÃO	LÕJA VIRTUAL	

Logo abaixo das fotos do seu produto, habilite o campo: DESTACAR NA HOME, mudando a cor do botão de CINZA para VERDE.



Depois clique em SALVAR para gravar as alterações



Agora acesse o módulo VENDAS > LOJA VIRTUAL > DESTAQUES.





Clique em ADICIONAR DESTAQUE



Clique em EDITAR para incluir o item que será destacado



Preencha o campo de pesquisa com o nome ou código do produto que deseja destacar

Adicionar Destaque	×
Selecione um item (caso deseje) para adicionar aos destaques da loja virtual	
	FECHAR

O produto adicionado aparecerá. Lembre-se de colocar imagens para ilustrar seu produto.



Caso você queira alterar o item em destaque passe o mouse em cima do destaque e clique em EDITAR, ou para retirar o destaque clique em REMOVER



Para gravar a operação, clique em SALVAR.





Para finalizar e deixar essa informação visível em sua Loja Virtual, clique em PUBLICAR

•	DESATIVAR	PUBLICAR
L		

DESATIVAR LOJA VIRUAL

Caso queira desativar sua Loja Virtual, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > LOJA VIRTUAL > PUBLICAR



Depois desça até o final da página, onde você verá os botões Publicar e Desativar. Clique no botão DESATIVAR para que a Loja Virtual seja retirada

do ar.

	-
DESATIVAR PUBLICAR	

Mas lembre-se que o domínio próprio, transportadora, ou o meio de pagamento contratado não são desativados com essa ação, por tanto é necessário

entrar em contato as empresas pra informar sobre a desativação da Loja.



FINANCEIRO

O processo de controle financeiro e do fluxo de caixa se baseia no registro de contas. Ou seja, das contas a pagar e a receber, registro de caixa das entradas e saídas, controle de estoque, entre outros. Com um controle financeiro adequado, você terá um panorama realista e completo sobre as condições financeiras atuais da empresa.

CADASTRE TIPOS E CONDIÇÕES DE PAGAMENTO

No MarketUP você conta com algumas formas de pagamento pré-definidas. Dentre elas, as mais usadas estão: DINHEIRO, CARTÃO DE CRÉDITO e CARTÃO DE DÉBITO. Você poderá editar os meios de pagamento já existentes ou até mesmo criar uma opção nova. Para isso, acesse o menu VENDAS

> TIPO DE PAGAMENTO



Caso queira editar um tipo de pagamento já existente, encontre-o e clique em EDITAR.



Caso queira adicionar um novo tipo de pagamento, clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha a DESCRIÇÃO com o nome do tipo de pagamento, por exemplo Crediário, e lembre-se de marcar a opção ATIVO e se pretende utilizar esse

tipo de pagamento no PDV, marque também essa opção.

Descrição	Inicio Contrato	Fim Contrato	Carência	Ativo?	Utiliza no PDV
	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa			0



Logo abaixo, você pode informar as condições de pagamento no campo INCLUIR CONDIÇÕES DE PAGAMENTO, com as seguintes informações obrigatórias:

- Parcelas: quantidade de parcelas

- Intervalo: de quanto em quanto tempo ocorrem os vencimentos (por exemplo, de 30 em 30 dias)

- 1ª parcela: quantidade de dias que você deseja receber a primeira parcela. Caso queira no ato da compra, basta colocar o número 0.

- Selecione também se essa opção de pagamento estará disponível para COMPRAS e VENDAS, clicando no botão para que ele fique CINZA

(indisponível) ou VERDE (disponível).

DESCRIÇÃO	PARCEL.	INTERV.	1ª PARC. 🟮	% ADM 🚯	% ANT. 🚯	VL FIXO	CLASSIF.	COMPRAS?	VENDAS?	
							Seleci 🔻			$\odot \bigcirc$

Clique no círculo verde para gravar a condição de pagamento, e clique em SALVAR no final da página para gravar as informações no sistema.

CALIVAD	
SALVAR	

CONFIGURE TAXAS PARA TIPOS DE PAGAMENTO

Os consumidores procuram cada vez mais opções de pagamento, e por isso, o comerciante precisar estar preparado e encontrar dentre as opções

disponíveis a que tem melhores taxas.

No MarketUP você pode informar o custo de suas taxas administrativas dos meios de pagamento para equilibrar suas contas de forma prática.

Acesse o menu VENDAS e selecione TIPOS DE PAGAMENTO.



No nosso exemplo, vamos configurar Taxas para Cartão de Crédito

Selecione a opção desejada e clique em EDITAR.

					>	_	
CARTÃO DE CRÉDITO				SIM	SIM	Ø	1
Horário de atendimento do suporte:	📊 marketup.brasil	o marketupoficial	👎 marketup.brasil	🊓 suporte.marketup.com			



Comece informando as datas de INÍCIO e FIM DO CONTRATO e se há CARÊNCIA

Descrição	Inicio Contrato	Fim Contrato	Carência
CARTÃO DE CRÉDITO	01/01/2020	12/31/2020	0

Agora inclua uma CONDIÇÃO DE PAGAMENTO nova ou selecione uma condição de pagamento que já exista e clique em EDITAR

DESCRIÇÃO	PARCEL.	INTERV.	1ª PARC. 🕄	% ADM 🚯	% ANT. 🕄	VL FIXO 🟮	CLASSIF. 0	COMPRAS?	VENDAS? 0		
À VISTA	1	0	0	0,00	0,00	0,00		Sim	Sim	Ø	
02X SEM JUROS	2	30	0	0,00	0,00	0,00		Sim	Sim	Ø	

No campo taca ADM% informe a taxa administrativa (em porcentagem), no campo ANT% informe a taxa de antecipação (em porcentagem), e no campo VL. FIXO informe o valor fixo por transação (em reais), no campo CLASSIF indique em qual Conta Gerencial essas taxas serão inseridas para seu controle no *DRE*. Marque se a condição estará disponível para Compras e Vendas e clique no ícone verde para confirmar as alterações.

DESCRIÇÃO	PARCEL.	INTERV.	1ª PARC. 🕄	% ADM	% ANT. 🕄	VL FIXO	CLASSIF.	COM	IPRAS?	•
À VISTA	1	2	2				Selec	•		$\checkmark \times$

Você precisará preencher as informações para cada condição de pagamento. Por exemplo:

"À Vista | ADM% 4,00 | ANT% 10,00 | VL. FIXO 0,40, | CLASSIF TAXAS BANCÁRIAS";

"2x sem juros | ADM% 3,5 | ANT% 4,00 | VL. FIXO 0,40 | CLASSIF TAXAS BANCÁRIAS " e assim por diante.

À VISTA	1	2	1	4,00	10,00	0,40	Tarifas Ba	Sim	Sim	Ø	1
02X SEM JUROS	2	30	2	3,50	4,00	0,40	Tarifas Ba	Sim	Sim	Ø	
03X SEM JUROS	3	30	2	3,50	4,00	0,40	Tarifas Ba	Sim	Sim	Ø	1
04X SEM JUROS	3	30	2	3,00	5,00	0,40	Tarifas Ba	Sim	Sim	Ø	1

Clique em SALVAR para gravar as informações





Ao realizar uma venda através do Pedido de Venda ou do PDV, o sistema gerará parcelas A RECEBER dos valores vendidos

PARCELA	VENCIMENTO (OBSERVAÇÕES)	VALOR	SALDO	VALOR PEND	ENTE DE PAG	AMENTO (R\$) 75 ,00
CARTÃO	DE CRÉDITO (4x SJ)					
[1/4]	06/03/2020	R\$ 25,00	R\$ 0,00	BOLETO	RECIBO	RECEBER
[2/4]	07/04/2020	R\$ 25,00	R\$ 25,00	BOLETO	RECIBO	RECEBER
(3/4]	09/05/2020	R\$ 25,00	R\$ 25,00	BOLETO	RECIBO	RECEBER
[4/4]	10/06/2020	R\$ 25,00	R\$ 25,00	BOLETO	RECIBO	RECEBER

E automaticamente gerará contas A PAGAR calculadas baseadas nas taxas configuradas, e com o vencimento para as mesmas datas das parcelas a

receber.

		L		
VENCIMENTO	CONTA	CONTA GERENCIAL	VALOR	SALDO
06/03/2020 Hoje	PEDIDO DE VENDA Nº 21 (CARTÃO DE C CEDENTE: LETICIA	TARIFAS BANCÁRIAS ORIGEM: VENDAS	R\$ 1 ,15	R\$ 1 ,15 🖉
07/04/2020 A PAGAR	PEDIDO DE VENDA Nº 21 (CARTÃO DE C CEDENTE: LETICIA	TARIFAS BANCÁRIAS ORIGEM: VENDAS	R\$ 1 ,15	R\$ 1 ,15 🖉
09/05/2020 A PAGAR	PEDIDO DE VENDA Nº 21 (CARTÃO DE C CEDENTE: LETICIA	TARIFAS BANCÁRIAS ORIGEM: VENDAS	R\$ 1 ,15	r\$ 1 ,15 🧳

CONSULTE SEU FLUXO DE CAIXA

FLUXO DE CAIXA é uma ferramenta que controla a movimentação financeira (as entradas e saídas de recursos financeiros), em um período determinado,

de uma empresa.

Para cessar seu Fluxo de Caixa, acesse FINANCEIRO > FLUXO DE CAIXA.





Comece informando os dados da sua conta e então clique em INICIAR FLUXO DE CAIXA

AGÊNCIA CONTA	
SALDO ATUAL	FLUXO DE CAIXA

Essa ação será necessária apenas no primeiro acesso ao Fluxo de caixa.

Selecione o período de apuração e também se deseja ter uma visão diária ou mensal.

r			~	EVIRIÇÃO	
FINANCEIRO FLUXO DE CAIXA V EXPANDIR	PERÍODO DE 01/04/2020	ATÉ 01/05/2020		DIA	MÊS
L					

O Fluxo de Caixa trará somente os valores que já foram registrados como RECEBIDOS nas ENTRADAS, divididos entre:

Não Operacionais: os recebimentos registrados manualmente como Rendimentos bancários;

Operacionais: Vendas realizadas pelo PDV, Pedido de Venda ou Loja Virtual.

ENTRADAS
▲ NÃO OPERACIONAIS
RENDIMENTOS DE APLICAÇÃO BANCÁ
APORTES OU EMPRÉSTIMOS
▲ OUTRAS RECEITAS
SALDO INICIAL
DEMAIS RECEITAS
OPERACIONAIS
VENDAS VIA PDV
VENDAS VIA PEDIDO
VENDAS VIA LOJA VIRTUAL

E os valores registrados como PAGOS em SAÍDAS, divididos de acordo com a classificação das CONTAS GERENCIAIS





MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA

No MarketUP, você consegue observar, adicionar ou excluir Movimentações de Caixa manualmente.



ADICIONE UMA MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA

Acesse o menu FINANCEIRO > MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA



Clique em ADICIONAR NOVO.

Selecione se essa movimentação é uma ENTRADA ou SAÍDA, e preencha as informações. Clique em CONFIRMAR PAGAMENTO/RECEBIMENTO.



Novo Lança	amento	×
EFETUAR	PAGAMENTO ORECEBIMEI	ΝΤΟ
	CLASSIFICAÇÃO	Selecione 🔻
	DATA	13/03/2020
	CONTA CORRENTE	Caixa 🔻
	VALOR PAGO	R\$ 0,00
	EFETUADO EM	DINHEIRO
-	DESCRIÇÃO/OBSERVAÇÃO	
	CONFIRMAR F	PAGAMENTO

EXCLUA UMA MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA

Para cancelar, acesse FINANCEIRO > MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA



Encontre a conta que deseja excluir e clique no ícone EXCLUÍR

CAIXA	CONTA		ρέριτο	- 68 09 🖉 - 🗍
	(MANUAL)	DINHEIRO		-00,00



CADASTRE UMA CONTA CORRENTE

Para manter suas movimentações financeiras registradas e organizadas, você pode adicionar CONTAS CORRENTES no MarketUP.

Para adicionar uma conta corrente utilizando o sistema, acesse o menu FINANCEIRO > CONTA CORRENTE





Clique em ADICIONAR NOVO.



Preencha o nome da conta, informe o banco, a agência e o número da conta. Depois clique em Salvar.





REGISTRE UMA TRANSFERÊNCIA ENTRE CONTAS CORRENTES

Após ter cadastrado suas contas correntes, você poderá realizar transferências entre elas no MarketUP.



Pra isso, acesse FINANCEIRO > MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA





No final da página clique em NOVA TRANSFERÊNCIA



Informe a data da transferência, a CONTA CORRENTE DE ORIGEM e a CONTA CORRENTE DE DESTINO, o valor, a forma de pagamento e inclua uma descrição. Depois, clique em CONFIRMAR TRASNFERÊNCIA.

Transferência	×
EFETUAR TRANSFERÊNCIA	
DATA	11/03/2020
CONTA CORRENTE DE ORIGEM	Саіха
CONTA CORRENTE DE DESTINO	PDV 1
Nº DOC	
VALOR	R\$ 100,00
EFETUADO EM	DINHEIRO •
DESCRIÇÃO/OBSERVAÇÃO	Ajuste
CONFIRMAR TR	ANSFERÊNCIA

Nas movimentações de caixa, as transferências aparecem da seguinte forma:

		11/03/2020	
CAIXA	AJUSTE (MANUAL)	DINHEIRO	-100,00 🖉 🗓
PDV 1	AJUSTE (MANUAL)	DINHEIRO	100,00

Se quiser, você poderá EDITAR ou EXCLUIR a transferência.

COMO IMPORTAR UM ARQUIVO OFX OU CNAB?

OFX ou CNAB são modelos de extratos bancários em forma digital. Para ter acesso ao arquivo converse com o gerente do banco. O primeiro passo

para realizar a importação de um Arquivo OFX ou CNAB é cadastrar a Conta Corrente da mesma forma que aparece no extrato de seu banco.

Agora, acesse o módulo FINANCEIRO > MOVIMENTAÇÃO DE CAIXA.





Clique no ícone IMPORTAR



Clique em ENVIAR ARQUIVO OFX ou CNAB, localize e selecione o arquivo em seu computador.

,	
	ENIVIAD ADOLIIVO CNAR
EINVIAR ARQUIVO OFA	ENVIAR ARQUIVO CINAD
1	

As informações aparecerão em duas colunas; a coluna da esquerda apresenta os dados do Extrato, e a da direita os registros do ERP. Você poderá utilizar os filtros para ver Todas as contas, somente as contas a pagar ou somente as contas a receber, e também poderá buscar por um dia específico. Lembrando que os filtros mostrarão somente o período indicado no Extrato.

Periodo: 30/01/2020 a 29/02/2		MOSTRUR CONTRAS Tocias	AMATRIX 30/01/2020	лт 29/02/2020 📾 🔍
30/01/2020 PAGAMENTO CARTAD DE CREDITO GETINET-MASTER 013001	0,98	150,00	10/02/2020	
30/01/2020 DEP DINHEIRO TERMINAL 25 023001	5,00	100.000,00	10/02/2020 Saldo inicial - [Saldo inicial]	
31/01/2020 DEP DINHEIRO TERMINAL 30 033101	0,00	15,00	13/02/2020	
03/02/2020 COMPRA CARTAD MAESTRO 02/02 PNH COMERCIO DE 04/032	5,00	20,00	13/02/2020	

Para conciliar as informações, clique no DARDO ao lado de uma das contas, e depois clique no ALVO ao lado da conta correspondente.

03/02/2020 COMPRA CARTAO MAESTRO 02/02 PNH COMERCIO DE 040302	15,00 🤗	Ø	15,00 13/02/2020
03/02/2020 COMPRA CARTAO MAESTRO 02/02 PAG.Dorival2 050302	15,00	0	20,00 13/02/2020

Se forem compatíveis as informações ficarão atreladas.


COMPRA CARTAO MAESTRO 02/02 PNH COMERCIO DE 040302
--

Caso a informação não tenha relação com nenhuma transação realizada no MarketUP, você pode clicar em NÃO CONCILIAR para excluir o registro.



E caso o recebimento ou pagamento encontrado no Extrato não esteja na lista do ERP, você poderá adicionar a movimentação de caixa clicando em

ADICIONAR CONTA

Você ainda pode escolher uma das opções abaixo	Não encontrou uma conta para conciliar?				
ADICIONAR	Você ainda pode esco	lher uma das opções abaixo			
ADICIONAR NÃO					
CONTA CONCILIAR	ADICIONAR CONTA	NÃO CONCILIAR			

Preencha a classificação e ao clicar em SALVAR o valor será registrado em suas movimentações e em seu fluxo de caixa



RECEBIMENTOS



REGISTRE UM RECEBIMENTO



Para efetuar um recebimento, siga os seguintes passos:

Acesse o menu FINANCEIRO > RECEBIMENTOS > CONTAS A RECEBER



Encontre a conta utilizando o campo de busca ou procurando na lista que será exibida. Clique em EDITAR



No quadro EFETUAR RECEBIMENTO preencha os campos obrigatórios (Data do recebimento, Conta Corrente, Valor Recebido e Efetuado em) e adicione

informações de descontos e juros se desejar. Confirme em INCLUIR RECEBIMENTO.

VENCIDA					
EFETUAR RECEBIMENTO					
DATA DO RECEBIMENTO	13/03/2020 👼				
CONTA CORRENTE	Caixa 🔻				
juros 🕤	R\$ 0,00				
descontos 😑	R\$ 0,00				
VALOR RECEBIDO 😑	R\$ 3,85				
EFETUADO EM CARTÃO DE CRÉI V					
INCLUIR REC	EBIMENTO				

O valor incluso agora aparecerá no campo HISTÓRICO DE PAGAMENTOS REALIZADOS

HISTÓRICO DE RE	CEBIMENTOS RI	EALIZADOS				
DATA	RECEBIDO	DESCONTO	JUROS	FORMA	CONTA	
13/03/2020	R\$ 3,85	R\$ 0,00	R\$ 0,00	CARTÃO DE CRÉDITO	Caixa	3



Para finalizar, clique em RECEBER E SALVAR



Após o recebimento, o registro passará a ser exibido em CONTAS RECEBIDAS.

ADICIONE UMA CONTA A RECEBER MANUALMENTE

O sistema cria contas a receber automaticamente através das vendas realizadas, mas você também pode adicionar contas a receber de forma manual.

Para isso, acesse o menu FINANCEIRO > RECEBIMENTOS > CONTAS A RECEBER



E selecione ADICIONAR NOVO.



Preencha os campos obrigatórios: Classificação, Vencimento e Valor Total.

Selecione	T			
OBSERVAÇÕES				EMISSÃ
		30/0	03/2020	
				VENCIMENT
		30/0	03/2020	
				VALOR TOTA
				R\$ 0,00

Caso essa conta criada seja uma conta irá se repetir pelos próximos meses, escolha a quantidade de vezes em que se repetirá no campo CONTA

RECORRENTE





E clique em SALVAR



EDITE UM REGISTRO DE CONTA A RECEBER

Acesse o menu FINANCEIRO > RECEBIMENTOS > CONTAS A RECEBER.



Encontre a conta desejada na lista que será exibida, u utilizando os Filtros avançados para procura-la, e então clique no botão EDITAR

 17 /10 /0010					
VENCIDA	CUPOM DE VENDA: [237] - PDV: PDV 1 [SACADO: AO CONSUMIDOR	VENDAS VIA PDV ORIGEM: PDV	R\$ 8 ,34	r\$ 8 ,34	Ø
18/12/2019 VENCIDA	CUPOM DE VENDA: (182) - PDV: PDV 1 (SACADO: AO CONSUMIDOR	VENDAS VIA PDV ORIGEM: PDV	R\$ 3 ,85	r\$ 3 ,85	

Você poderá, por exemplo:

Alterar a Data de Vencimento;



Adicionar Juros ou Descontos;

1		;
JUROS	()	R\$ 0,00
i i i i i i i i i i i i i i i i i i i		
DESCONTOS		R\$ 0,00
1		

Ou incluir uma observação na conta.





Depois de realizar as alterações, clique em SALVAR



REALIZE O RECEBIMENTO DE DIVERSAS CONTAS DE UMA SÓ VEZ

Acesse o menu FINANCEIRO > RECEBIMENTOS > CONTAS A RECEBER.



Na listagem, selecione as contas a serem recebidas, preenchendo o quadro do lado esquerdo da descrição.

2	10/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] SACADO:	ENTRADAS ORIGEM: RECEITAS	r\$150,00 r\$150,00	Ø
3	10/02/2020 VENCIDA	SALDO INICIAL [DINHEIRO] SACADO:	OUTRAS RECEITAS	r\$100.000,00 r\$100.000,00	Ø
V	11/03/2020 VENCIDA	[DINHEIRO]		r\$ 1.000 ,00 r\$ 1.000 ,00	Ø

Vá até o final de página, e clique em PAGAR SELECIONADOS.



Verifique as informações de recebimento, e adicione as informações necessárias sobre juros e descontos se necessário. Caso queira excluir alguma

conta da lista, basta clicar no X.

DESCRIÇÃO/CONTA GERENCIAL	VENCIMENTO	A RECEBER	😯 JUROS			SALDO	,
Saldo inicial Outras Receitas	10/02/2020	R\$ 0,00 R\$ 100.000,00	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 100.000,00	R\$ 0,00	×
Entradas	11/03/2020	R\$ 0,00 R\$ 1.000,00	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 1.000,00	R\$ 0,00	×
Entradas	10/02/2020	R\$ 0,00 R\$ 150,00	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 150,00	R\$ 0,00	×

Confirme o TOTAL A RECEBER e as informações de Data de Recebimento, Conta Corrente e tipo de pagamento.



EFETUAR RECEBIMENTO)S			TOTAL A RECEBER: R	\$ 101.150,00
DATA DO RECEBIMENTO	30/03/2020	CONTA CORRENTE	Caixa	• EFETUADO EM	DINHEIRO •
JUROS	R\$ 0,00	DESCONTOS	R\$ 0,00	VALOR RECEBIDO	R\$ 101.150,00

Para finalizar, clique em RECEBER para finalizar a operação.



PAGAMENTOS



REGISTRE UM PAGAMENTO

Para efetuar um pagamento, siga os seguintes passos:

Acesse o menu FINANCEIRO > PAGAMENTOS > CONTAS A PAGAR



Encontre a conta utilizando o campo de busca ou procurando na lista que será exibida. Clique em EDITAR

13/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] CEDENTE:	COMISSÃO DE VENDAS ORIGEM: DESPESAS	r\$15,00	r\$15,00 Ø	· 🔟
13/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] CEDENTE:	COMBUSTÍVEL E PEDÁGIOS ORIGEM: DESPESAS	r\$ 20 ,00	R\$20,00	Û



No quadro EFETUAR PAGAMENTO preencha os campos obrigatórios (Data do recebimento, Conta Corrente, Valor Recebido e Efetuado em) e adicione

informações de descontos e juros se desejar. Confirme em INCLUIR PAGAMENTO.

VENCIDA					
EFETUAR PAGAMENTO) <u>(</u>				
DATA DO PAGAMENTO	30/03/2020 💼				
CONTA CORRENTE	Selecione 🔻				
juros 💿	R\$ 0,00				
Descontos 😑	R\$ 0,00				
VALOR PAGO 😑	R \$ 15,00				
EFETUADO EM	DINHEIRO				
INCLUIR PAGAMENTO					

O valor incluso agora aparecerá no campo HISTÓRICO DE PAGAMENTOS REALIZADOS

Para finalizar, clique em PAGAR E SALVAR



Após o recebimento, o registro passará a ser exibido em CONTAS PAGAS.

ADICIONE UMA CONTA A PAGAR MANUALMENTE

Para adicionar contas a pagar de forma manual, acesse o menu FINANCEIRO > PAGAMENTOS > CONTAS A PAGAR





ADICIONAR

E selecione ADICIONAR NOVO.



Selecione	•		
Selecione			
OBSERVAÇÕES			EMISSÃ
		30/03/2020	m
			VENCIMENT
		30/03/2020	
			VALOR TOTA
			R\$ 0.00

Caso essa conta criada seja uma conta irá se repetir pelos próximos meses, escolha a quantidade de vezes em que se repetirá no campo CONTA

RECORRENTE



E clique em SALVAR



EDITE UM REGISTRO DE CONTA A PAGAR

Acesse o menu FINANCEIRO > PAGAMENTO > CONTAS A PAGAR.





Encontre a conta desejada na lista que será exibida, u utilizando os Filtros avançados para procura-la, e então clique no botão EDITAR

13/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] CEDENTE:	COMISSÃO DE VENDAS ORIGEM: DESPESAS	r\$ 15 ,00	r\$15,00 Ø	> 🗊
13/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] CEDENTE:	COMBUSTÍVEL E PEDÁGIOS origem: despesas	r\$ 20 ,00	r\$20,00	۵

Você poderá, por exemplo:

Alterar a Data de Vencimento;

v	ENCIMENTO
10/03/2020	×▼

Adicionar Juros ou Descontos;

JUROS (•	R\$ 0,00
DESCONTOS (•	R\$ 0,00

Ou incluir uma observação na conta.



Depois de realizar as alterações, clique em SALVAR



REALIZE O PAGAMENTO DE DIVERSAS CONTAS DE UMA SÓ VEZ

Acesse o menu FINANCEIRO > PAGAMENTOS > CONTAS A PAGAR.





Na listagem, selecione as contas a serem pagas, preenchendo o quadro do lado esquerdo da descrição.

Ø	13/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] CEDENTE:	COMISSÃO DE VENDAS ORICEM: DESPESAS	r\$ 15 ,00	r\$ 15 ,00	Ø	0
8	13/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] CEDENTE:	COMBUSTÍVEL E PEDÁGIOS ORIGEM: DESPESAS	r\$ 20 ,00	r\$ 20 ,00	Ø	
¥	17/02/2020 VENCIDA	[DINHEIRO] CEDENTE:	CONTABILIDADE ORIGEM: DESPESAS	R\$ 97 ,70	r\$ 97 ,70	Ø	Û

Clique em PAGAR SELECIONADOS.



Verifique as informações de pagamento e adicione as informações necessárias sobre juros e descontos se necessário. Caso queira excluir alguma conta

da lista, basta clicar no X.

DESCRIÇÃO/CONTA GERENCIAL	VENCIMENTO	A PAGAR	JUROS	DESCONTO	O PAGO	SALDO	
Combustível e Pedágios	13/02/2020	R\$ 20,00 R\$ 20,00	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 20,00	R\$ 0,00	×
Comissão de Vendas	13/02/2020	R\$ 15,00 R\$ 15,00	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 15,00	R\$ 0,00	×
Contabilidade	17/02/2020	R\$ 97,70 R\$ 97,70	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 97,70	R\$ 0,00	×

Confirme o TOTAL A PAGAR e as informações de Data de Pagamento, Conta Corrente e tipo de pagamento.

EFETUAR PAGAMENTUS				TOTAL A PAGAI	R: RŞ 13	2,70
DATA DO PAGAMENTO	30/03/2020	CONTA CORRENTE	Caixa 🔹	EFETUADO EM	DINHEIRO	•
JUROS	R\$ 0,00	DESCONTOS	R\$ 0,00	VALOR PAGO	R\$ 132,70	

E clique em PAGAR para finalizar a operação





RELATÓRIOS

Para o crescimento de uma empresa, é muito importante pensar no longo prazo. Com o sistema MarketUP você possui diversos RELATÓRIOS sobre as diferentes áreas de seu negócio. Você pode exportar todos eles para uma planilha de Excel ou PDF e trabalhar os dados da forma que quiser. Os Relatórios estão agrupados em Financeiro, Vendas, Produtos, Estoque e Clientes. Os relatórios são feitos para ajudar na tomada de decisões nas diversas situações do dia a dia, por isso, é importante registrar todas as operações da sua empresa no sistema, para que você sempre possa analisar as diversas situações no seu dia a dia e tomar a melhor decisão.

RELATÓRIOS FINANCEIROS

CONTAS A PAGAR / PAGAS

O Relatório de CONTAS A PAGAR permite ao administrador visualizar todas as suas contas a pagar, agrupadas por vencimento, fornecedor e valor total Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > FINANCEIRO > CONTAS A PAGAR



Informe o período desejado ou aplique os filtros desejados, e clique em PESQUISAR

RELATÓRIOS CONTAS A PAGAR	A PAGAR	PAGAS	DE 01/04/2020	até 01/05/202	0 📖	$\widehat{}$
l						I

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CONTA \diamond	DESCRIÇÃO	FORNECEDOR \Diamond	VENCIMENTO
Mercadoria para Revenda	Pedido de Compra Nº 3 [IMPORTAÇAO DE XML	NF-E EMITIDA EM AMBIENTE DE	24/03/2020
EXIBINDO 1 REGISTROS			

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.





CONTAS A RECEBER / RECEBIDAS

O Relatório de CONTAS A RECEBER permite ao administrador visualizar todos os seus recebimentos, agrupados por vencimento, cliente e valor total.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > FINANCEIRO > CONTAS A RECEBER



Informe o período desejado ou aplique os filtros desejados, e clique em PESQUISAR



Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.



CONTA 🔇	DESCRIÇÃO \Diamond	CLIENTE	\$ VENCIMENTO
Vendas via PDV	Cupom de Venda: [7] - PDV: PDV 1 [DINHEIRO] [CAROLINE	25/03/2020
Vendas via PDV	Cupom de Venda: [6] - PDV: PDV 1 [DINHEIRO] [25/03/2020

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.

VISUALIZAÇÃO LISTA LISTA CILO GRÁFICO EXCEL DOF POF IMPRESSÃO

Para alterar de CONTAS A RECEBER para CONTAS RECEBIDAS, basta clicar no local indicado

RELATÓRIOS CONTAS RECEBIDAS	A RECEBER	RECEBIDAS	DE 01/04/2020	ATÉ	0 📖	Ð
!						i

LUCRATIVIDADE POR PRODUTO

O Relatório de LUCRATIVIDADE POR PRODUTO contabiliza todas as suas vendas e, de acordo com os preços de venda e de custo, mostra qual foi a

lucratividade média de todos os seus produtos vendidos. Dessa forma, você pode ver quais são os seus produtos mais rentáveis e pensar em estratégias

para vender cada vez mais estes produtos

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > FINANCEIRO > LUCRATIVIDADE POR PRODUTO



Informe o período desejado ou aplique os filtros desejados, e clique em PESQUISAR



Market

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

	SUBCATEGORIA	PRODUTO	CUSTO MÉDIO
Sem Categoria	Sem Subcategoria	Coca-cola lata 350ml	R\$ 4,50
Bebida	Suco	Suco de abacaxi	R\$ 2,99

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar



DRE GERENCIAL SIMPLIFICADO

A Demonstração do Resultado (DRE) Gerencial Simplificada é um relatório de caráter financeiro, sem fins contábeis, que visa trabalhar e confrontar as principais receitas e gastos da empresa em determinado período. Como resultado, o empresário ou gestor consegue ter uma visão de seus índices de lucratividade.

Denominamos a DRE do MarketUP como gerencial e simplificada, pois ela não tem como objetivo substituir a Demonstração do Resultado elaborada pelo seu contador, mas sim, se aproximar desse relatório utilizando conceitos financeiros similares e de menor complexidade.

A DRE pretende fornecer para o administrador uma base mensal, das receitas e gastos da empresa, permitindo assim uma análise das principais linhas

que afetam seu negócio. Além disso, a DRE proporciona algumas ferramentas que projetam resultados, para facilitar uma visão futura do negócio.

Para visualizar o arquivo, basta acessar o menu RELATÓRIOS > FINANCEIRO > DRE GERENCIAL SIMPLIFICADA.





atórios E gerencial simplificada	PF	OJETADO		ias d# ¥	ANÁLISE		ies 🔻	TIPO	Competé	• Nive	SEL	ECION V] €
						202	0					•	
GLOSSÁRIO IMPRIMIR	Realiz	ado	Atual										
	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	TOTAL
Receita Operacional Bruta 🕥	0,00	0,00	105,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	105,00
Impostos e Devoluções 🕥	0,00	0,00	(11,00)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	(11,00)
Receita Operacional Líquida	0,00	0,00	93,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	93,00
Custos	0,00	0,00	(66,00)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	(66,00)
Custo da Mercadoria Vendida 🍞	0,00	0,00	(66,00)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	(66,00)
Lucro (Prejuízo) Bruto	0,00	0,00	27,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	27,00
Margem Bruta (%) 🤉	0,00%	0,00%	29,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	29,00%
Despesas Operacionais	0,00	(100,00)	(10.00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	(10.10
Gerais e Administrativas 🕥	0,00	0,00	(5.000,	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	(5.000,

DRE - GLOSSÁRIO

Projetado: o usuário MarketUP poderá projetar valores futuros em sua DRE, simulando cenários pré-selecionados.

Apenas Dados Lançados: apenas os dados lançados no sistema pelo usuário serão mostrados no item Projetado.

Simulação de Vendas

Último mês: somente os dados diretamente relacionados às vendas são projetados, utilizando o último mês-calendário fechado (Realizado) como base. Dessa maneira, projetam-se os valores de Receitas, Impostos e Custos.

Média (3 últimos meses): somente os dados diretamente relacionados às vendas são projetados, utilizando a média aritmética dos meses fechados (Realizados) como base. Vale ressaltar que para este cálculo são considerados todos os meses fechados a partir do primeiro em que haja alguma inserção de receita, custo ou despesa. Projetam-se os valores de Receitas, Impostos e Custos.

Simulação Completa

Último mês: todas as contas da DRE são projetadas, utilizando o último mês-calendário fechado (Realizado) como base.

Média (3 últimos meses): todas as contas da DRE são projetadas, utilizando a média aritmética dos últimos 3 meses fechados (Realizados) como base.

Média (Realizado): todas as contas da DRE são projetadas, utilizando a média aritmética dos meses fechados (Realizados) como base. Vale ressaltar

que para este cálculo são considerados os meses fechados a partir do primeiro em que haja alguma inserção de receita, custo ou despesa.

<u>Análise</u>



Essas opções funcionam como uma ferramenta para enriquecer a capacidade de avaliação do desempenho da empresa pelo usuário.

Valores: o usuário visualizará a DRE em valores absolutos (ou monetários).

Horizontal: mostra a evolução percentual de cada conta da DRE em comparação com o período anterior.

Vertical: mostra o valor percentual de cada conta da DRE em relação à Receita Operacional Bruta do mesmo período.

Operacional Bruta: soma das vendas de bens e serviços relativos à atividade-fim da empresa.

Impostos e Devoluções: inclui impostos relativos à comercialização dos bens e serviços, como ISS, ICMS, CSLL. Engloba também abatimentos e devoluções inerentes da operação.

acterações merendos da operação.

Receita Operacional Líquida: resultado da subtração de Impostos e Devoluções sobre o valor da Receita Operacional Bruta.

Custos: agrupa valores alocados diretamente na venda dos produtos ou serviços, com destaque para o próprio custo de aquisição (ou produção) da

mercadoria vendida (CMV).

Custo da Mercadoria Vendida: correspondente à soma dos valores de custo de cada produto (ou serviço) comercializado no período.

Lucro (ou Prejuízo) Bruto: resultado da Receita Operacional Líquida menos os Custos do período.

Margem Bruta (%): resultado da divisão do Lucro (ou Prejuízo) bruto pela Receita Operacional Líquida do período.

Despesas Operacionais: conjunto de gestos relacionados ao desenvolvimento da operação da empresa, custo de aquisição/produção da mercadoria.

Aluguel, Condomínio e IPTU: despesa relacionada à ocupação física da empresa.

Gerais e Administrativas: Gastos com atividades de suporte e apoio à operação desenvolvida, geralmente, por empresas terceirizadas, como serviço

de contabilidade, honorários advocatícios, segurança, serviços de entrega, entre outros.

Pessoal: gasto com funcionários (salários, encargos e benefícios).

Propaganda e Marketing: gastos com campanhas publicitárias, desenvolvimento de material promocional e brinde, participação em eventos, entre outros.

Pró-labore: remuneração (retirada) do(s) sócio(s) da empresa.

Utilidades: despesas com água, luz, telefone e internet.

Lucro (ou Prejuízo) Operacional: resultado do Lucro (ou Prejuízo) Bruto subtraindo todas as Despesas Operacionais.

Margem Líquida (%): resultado da divisão do Lucro (ou Prejuízo) Líquido pela Receita.

Gastos Totais: representa a soma de todos os custos e despesas do período, correspondendo ao total das seguintes linhas do DRE: Impostos e

Devolução, Custos, Despesas Operacionais e Despesas Financeiras.

RELATÓRIOS DE VENDAS

VENDAS EM ABERTO

O relatório de VENDAS EM ABERTO, permite ao administrador ver uma lista com todas as suas vendas que ainda não foram concluídas.



Para acessar o relatório, basta acessar o menu RELATÓRIOS > VENDAS > VENDAS EM ABERTO.



Você verá as informações na tela em forma de lista

NÚMERO		CLIENTE	DATA DE EMISSÃO	DATA DE ENTREGA	
1	CLIENTE TESTE		03/03/2020	02/04/2020	Ø
2	CLIENTE TESTE		24/03/2020	23/04/2020	Ø

Clique em EDITAR para realizar o recebimento dos produtos.

NÚME	ERO	CLIENTE	DATA DE EMISSÃO	DATA DE ENTREGA	
1	CLIENTE TESTE		03/03/2020	02/04/2020	Y
2	CLIENTE TESTE		24/03/2020	23/04/2020	Ø

Clique em ENTREGAR para que os produtos entrem em seu estoque.

) ados da NF-e	22/10/2018			0001497 MARLI FIORAMO	DNTE ME
Dados da NF-e					
Nº NF-e/RPS		SÉRIE		DATA DE EMISSÃO	
Não informado		Não informado		Não informado	
tens					
Código	Descrição		Quantidade	Recebido	Saldo
35	1212147 - THE JSB LE	GACY	1	0	1

VENDAS POR VENDEDOR

O Relatório de VENDAS POR VENDEDOR permite ao administrador visualizar todas as vendas realizadas pelos vendedores cadastrados.

Para gerar esse relatório, acesse o menu **RELATÓRIOS > VENDAS > VENDAS POR VENDEDOR.**





RELATÓRIOS VENDAS POR VENDEDOR	ADICIONAR FILTRO	de 01/04/2020	ATÉ 05/05/2020	\rightarrow
!				

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

VENDEDOR 🗘	PRODUTO \diamond	QUANTIDADE	\$	VALOR TOTAL	\$
Sem vendedor	Coca-cola lata 350ml		5,000	R\$ -	40,16
Sem vendedor	Suco de abacaxi		3,000	R\$	15,86

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



TICKET MÉDIO POR VENDEDOR

O Relatório de TICKET MÉDIO POR VENDEDOR permite ao administrador visualizar a média de vendas de cada vendedor, trazendo as vendas realizadas

e os valores, assim é possível saber como está a performance do vendedor.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > VENDAS > TICKET MÉDIO POR VENDEDOR.





RELATÓRIOS	DE		ATÉ		
TICKET MÉDIO POR VENDEDOR	01/04/2020	1001a	07/05/2020	itenta (221)	\ni

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

VENDEDOR	♦ CLIENTE	\$ VENDA	\$
SERGIO	RICARDO JAFFET	Pedido de Venda - 3283	
SUZNA	ZIGZAG	Pedido de Venda - 3285	
MARAIZA	NASCIMENTO COSTA	 Pedido de Venda - 3286	

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



VENDAS POR PAGAMENTO

O Relatório de VENDAS POR PAGAMENTO permite ao administrador visualizar todos os pagamentos recebidos de acordo com o tipo: cartão de crédito

ou débito, dinheiro, entre outros.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > VENDAS > VENDAS POR PAGAMENTOS.





RELATÓRIOS VENDAS POR FORMA DE PAGAMENTO	ADICIONAR FILTRO	DE 01/04/2020	ATÉ 05/05/2020	

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

FORMA DE PAGAMENTO	\$ CONDIÇÃO	\$ VALOR TOTAL	\$
DINHEIRO	A VISTA		R\$ 60,01
CARTÃO DE CRÉDITO	À VISTA		R\$ 26,49
EXIBINDO 2 REGISTROS	 	 	R\$ 86,50

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



VENDAS TOTAIS

O relatório de VENDAS TOTAIS permite ao administrador visualizar todos os produtos que foram vendidos em um determinado período.

Para gerar o relatório, basta acessar o menu RELATÓRIOS > VENDAS > VENDAS TOTAIS.





				\sim	
RELATÓRIOS VENDAS TOTAIS	ADICIONAR FILTRO	DE 01/04/2020	ATÉ 05/05/2020		Ð

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

PRODUTO \diamond	QTD.VENDIDA 🗘	MÉDIA DE VENDAS 🗘	CUSTO MÉDIO
Coca-cola lata 350ml	8,000	R\$ 6,64	R\$ 4,50
Suco de abacaxi	6,000	R\$ 5,14	R\$ 2,99
Açucar	1,000	R\$ 1,46	R\$ 0,00

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



VENDAS POR PDV

O relatório de VENDAS POR PDV informa todas as vendas realizadas através do seu Ponto de Venda (ou Frente de Caixa).

Para acessar o relatório, basta acessar o menu **RELATÓRIOS > VENDAS > VENDAS POR PDV.**





					-	
RELATÓRIOS		DE		ATÉ		7
VENDAS POR PDV	ADICIONAR FILTRO	01/04/2020	(121)	05/05/2020		\ni

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

OPERADOR \Diamond	VENDEDOR \Diamond	PRODUTO \Diamond	PDV
Karina Lucas	Sem vendedor	Coca-cola lata 350ml	PDV 1
Karina Lucas	Karina Lucas	Suco de abacaxi	PDV 1
Karina Lucas	Karina Lucas	Coca-cola lata 350ml	PDV 1

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



VENDAS POR PERÍODO

O relatório de VENDAS POR PERÍODO informa todas as vendas realizadas em um determinado período. Esse também é o relatório que apresentará o

valor das suas Taxas de Serviço arrecadadas.

Para acessar o relatório, basta acessar o menu RELATÓRIOS > VENDAS > VENDAS POR PERÍODO.





			 	<u>></u> .		_
RELATÓRIOS VENDAS POR PERÍODO	ADICIONAR FILTRO	DE 01/04/2020	até 05/05/2020	1100 La [[2]]	Ð	
			 			1

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CANAL DE VENDA	PEDIDO/CUPOM 🗘	CLIENTE \Diamond	DATA \Diamond	TOTAL SERVIÇO
PDV	2	Ao Consumidor	24/03/2020 11:16:19	R\$ 0,00
PDV	1	Ao Consumidor	24/03/2020 11:15:21	R\$ 0,36
PDV	5	Ao Consumidor	25/03/2020 11:09:33	R\$ 0,23

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



VENDAS POR DESCONTO

O relatório de VENDAS POR DESCONTO permite ao administrador visualizar todas as vendas e os produtos que receberam desconto.

Para gerar o relatório, basta acessar o menu RELATÓRIOS > VENDAS > VENDAS POR DESCONTO.





RELATÓRIOS VENDAS POR DESCONTO	ADICIONAR FILTRO	DE 01/04/2020	até 25/04/2020)	VISUALIZAÇÃO	~

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CANAL DE VENDA	PEDIDO/CUPOM \$	OPERADOR \$	DATA \$: TOTAL DA VENDA ≎
PDV	1158	901418478	03/04/2020 10:49:36	R\$ 128,54
PDV	1170	901418478	03/04/2020 13:53:56	R\$ 114,37
PDV	1371	901418478	08/04/2020 09:50:22	R\$ 20,58

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



RELATÓRIOS DE PRODUTOS

COMPRAS REALIZADAS

O Relatório de COMPRAS REALIZADAS traz para o administrador, uma lista das compras realizadas em determinado período.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > PRODUTOS > COMPRAS REALIZADAS





			5	
RELATÓRIOS	DE	ATÉ		
COMPRAS REALIZADAS	01/04/2020	05/05/202		\ni

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CATEGORIA	\$ SUBCATEGORIA	\$ PRODUTO	$\hat{}$
Sem Categoria	Sem Subcategoria	ATADURA GASES J&J FIRST	
Sem Categoria	Sem Subcategoria	camiseta varias cores MAMARELO	

E poderá também imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que

desejar.



LISTA DE PREÇO

O Relatório LISTA DE PREÇO permite ao administrador ver todos os produtos de seu estoque com o valor de custo e valor de venda (atacado e varejo)





Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > PRODUTO > LISTA DE PREÇO

CATEGORIA	SUBCATEGORIA 🗘	PRODUTO \diamond	CÓD.BARRAS	\$
Bebida	Suco	Suco de abacaxi	2000000000001	
Sem Categoria	Sem Subcategoria	Abacaxi	200000000003	
Sem Categoria	Sem Subcategoria	Açucar	200000000004	

Você verá as informações na tela em forma de lista

E poderá também imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que

desejar.



PRODUTOS POR CLIENTES

O Relatório PRODUTOS POR CLIENTES permite ao saiba quais foram os produtos comprados por seus clientes em determinado período. Para visualizar

este relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > PRODUTOS > PRODUTOS POR CLIENTES



Informe o período desejado ou aplique os filtros desejados, e clique em PESQUISAR





Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CLIENTE	PRODUTO	CÓD.BARRAS
CAROLINE	Suco de abacaxi	20000000001
CAROLINE	Gorjeta Sugerida	9999999999999
Cliente Teste	Coca-cola lata 350ml	7894900709841

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



CURVA ABC DE ITENS VENDIDOS

O relatório **CURVA ABC DE ITENS VENDIDOS** agrupa os produtos vendidos em três grupos (A, B e C), de acordo com a representatividade deles no seu faturamento. O Grupo A irá representar 80% do seu faturamento, o grupo B 15% e o grupo C, 5%. Dessa forma, você conseguirá identificar quais são os seus melhores produtos.

Para visualizar esse relatório, acesse RELATÓRIOS > PRODUTOS > CURVA ABC DE ITENS VENDIDOS.

	٠	PRODUTOS
i		i

Selecione o período no qual deseja gerar o relatório e clique em PESQUISAR.



Market

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CATEGORIA 🗘	SUBCATEGORIA	PRODUTO	\$ GRUPO	\$
Sem Categoria	Sem Subcategoria	Coca-cola lata 350ml	A	
Bebida	Suco	Suco de abacaxi	В	
Sem Categoria	Sem Subcategoria	Açucar	 С	

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



ITENS PENDENTES DE ENTREGA

O relatório de ITENS PENDENTES DE ENTREGA, permite ao administrador ver uma lista com os produtos que ainda não foram entregues de suas

vendas realizadas.

Para acessar o relatório, basta acessar o menu RELATÓRIOS > PRODUTOS > ITENS PENDENTES DE ENTREGA.



Você verá as informações na tela em forma de lista



Clique em EDITAR para realizar o recebimento dos produtos.

PEDIDO	DATA	CLIENTE	ІТЕМ	QUATIDADE	
7	22/04/2020	LETICIA ALVES DE LARA	AGUA	10	»
6	06/04/2020	LETICIA	AÇAÍ	1	

Clique em ENTREGAR para dar baixa dos produtos no estoque.

úmero	Data de Emissão	Vendedor		Cliente	
9	22/10/2018			0001497 MARLI FIORAM	DNTE ME
)ados da NF	-е				
№ NF-e/RPS		SÉRIE		DATA DE EMISSÃO	
Não informado		Não informado		Não informado	
tens					
Código	Descrição		Quantidade	Recebido	Saldo
35	1212147 - THE JSB LE	GACY	1	0	1
					Y
					ENTREGAR

RELATÓRIOS DE ESTOQUE

COMPRAS EM ABERTO

O Relatório de COMPRAS EM ABERTO traz para o administrador, uma lista com todas as suas compras que ainda não foram recebidas

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > ESTOQUE > COMPRAS EM ABERTO



Você verá as informações na tela em forma de lista

NÚMERO	FORNECEDOR	DATA DE EMISSÃO	DATA DE ENTREGA	
1	COCA COLA	27/02/2020	28/03/2020	Ø
3	NF-E EMITIDA EM AMBIENTE DE HOMOLOGACAO - SEM VALOR FISCAL	24/03/2020	27/03/2020	Ø



Clique em EDITAR para realizar o recebimento dos produtos.

NÚMERO	FORNECEDOR	DATA DE EMISSÃO	DATA DE ENTREGA	
1	COCA COLA	27/02/2020	28/03/2020	Ø
3	NF-E EMITIDA EM AMBIENTE DE HOMOLOGACAO - SEM VALOR FISCAL	24/03/2020	27/03/2020	ø

Clique em RECEBER para que os produtos entrem em seu estoque.

Número	Data de Emissão	Comprador		Fornecedor	
11	04/03/2020			leti fornecedor	
Dados da NF	-е				
Nº NF-e/RPS		SÉRIE			
Não informado		Não informado			
Itens					
Código	Descrição		Quantidade	Recebido	Saldo
137	200000001546 - A	ÇAÍ DIPLOMATA G COM MOR	25	0	25
				*	
					RECEBER

LOCALIZAÇÃO E STATUS

O Relatório de LOCALIZAÇÃO E STATUS permite que o administrador saiba exatamente a quantidade de produtos disponíveis em cada estoque que

você possui.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > ESTOQUE > LOCALIZAÇÃO E STATUS



Selecione o Local de Estoque que deseja ver, clicando no campo indicado.



Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.



PRODUTO	♦ CÓD.BARRAS	\$ CUSTO UNITÁRIO (R\$)		CUSTO TOTAL (R\$)
Abacaxi	20000000003	R\$ 0	,00	R\$
Açucar	20000000004	R\$ 0	,00	R\$
Coca-cola lata 350ml	7894900709841	R\$ 4	,50	R\$ 4.46

E poderá também imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que

desejar.



KARDEX

O Relatório KARDEX permite ao administrador visualizar todas as movimentações dos produtos em estoque: quantidade inicial, compras realizadas,

vendas realizadas, entradas, saídas e quantidade atual em estoque.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > ESTOQUE > KARDEX



Informe o período desejado ou aplique os filtros desejados, e clique em PESQUISAR



Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.



CATEGORIA		PRODUTO 0	CÓD.BARRAS	\$
AÇAÍ	Sem Subcategoria	AÇAÍ DIPLOMATA G COM MORANGO	200000001546	
AÇAÍ	Sem Subcategoria	AÇAÍ DIPLOMATA P COM KIWI	151	
AÇAÍ	Sem Subcategoria	AÇAÍ DIPLOMATA P COM MORANGO	25	

E poderá também exportar o relatório para Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



ITENS COM ESTOQUE BAIXO

O Relatório ITENS COM ESTOQUE BAIXO permite que o administrador veja quais os produtos que estão com pouca ou nenhuma quantidade disponível

em estoque.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > ESTOQUE > ITENS COM ESTOQUE BAIXO



Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

PRODUTO	\$ CÓD.BARRAS	\diamond	CUSTO 🗘	VALOR DE VENDA 🗘
ATADURA GASES J&J FIRST	7891010018221		R\$ 1,50	R\$ 0,00
camiseta varias cores MAMARELO	200000000008		R\$ 50,00	R\$ 0,00
Novo produto cadastrado	200000000009		R\$ 100,00	R\$ 0,00

Nesse relatório, você poderá criar um pedido de compra clicando no campo indicado.



E poderá também imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que

desejar.



PERDAS E AVARIAS

O relatório de PERDAS E AVARIAS agrupa em uma tela todas as movimentações de estoque marcadas como perdas e avarias. Dessa forma o

administrador poderá ter uma visão geral dos produtos que foram perdidos.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > ESTOQUE > PERDAS E AVARIAS



Você verá uma lista com todas as movimentações, e para ver os detalhes, clique na lupa.

	DATA	ITEM	QUANTIDADE	ΜΟΤΙVΟ	RESPONSÁVEL	
12/	/03/2020 08:34	#PLAY	10	LOTE COM DEFEITO	NUVEMSIS PARTICI	Q,
12/	/03/2020 08:34	#PRLG	1	LOTE COM DEFEITO	NUVEMSIS PARTICI	Q

Para exportar o relatório, clique na opção EXPORTAR.





TRANSFERÊNCIAS INTERNAS

O Relatório TRANSFERÊNCIAS INTERNAS agrupa as movimentações de transferências entre estoques e também traz um atalho para realizar uma

transferência.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > ESTOQUE > TRANSFERÊNCIAS INTERNAS



Você verá uma lista com todas as movimentações, e para ver os detalhes, clique na lupa.

į	DATA	ІТЕМ	QUANTIDADE	ESTOQUE DE ORIGEM	ESTOQUE DE DESTINO	
	10/03/2020	COCA COLA KS	1	ESTOQUE PADRÃO	ESTOQUE BEBIDAS	Q,
	10/03/2020	FANTA UVA LATA	10	ESTOQUE PADRÃO	ESTOQUE BEBIDAS	Q

Para exportar o relatório, clique na opção EXPORTAR.



CURVA ABC DE ITENS EM ESTOQUE

O Relatório CURVA ABC DE ITENS EM ESTOQUE agrupa os seus produtos em três grupos (A, B e C), de acordo com a representatividade deles no

custo do seu estoque. O Grupo A irá representar 80% do seu custo de estoque, o grupo B 15% e o grupo C, 5%. Dessa forma, você conseguirá identificar

quais são os seus produtos com o maior custo em estoque

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > ESTOQUE > CURVA ABC DE ITENS EM ESTOQUE





Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

PRODUTO	0	GRUPO	\$ ESTOQUE ATUAL	\$	CUSTO TOTAL	\$
200000000004 - Açucar		А	179.998	,990		R\$ 0,00
200000000003 - Abacaxi		В	14.995	,000		R\$ 0,00
7894900709841 - Coca-cola lata 350ml		С	 993	,000	R\$	4.468,50

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



RELATÓRIOS DE CLIENTES

ANIVERSÁRIO DE CLIENTES

O relatório ANIVERSÁRIO DE CLIENTES permite ao administrador uma aproximação maior com seus clientes. Você poderá desenvolver promoções

exclusivas para os aniversariantes e até mesmo enviar um e-mail com felicitações pela data.

Para gerar esse relatório, basta acessar o menu RELATÓRIOS > CLIENTES > ANIVERSÁRIO DE CLIENTES.





Selecione o mês que deseja consultar, e clique em PESQUISAR

			<u> </u>
RELATÓRIOS LISTA DE ANIVERSARIANTES	MÊS	MAIO	▼
i			

Você verá uma lista com os aniversariantes do mês escolhido.

CLIENTE \$	DATA DE NASCIMENTO 🗘	TELEFONE	E-MAIL
Eduarda Heloise Silva	01/03/1978		5@email.com
Nicole Lívia Farias	01/03/1978		6@email.com

E poderá também imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que

desejar.



NEWSLETTER

O relatório NEWSLETTER auxilia o administrador a encontrar as informações dos clientes da loja virtual. Os clientes podem assinar um newsletter para

receber informações.

Para visualizar e encaminhar e-mails para sua carteira de clientes, basta acessar o menu RELATÓRIOS > CLIENTES > NEWSLETTER.




Você verá as informações em forma de lista

				,
CLIENTE	0	E-MAIL \diamond	GÊNERO 0	DATA DE NASCIMENTC
Cleverson Fagundes		Marketingnacionalstore@gmail	Masculino	06/04/1990
Daniel Alves de Brito		danielodonto2003@yahoo.com	Masculino	19/08/1983
Diogo Marins Netto		marinsnetto@terra.com.br	Masculino	01/11/1959

E poderá também imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que

desejar.



CURVA ABC DE CLIENTES

O Relatório **CURVA ABC DE CLIENTES** permite ao administrador visualizar os seus clientes em três grupos (A, B e C), de acordo com a representatividade deles no seu faturamento. O Grupo A irá representar 80% do seu faturamento, o grupo B 15% e o grupo C, 5%. Dessa forma, você conseguirá identificar quem são os seus melhores clientes.

Para gerar esse relatório, acesse o menu RELATÓRIOS > CLIENTES > CURVA ABC DE CLIENTES



Informe o período desejado ou aplique os filtros desejados, e clique em PESQUISAR



				>_	
RELATÓRIOS CURVA ABC DE CLIENTES	ADICIONAR FILTRO	DE 28/04/2020	ATÉ 05/05/2020		Ð
!					

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CLIENTE	\$ GRUPO	\$ ÚLTIMA VENDA	% NAS VENDAS 🗘	VENDAS TOTAIS
Ao Consumidor	А	25/03/2020	78,99%	R\$ 68,51
CAROLINE	В	25/03/2020	13,51%	R\$ 11,72
Cliente Teste	С	24/03/2020	7,49%	R\$ 6,50

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.



CARTEIRA DE CLIENTES

O relatório **CARTEIRA DE CLIENTES** permite ao administrador ou usuário ter uma visão gerencial de todos os seus clientes. Serão exibidos dados de quantidade de compras realizadas, valor médio de compra e valor total de compras. Caso tenha uma compra parcelada, visualizará as parcelas em aberto, se existir algum pagamento pendente.

Para gerar sua carteira de clientes, basta acessar o menu RELATÓRIOS > CLIENTES > CARTEIRA DE CLIENTES.





Informe o período que deseja consultar e clique na lupa.

				<u> </u>	
RELATÓRIOS	DE		ATÉ		
CARTEIRA DE CLIENTES	28/04/2020	1011	05/05/2020	111	\ni

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

CLIENTE \$	ÚLTIMA VENDA ≎	QTDE.VENDAS 🗘	TICKET MÉDIO 🗘
Ao Consumidor	07/05/2020	5,000	R\$ 337,70
0001693 COLETI GODOY MATS. P/ CONSTR. LTI	11/05/2020	1,000	R\$ 350,00

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.

VISU	IALIZAÇÃO
≣	LISTA 🗸
≣	LISTA
60	GRÁFICO
X	EXCEL
Ł	PDF
F	IMPRESSÃO

PDV

AUDITORIA OPERACIONAL

O relatório AUDITORIA OPERACIONAL foi pensado especialmente para os Bares e Restaurante e traz as informações das Comandas, os motivos de

cancelamento, transferência e bloqueios de suas operações.

Para gerar seu relatório de auditorias operacional basta acessar o menu RELATÓRIOS > PDV > AUDITORIA OPERACIONAL





Informe o período que deseja consultar e clique na lupa.

,						
	ADICIONAR FILTRO	DE	pinning	ATÉ	planta	1
	LJ	01/01/2020		18/05/2020		J

Você verá as informações na tela em forma de lista, seguindo o que foi pesquisado.

DATA \$	OPERADOR 🗘	MOTIVO \$	PRODUTO ≎	QUANTIDADE 🗘
13/05/2020 15:04:27	MarketUP	DESISTENCIA	Hamburguer	1
13/05/2020 15:05:43	MarketUP	PAGAMENTO PARCIAL	X-Egg	1

E poderá também ver o relatório em forma de Gráfico, imprimir ou exportar para PDF ou Excel. Escolha o seu tipo de visualização clicando na

opção VISUALIZAÇÃO e selecionando o que desejar.





PDV – FRENTE DE CAIXA PDV – FRENTE DE CAIXA O QUE É UM PDV?

PDV é a sigla para PONTO DE VENDA, também conhecido por frente de caixa ou checkout. Essa é a ferramenta de venda rápida e direta. Pense em um supermercado, por exemplo. O cliente tem acesso aos produtos e passa com eles no caixa. Isso é um PDV.

HABILITANDO O PDV

Você poderá habilitar o PDV diretamente na página inicial do ERP, indo até ACESSO RÁPIDO e clicando no botão HABILITAR PDV.



Depois selecione o PDV, o estoque e se deseja imprimir as operações. E então clique em ABRIR PDV.

HABILITANDO PDV	FEDHAR
Este computador ainda não possui um Para ativá-lo preencha as informações	PDV habilitado. s abaixo:
	• +
	• +
~	
	<u> </u>

Ou pode acessar a opção VENDAS > PDV > HABILITAR





IDENTIFIQUE O PDV que será habilitado, selecione qual ESTOQUE será movimentado e se haverá IMPRESSÃO das operações.

IDENTIFICAÇÃO	
Selecione	× +
ESTOQUE	
Selecione	× +
IMPRESSÃO	
	\sim
Ĺ	

Depois, clique em SALVAR.



A mensagem informará que o PDV foi habilitado com sucesso

Aviso	×
PDV habilitado com sucesso!	
i 1 1 1	ОК

POR QUE NÃO SE RECOMENDA O USO DE UM MESMO PDV EM DIFERENTES MÁQUINAS?

Cada caixa deverá ter um PDV habilitado para que não haja um mal gerenciamento das atividades realizadas, o ideal é que cada vendedor ou usuário utilize o seu próprio PDV, pois isso fará com que todas as movimentações sejam registradas de maneira específica e facilite a administração das atividades que estão ocorrendo em sua empresa!

Ao clicar em HABILITAR PDV, no momento de escolher o PDV que será habilitado, sempre escolha um diferente do que já foi habilitado anteriormente,

e caso seja necessário, clique no símbolo "+" para adicionar um novo PDV.



HABILITANDO PDV	FEDHAR
Este computador ainda não possui um P Para ativá-lo preencha as informações a	OV habilitado. baixes
	<u> </u>
	• +
	_
	• +
ABRIR PDV	- E

Identifique o PDV e clique em ADICIONAR



Depois siga com o passo a passo para HABILITAR O PDV.

Você também poderá adicionar novos PDV acessando CONFIGURAÇÕES > PDV > HABILITAR.



Clique no símbolo "+" para adicionar um novo PDV.



	\	
IDENTIFICAÇÃO		
Selecione	\sim	+
ESTOQUE		
Selecione	\sim	+
IMPRESSÃO		
		$\mathbf{\vee}$

Identifique o PDV e clique em ADICIONAR

NOVO PDV		×
	CANCELAR	ADICIONAR

Preencha o restante das informações e vá até o final da página e clique em SALVAR



ACESSANDO O PDV

Depois de habilitar o PDV, para acessá-lo existem alguns atalhos no ERP que podem ser utilizados.

Na página inicial, no campo VENDAS, clique no botão PDV.





A palavra acima mostra o status do PDV:

- "Habilitar" informa que o PDV está desabilitado;
- "Fechado" informa que o Caixa está fechado;
- "Aberto" informa que o Caixa está aberto.

Se seu PDV já estiver habilitado, ele abrirá a seguinte tela:



Acessar o menu FAVORITOS > REALIZAR VENDA.





Clique na opção ABRIR PDV.



Se seu PDV já estiver habilitado, ele abrirá a seguinte tela:



Clique em ABRIR CAIXA para iniciar a operação.

SINCRONIZAÇÃO NECESSÁRIA

Ao se conectar pela primeira vez, o sistema trará a informação SINCRONIZAR. Essa ação, nada mais é do que uma troca de dados entre o que foi configurado no ERP e o PDV. O SINCRONISMO deve ser feito sempre que houver uma alteração, por exemplo, no preço de venda de um produto ou um novo produto cadastrado. O Sincronismo nessa tela aparecerá somente na primeira vez em que o login for feito ou quando ficar mais de 07 dias offline.





CONFIGURANDO BOTÕES NO PDV

Para agilizar as vendas, você pode configurar botões para seus produtos. Eles ficarão divididos em categorias para facilitar a busca.

Para configurá-los você poderá informar o nome desse botão no cadastro do produto, indo na aba PDV e adicionando a CATEGORIA e o RÓTULO DO

BOTÃO.

ESTOQUE	FISCAL		PDV	COMP	OSIÇÃO	FRAGMENTAÇÃO	LOJA VIRTUA
Categoria					Rótulo	Pré-V	isualização:
BEBIDAS	BOLO	CAFÉS	SALGADOS	•	#PLAY		#PLAY

Você também poderá adicionar os botões através da importação de planilha, informando CATEGORIA PDV e BOTÃO PDV nas colunas pintadas de azul

escuro

CATEGORIA PDV	BOTÃO PDV



Ou indo ao menu CONFIGURAÇÕES > PDV > BOTÕES, onde você poderá associar os produtos e seus botões e até mais de um produto para um único

botão, como um Kit de Produtos.



No campo PERSONALIZAR BOTÕES DE escolha a opção VENDAS

PERSO	NALIZAR BOTÕES DE:
1	VENDAS
8	PAGAMENTOS
	OBSERVAÇÕES

No campo CATEGORIA selecione uma categoria pré-existente ou adicione uma nova clicando no botão "+"

Adicionar nova cate	egoria ×
Nome da categoria	
Nome do categoria	
r 1 1	CONFIRMAR

E depois clique no botão "+" no campo PRODUTOS para adicionar o novo botão.

CATEGORIAS	0		
ACESSÓRIOS	PAPELARIA	VESTUÁRIO	+
)		
CAMISETA SOU FÃ	CAMISETA ICONES	CAMISETA CAÇA PALAVRA	+

Insira o código ou o nome do produto e clique em INSERIR



Adicionar r	iovo botão	×
Adicione o pro Qtd.	oduto que será associado a esse botão 🕄 Produto	\mathbf{Z}
1	200000000057 - Camiseta Masculina Gola V	INCLUIR

Caso você queira incluir mais de um produto no mesmo botão repita o processo inserindo outros produtos.

Depois, no campo RÓTULO, informe qual será o nome do botão. Depois é só clicar em CONFIRMAR.



Depois é só clicar em SALVAR.



ABERTURA DE CAIXA

Para iniciar suas operações diárias, é necessário ABRIR O CAIXA. Para isso, clique na opção ABRIR CAIXA.





Informe o valor disponível em caixa, e clique em ABRIR CAIXA



Depois é só confirmar em ABRIR CAIXA novamente. Caso você tenha optado por imprimir as operações, nesse momento a via de Abertura de caixa

será exibida para ser impressa.

Dependendo das PERMISSÕES do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso a

seguinte tela aparecerá.



Autorização Requerida	×
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	Ø
CONFIRMAR	

Preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador e clique em AUTORIZAR.

REALIZE VENDAS NO PDV

A tela Inicial do PDV é onde você irá iniciar suas vendas.

Caso você queira Identificar o Vendedor, lembre-se de selecioná-lo nesse momento, no campo indicado.



Se quiser IDENTIFICAR O CLIENTE, informe o CPF no campo indicado.

VENDA		
CPF (Opcional)		
Vendedor (Opcional) Não Informado	\sim	
Código de Barras (Opcional)		СИРОМ

E então para iniciar a venda, clique em INICIAR CUPOM





Você também pode iniciar a venda já informando o código de barras de um produto. Esse recurso é recomendado para estabelecimentos que utilizam leitor de código de barras.

VENDA		
CPF (Opcional)		
Vendedor (Opcional) Não Informado	\sim	
Código de Barras (Opcional)		CUPOM

Por padrão, a informação "1" (que representa uma unidade inteira) sempre aparecerá no campo QUANTIDADE. Para alterar a quantidade, clique nos

botões "+" ou "- ", ou digite quantidade desejada no campo indicado.



No PDV, você poderá incluir produtos na venda utilizando os botões configurados. Os botões aparecerão separados por categorias. Confirme a quantidade

e clique no botão do produto desejado.



Ou poderá buscar pelos produtos na opção ADICIONAR PRODUTO digite o nome do produto ou código de barras.





Selecione o produto desejado e clique no ícone verde para inserir o produto no cupom de venda.

ES	ESULTADOS FORAM ENCONTRADOS			GULT	ADOS	PARA P I
Foto	Item / Descrição	Valor Unitário			~	7
	0004 PIZZA BAIANA (0004)	R\$42,50	-	1	+	₩
	300003 PIZZA BROTINHO 4 PEDAÇOS	R\$0,01	_	1	+	₩
	0002 DIZZA CALARDESA (0002)	R\$40,00	-	1	+	<u>ب</u> لا

Ao clicar no ícone de câmera fotográfica e você verá a foto principal do produto caso tenha cadastrado.

POV	CONSULIAR PRODUTOS
RESULTADOS	FORAM ENCONTRADOS 2 RESULTADOS PARA GRAD
-	
Foto Item / Descrição	Valor Unitário

Caso você digite o código de barras ou use o leitor para escanear o produto, ele será inserido automaticamente.

Os produtos adicionados à venda ficarão listados na tela.

quantidade	DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓD	IGO DE BARRAS			ĥ
Quantidade	Item / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 1 +	0004 PIZZA BAIANA (0004)	42,50	0,00	42 ,50	0 1
- 1 +	2000000000008 BETERRABA	4,30	0,00	4,30	<i>i</i>
- 1 +	823553MUP1IT30664290 BOLO DE CENOUR	25,00	0,00	25,00	0 1



Após lançar os itens, confira o valor total e clique em REALIZAR RECEBIMENTO.



Selecione a forma de pagamento e parcelas (caso exista) e verifique o valor a ser recebido

INFORME O VALO	\$ 78 ,	orma de pagamento	$\langle \times \rangle$	+ R\$ 5,00	+ R\$ 10,0
				NO LOSSO	1000,
DINHEIRO	VALE	CARTÃO DE		À VIST	ĩA
		CREDITO		ENTRADA + 0 JURO	DIX COM S
CARTÃO DE				ENTRADA + I JURO	DIX SEM S
DÉBITO				ENTRADA + 0 JURO	J2X COM S
				ENTRADA + 0 JURO	J2X SEM S
				ENTRADA + 0 JURO	ISX COM
				ENTRADA + (JURO	D3X SEM S
				ENTRADA + 45 JURO	DIAS COM S
				ENTRADA + 45 JURO	DIAS SEM S

Depois clique em CONFIRMAR RECEBIMENTO para confirmar o pagamento

CARTÃO DE CRÉDITO	CONFIRMAR
R\$78,98 À VISTA	RECEBIMENTO
1	

Caso você emita CUPOM FISCAL (NFC-e ou SAT) após confirmar o pagamento, clique em EMITIR para emitir o documento fiscal.



8 R				₩	NUVEMS	SPARTIC	IPACUES	S.A.	
Gaurdidade	Barn / Denarityks - Salar S	milire	Orbitelle	Satur Turati	13.998.916/0	001-24	142.85	418.117	
	2000000000000710992100 ISRADE	5.8	3.00	50m					
	2000000000000 PEXE	28		25%			_		
	200.000000011 5/9x/0-ETT	201	3,00	2010	-04	OHELHOOP	-	TELEFONE	DHPEELA
	200000000016 BIOCH LATA	101		84	NOVE		ч		
	200000000019 85/CO 16/01/FA4	1100		1000	Ao Consu	midor			
				tata 🗊	100	Q	Childean Children Chi		
					NJERO	100	COHELENDATE		
			100						
6	Sector Street and		10000	1210, 4 1910		навіка синця	6	exess/	ю ян сонтари

Se você não emite cupom fiscal, você terá a opção de imprimir um "CUPOM NÃO FISCAL" (caso tenha optado por utilizar a impressora na habilitação do PDV) que servirá como um simples recibo.

A venda será finalizada e você poderá seguir para o próximo atendimento clicando em PRÓXIMO CLIENTE.





RECEBA UM PAGAMENTO EM DINHEIRO NO PDV

Para receber o pagamento de uma venda em DINHEIRO, inicie a venda como vimos no passo Realize Vendas. Identifique o cliente, insira os produtos

da venda, confira a quantidade e os valores e no lado direito da tela, verifique os tipos de pagamento. Selecione a opção DINHEIRO.



Ao selecionar o tipo de pagamento DINHEIRO o valor a receber permanecerá zerado. Você deverá digitar o valor ou clicar nos botões ao lado para que

os valores se somem até dar o valor recebido.



Depois clique em CONFIRMAR RECEBIMENTO para confirmar o pagamento.



Se o valor recebido for maior do que o valor total da venda, o sistema irá calcular o valor que deve ser devolvido como TROCO. Verifique o valor a ser

devolvido e escolha entre DINHEIRO ou VALE.



Caso escolha a opção VALE, um VALE TROCO será impresso no valor a ser devolvido. Entregue o vale a seu cliente para que ele possa utilizá-lo em sua próxima visita.



,
VALE TROCO
LIENTE: AO CONSUMIDOR NTENDENTE/VENDEDOR: NAO INFORMADO 2DV: PDV 1 2UFOM: 187912951032
CODIGO DE TROCO
NO 4 DURING STORE
TOTAL: R\$ 34,00
BRIGADO, VOLTE SEMPRE!
GERADO POR MARKETUP. COM

Verifique as informações e clique em FINALIZAR VENDA.



Após isso, a venda será encerrada e você poderá seguir para o Próximo Cliente.

RECEBA UM PAGAMENTO COM CARTÃO NO PDV

Para receber o pagamento de uma venda em CARTÃO DE CRÉDITO OU DÉBITO, inicie a venda como vimos no passo <u>Realize Vendas</u>. Identifique o cliente, insira os produtos da venda, confira a quantidade e os valores e no lado direito da tela verifique os tipos de pagamento. Selecione a opção CARTÃO DE CRÉDITO ou CARTÃO DE DÉBITO, e selecione a condição de pagamento, por exemplo, 3x com juros.





O valor será preenchido automaticamente.



Confirme o pagamento clicando em CONFIRMAR RECEBIMENTO.



Verifique as informações e clique em FINALIZAR VENDA.



Após isso, a venda será encerrada e você poderá seguir para o Próximo Cliente.

RECEBA UM PAGAMENTO EM VALE NO PDV

Caso seu cliente tenha um VALE TROCO ou um VALE TROCA para ser utilizado, inicie a venda como vimos no passo Realize Vendas. Identifique o

cliente, insira os produtos da venda, confira a quantidade e os valores e no lado direito da tela, verifique os tipos de pagamento. Selecione a opção

VALE.





Ao selecionar o tipo de pagamento, um modal surgirá. No campo, utilize o leitor de código de barras para ler o código impresso no Vale, ou digite a sequência logo abaixo, e então clique em CONFIRMAR.

import	ar Vale		×
Digite o núme	ro ou leia o códig inserir no	o de barras do va o cupom	ale que deseja
	VALE TROCO /	VALE TROCA	
CANC	ELAR	CONFI	RMAR

O valor do vale já será abatido da venda. Caso o valor do vale seja menor do que o valor da venda, efetue o restante do pagamento com outro vale ou outro tipo de pagamento.



Quando não houver mais saldo a receber, clique em FINALIZAR VENDA.



Depois de fechar o caixa, no ERP acesse FINANCEIRO > RECEBIMENTOS > CONTAS A RECEBER e encontre o cupom de venda na lista ou utilizando

os FILTROS AVANÇADOS.





Ou acesse o cupom indo em VENDAS > PDV > CUPOM RECEBER e encontre o cupom de venda na lista ou utilizando os FILTROS AVANÇADOS.



Receba o cupom (ou a parcela) que foi paga com VALE com a forma original de pagamento. Por exemplo, se a compra original foi feita em cartão de

débito, ao receber a conta no campo EFETUADO EM selecione o tipo de pagamento original.

EFETUAR RECEBIMEN	лто (į
DATA DO RECEBIMENTO	22/04/2020 💼
CONTACORRENTE	Caixa 🔹
juros 📀	R\$ 0,00
descontos 😑	R\$ 0,00
VALOR RECEBIDO	R\$ 20,00
EFETUADO EM	Cartão de débi 🔻
INCLUIR REC	CEBIMENTO

Clique em INCLUIR RECEBIMENTO e depois em RECEBER E SALVAR.



VENDA COM MÚLTIPLOS TIPOS DE PAGAMENTO

No PDV é possível receber o pagamento de sua venda com múltiplos tipo de pagamento

O passo a passo para chegar ao pagamento é o mesmo descrito em REALIZE UMA VENDA NO PDV.



Ao chegar no pagamento, selecione a FORMA DE PAGAMENTO e a CONDIÇÃO, no nosso exemplo, a venda tem o valor de R\$ 150,00 e o pagamento será feito com R\$ 50,00 em DINHEIRO e o restante em 2x no CARTÃO DE CRÉDITO.

Quantidade	Item / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 1 +	0006 PIZZA NAPOLITANA	50,00	0,00	50 ,00	Ø
- 1 +	0006 PIZZA NAPOLITANA	50,00	0,00	50 ,00	0 1
- 1 +	0006 PIZZA NAPOLITANA	50,00	0,00	50 ,00	ØŌ
itens: 3			CONTOS	TOTALA	PAGAR
itens: 3 subtotal: 150	0,00		::0NTOS ,00	TOTALA 150	Pagar),00

Clique em REALIZAR RECEBIMENTO e selecione a opção DINHEIRO e digite o valor desejado, depois clique em CONFIRMAR RECEBIMENTO.



Veja que agora no resumo da venda, além dos produtos há a informação PAGAMENTO EM DINHEIRO R\$ 50,00, e o sistema informa que ainda há um

saldo de R\$ 100,00 para ser pago.





Selecione então a opção CARTÃO DE CRÉDITO e em seguida a condição de pagamento 2x. verifique o valor a ser pago e clique em CONFIRMAR.



Ao registrar o recebimento total da venda, você poderá FINALIZAR VENDA.





Após isso, a venda será encerrada e você poderá seguir para o Próximo Cliente.

VENDA DE PRODUTOS COM ESTOQUE EM GRADE

Denominamos ESTOQUE EM GRADE aqueles produtos que possuem características diferentes, mas o valor de venda igual. Por exemplo, uma loja de roupas onde se vendem produtos com modelos diferentes, como uma camiseta que tem cores e tamanhos diferentes, mas o mesmo valor de venda.

Nesse caso, o processo para iniciar a venda é o mesmo realizado no passo <u>REALIZE UMA VENDA NO PDV</u>, porém, ao selecionar o produto, você precisa escolher o **TAMANHO** e a **COR** que está sendo vendido.



Ao clicar em VER IMAGEM você verá a foto do produto caso tenha cadastrado.



🗊 Detalhes	×
2000000000057 GRADE	
TAMANHO	PRETO V
- ·	VALOR DE VENDA
	DESCONTO UNITÁRIO
EXCLUIR ITEM VER IMAGEM	VALOR TOTAL COM DESCONTO
CANCELAR	CONFIRMAR

Clicando em CONFIRMAR o produto será adicionado à lista da venda.

DESCONTO NO PDV

Para aplicar DESCONTOS no PDV siga o seguinte passo a passo:

Inicie sua venda e inclua os produtos.

QUANTIDADE	DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓD	DIGO DE BARRAS			Ĩ
Quantidade	Item / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 1 +	200000000024 VIRADO A PAULISTA	25,00	0,00	25,00	0 1
	200000000027				<u></u>

Se você deseja dar desconto em um produto específico, clique no ícone EDITAR ao lado do produto listado.



QUANTIDADE	DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓN	DIGO DE BARRAS			ĴŤ
Quantidade	Item / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 1 +	200000000024 VIRADO A PAULISTA	25,00	0,00	25 ,00	0

Selecione a opção o DESCONTO UNITÁRIO (valor ou porcentagem) e insira a informação. Para concluir, clique em CONFIRMAR.

🗊 Detalhes				×
200000000024 VIRADO A PAULISTA	L.			
QUANTIDADE	+	VALOR DE VENDA	R\$25,00	
ណ៍ 🗈		DESCONTO UNITÁRIO	10,00	
EXCLUIR ITEM VEF		VALOR TOTAL COM DES	R\$22,50	
CANCELAR	R	CONF	IRMAR	

O valor do produto será alterado na lista.

Quantidade	Item / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 1 +	200000000024 VIRADO A PAULISTA	de: 25,00 por: 22,50	10,00	22 ,50	<i>i</i>

Se o desconto for no valor total da venda, clique no ícone "%" ao lado da informação DESCONTOS no resumo da venda.

ITENS: 4 SUBTOTAL: 45,1	0 0,00	bs totala pagar 45,10
\otimes	REAL	IZAR RECEBIMENTO $ ightarrow$

Selecione a opção DESCONTO EM (valor ou porcentagem) e insira a informação e clique em CONFIRMAR.



💭 Desconto	×
Informe o valor a ser aplicado o	como desconto total no cupom
TOTAL	R\$45,10
DESCONTO EM R\$ %	R\$5,10
TOTAL COM DESCONTO	R\$40,00
CANCELAR	CONFIRMAR

Dependendo das PERMISSÕES do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso

aparecerá a tela AUTORIZAÇÃO REQUERIDA, preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador.

Autorização Requerida	×
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	Ø
CONFIRMAR	

EXCLUA UM ITEM DA VENDA

Caso seu cliente tenha desistido de algum item que já esteja na lista de venda, você poderá EXCLUIR esse item clicando no ícone EXCLUIR ao lado

do produto listado.

Quantidade	ltem / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 1 +	200000000024 VIRADO A PAULISTA	25,00	0,00	25 ,00	

O item não sumirá da lista, mas ficará destacado em vermelho.



Quantidade	Item / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 4 +	200000000024 VIRADO A PAULISTA	25,00	0,00	25,00	
- 1 +	200000000018 SODA LATA	1,20	0,00	1,20	<i>(</i>)

Dependendo das **PERMISSÕES** do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso aparecerá a tela **AUTORIZAÇÃO REQUERIDA**. Preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador.

Autorização Requerida	\times
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	Ø
CONFIRMAR	

CANCELE UMA VENDA NO PDV

Se você iniciar uma venda, mas precisar cancelá-la antes de finalizar, clique no ícone CANCELAR.



Confirme o cancelamento clicando em CANCELAR na mensagem.





Mesmo que você não tenha finalizado a venda, ao acessar o ERP, esse cupom estará como CANCELADO, pois, toda operação gera um histórico no

ERP.

Para cancelar uma venda realizada, acesse OPERAÇÕES e depois clique na opção VENDAS.



A lista de registros de cupons será exibida. Localize o cupom em questão utilizando a barra de busca ou na lista que será exibida, e então clique no

ícone CANCELAR.

VENDAS			AD	DICIONAF	RFILTRO
11/11 🗙					
Data / Identificação	Valor				7
11/11/2020 18:08:47 AD CONSUMIDOR	R\$150,00	 =:	$\stackrel{\longrightarrow}{\leftarrow}$	Ē	Ŵ
11/11/2020 17:05:06	R\$34,32	=:	$\stackrel{\longrightarrow}{\leftarrow}$		Ŵ

Confirme o cancelamento clicando em CANCELAR na mensagem.





Dependendo das PERMISSÕES do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso

aparecerá a tela AUTORIZAÇÃO REQUERIDA, preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador.

Autorização Requerida	×
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	Ø
CONFIRMAR	

Mesmo cancelada, a venda estará registrada em seu histórico de operações como um cupom cancelado.

COMO GERAR UM CUPOM DE TROCA?

Ao realizar as suas vendas no PDV você poderá imprimir, além do cupom fiscal/não fiscal, um Cupom de Troca.



O Cupom de Troca é uma identificação da venda, sem valor fiscal e sem a exibição do valor da venda, onde o seu cliente poderá, por exemplo, incluir no produto que for um presente. Com esse Cupom de Troca será possível identificar a venda com mais agilidade e realizar a devolução e troca do item desejado.

HABILITANDO O CUPOM DE TROCA

O Cupom de Troca não é uma funcionalidade padrão e para que ele seja impresso, é necessário habilitar essa opção acessando CONFIGURAÇÕES >

EMPRESA > PARÂMETROS DE VENDA.



Desça a página até o campo PDV e marque SIM na opção CUPOM DE TROCA e define um prazo de validade para o cupom.

Essa configuração dá a possibilidade de emitir cupons de tro	CUPOM E ica ao finaliz Tro	DE TROCA ar as vendas no seu PDV. Ativando, ao final de cada venda haverá o Vale sca.
	SIM	NÃO
PRAZ	O DE VALIE	DADE DO CUPOM
I I L	30	DIAS

Clique em SALVAR no final da página para gravar a alteração.





Agora, ao realizar uma venda no PDV além do Cupom Fiscal (ou não fiscal) também haverá a impressão do CUPOM DE TROCA. Lembre-se que ara

isso você precisa habilitar a Impressão no momento da habilitação do PDV

O Cupom de Troca identifica a venda toda e não somente um único produto, por isso lembre-se de perguntar ao seu cliente se algum item é para

presente e qual a quantidade para que você possa imprimir os vales necessários.



AVENIDA TELEFONI	ANGELICA, 87 CON E: 11980901229	SOLACAO - SAO PAULO/
CNPJ: 1	3.998.916/0001-24	4
IE: 142	.851.418.117	
DATA: 2 COD.: B	0/04/2020 19:30:3 6E55ED5-EB0B-407E	32 E-8B77-A3BABC72C064
	CUPOM DE	TROCA
CLIENTE	AO CONSUMIDOR	
PDV: PDV	V 1	LEIOP
CITROM -	167344823800	
TROCA A	FE: 20/05/2020	
OBRIGAD	O. VOLTE SEMPRE!	
OBRIGHT	, VOLIE SERFRE!	

Caso o cliente retorne com o Cupom de Troca, utilize o leitor no código de barras impresso, ou digite o número do cupom na barra de busca para realizar

a devolução.

NUVEM	ISIS PARTI	CIPACOES S.A.
AVENIDA AN TELEFONE: CNPJ: 13.9 IE: 142.85	GELICA, 87 CON 11980901229 98.916/0001-24 1.418.117	isolacao - sao paulo/si
DATA: 20/0 COD.: B6E5	4/2020 19:30:3 5ED5-EB0B-407E	32 2-8877-A3BABC72C064
	CUPOM DE	TROCA
CLIENTE: A ATENDENTE/ PDV: PDV 1	O CONSUMIDOR VENDEDOR: MARE	LETUP
N		
CUPOM: 167 TROCA ATE:	344823800 20/05/2020	
OBRIGADO,	VOLTE SEMPRE!	GERADO POR MARKETUP.CC

DEVOLUÇÃO NO PDV

Caso seu cliente retorne para devolver algum produto que foi comprado, você poderá realizar a **DEVOLUÇÃO** diretamente no PDV. Porém, essa ação só poderá ser feita antes do fechamento de caixa. Se o caixa já tiver sido fechado após a venda realizada, faça a devolução diretamente no ERP.





Para realizar uma devolução no PDV, acesse o menu OPERAÇÕES > VENDAS



Encontre o cupom desejado pesquisando nos FILTROS AVANÇADOS



Você poderá procurar por DATA, HORA ou CUPOM DE TROCA. E então clique em APLICAR FILTROS



Ao encontrar o cupom, clique no ícone DEVOLVER.




Você verá uma lista com todos os produtos da venda. Marque as quantidades dos produtos que deseja devolver. Você também poderá identificar o consumidor no VALE TROCA preenchendo os campos

CONSI	JMIDOR	EMPRESA	Q		ADE	ITEM / DESCRIÇÃO	SALDO
)PF	Q	TELEFONE	_	1	+	3000000000191607991463065 IPA 300ML (1007)	1 /1
NOME Ao Consumic	lor		-	0	+	3000000000191607991463066 IPA 300ML (1007)	O /1
E-MAIL			_	0	+	3000000000281607991463067 PILSEN 300ML (1016)	0 /1
CEP	ENDEREÇO EM:						
NÚMERO	COMPLEMENTO						

Confirme como o valor recebido será devolvido, e clique em CONFIRMAR.

		`	
VALOR INICIAL	r\$ 38,00	¥	_
JÁ DEVOLVIDO	R\$ 0,00	DEVOLVENDO: R\$ 15,00 EM: SELECIONE 🗸	CONFIRMAR
VALOR ATUAL	R\$ 38,00	DINHEIRO	
		VALE	

Se você habilitou a impressão, e escolher a opção VALE, um VALE-TROCA será impresso com o valor devolvido. Entregue o vale a seu cliente para

que ele possa utilizá-lo em sua próxima compra



VALE TROCA						
LIENTE: AO CONSUMIDO	R					
CODI	CODIGO DE TROCA					
1011000						
(200	-					
TENDENTE/VENDEDOR: L	ETICIA	CRUZ				
ESCRICAO	QTD	UNIT(R\$)	TOTAL (R\$)			
000000000019 IPA 300ML (1007)	1	15,00	15,00			
TOTAL	:	R\$	15,00			

Dependendo das **PERMISSÕES** do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso aparecerá a tela **AUTORIZAÇÃO REQUERIDA**, preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador.

Autorização Requerida	×
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	Ø
CONFIRMAR	

Feito isso, você pode consultar as devoluções pelo ERP acessando VENDAS > PDV e clique em DEVOLUÇÕES PDV.







Para realizar a troca, inicie uma nova venda no PDV e no momento do pagamento selecione a opção VALE e informe o valor que será pago.

DINHEIRO		
VALE	CARTÃO DE CRÉDITO	Cartão de Débito

Ao selecionar o tipo de pagamento, um modal surgirá. No campo, utilize o leitor de código de barras para ler o código impresso no Vale, ou digite a sequência logo abaixo, e então clique em CONFIRMAR.

lmporta	ar Vale		×			
Digite o númei	Digite o número ou leia o código de barras do vale que deseja inserir no cupom					
	VALE TROCO /	VALE TROCA				
CANC	CANCELAR		IRMAR			

O valor do vale já será abatido da venda. Caso o valor do vale seja menor do que o valor da venda, efetue o restante do pagamento com outro vale ou outro tipo de pagamento.

Quantidade	Item / Descrição	Valor Unitário	Desc	onto	Valor Tota	
- 1 +	300000000019 IPA 300ML (1007)	15,00	% <mark>R\$</mark> (0,00	15,00	0 1
- 1 +	300000000019 IPA 300ML (1007)	15,00	% <mark>R\$</mark> (0,00	15,00	0 1
- 1 +	300000000028 PILSEN 300ML (1016)	8,00	% <mark>R\$</mark> (0,00	8,00	0
PAGAMENTO :	VALE				34,00	Ŵ



Quando não houver mais saldo a receber, clique em FINALIZAR VENDA.



Depois de fechar o caixa, no ERP acesse FINANCEIRO > RECEBIMENTOS > CONTAS A RECEBER e encontre o cupom de venda na lista ou utilizando

os FILTROS AVANÇADOS.



Ou acesse o cupom indo em VENDAS > PDV > CUPOM RECEBER e encontre o cupom de venda na lista ou utilizando os FILTROS AVANÇADOS.



Receba o cupom (ou a parcela) que foi paga com VALE com a forma original de pagamento. Por exemplo, se a compra original foi feita em cartão de

débito, ao receber a conta no campo EFETUADO EM selecione o tipo de pagamento original.

EFETUAR RECEBIME	лто 🥡					
DATA DO RECEBIMENTO	22/04/2020 🛅					
CONTACORRENTE	Caixa 🔹					
juros 📀	<mark>R\$ 0,00</mark>					
descontos 😑	R\$ 0,00					
VALOR RECEBIDO	R\$ 20,00					
EFETUADO EM CARTÃO DE DÉBI' 🔻						
INCLUIR RECEBIMENTO						

Clique em INCLUIR RECEBIMENTO e depois em RECEBER E SALVAR.





CONSULTA DE PREÇO E CADASTRO DE PRODUTO VIA PDV

Se o seu cliente deseja saber o valor de algum produto, você pode utilizar a busca rápida do PDV para procurar essa informação. Basta digitar o nome

ou o código do produto na barra de busca que fica no cabeçalho da página

Market UP	∼ c	ONSULTAR PRODUTOS	Q
Market U		CONSULTAR PRODUTOS	Q
RES	ULTADOS	FORAM ENCONTRADOS 2 RESULTADOS PARA SUC O	
Foto	Item / Descrição	Valor Unitário	
0	200000000019 SUCO NATURAL 2000000000020 SUCO LATA	R\$10,00 	

Agora, se você quer vender um produto, mas ele ainda não está cadastrado no catálogo do ERP, você pode utilizar o PDV para realizar o cadastro. Para

isso, simule uma busca com o nome ou código de barras do produto que não está cadastrado. O sistema indicará que o produto não foi localizado.



Você verá o botão com a opção para CADASTRAR PRODUTO.







Preencha todos os campos. Depois é só clicar em CONCLUIR CADASTRO

[7	CAI	DASTRO DE PRO	DUTO PARA VENDA			
	CÓDIGO DE BARRAS		VALOR DE VENDA			
	NOME DO ITEM					
	CATEGORIA	~ +	SUBCATEGORIA	\sim +		
-		CONCLUIR	CADASTRO			
C						
	IMPORTANTE: Lembre-se de sincronizar o PDV para que os dados modificados sejam atualizados.					

CADASTRE OPÇÕES DE PAGAMENTO NO PDV

Para cadastrar novos tipos de pagamento para o seu PDV, siga os seguintes passos:

Acesse o menu VENDAS > TIPOS DE PAGAMENTOS



Clique em ADICIONAR NOVO.





Preencha a **DESCRIÇÃO** com o nome do tipo de pagamento, por exemplo Crediário, e lembre-se de marcar a opção **ATIVO** e se pretende utilizar esse tipo de pagamento no **PDV**, marque também essa opção.



Logo abaixo, você pode informar as condições de pagamento no campo INCLUIR CONDIÇÕES DE PAGAMENTO, com as seguintes informações obrigatórias:

- Parcelas: quantidade de parcelas;
- Intervalo: de quanto em quanto tempo ocorrem os vencimentos (por exemplo, de 30 em 30 dias);
- 1ª parcela: quantidade de dias que você deseja receber a primeira parcela. Caso queira no ato da compra, basta colocar o número 0;
- Selecione também se essa opção de pagamento estará disponível para COMPRAS e VENDAS, clicando no botão para que ele fique CINZA

(indisponível) ou VERDE (disponível).

Ī	DESCRIÇÃO	PARCEL.	INTERV.	1ª PARC. 🕄	% ADM 🚯	% ANT. 🗿	VL FIXO	CLASSIF.	COMPRAS?	VENDAS? 0	
								Seleci 🔻			$\odot \bigcirc$

Clique no círculo verde para gravar a condição de pagamento, e clique em SALVAR no final da página para gravar as informações no sistema.



Para configurar as formas de pagamento para seu PDV, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > PDV > BOTÕES.





No campo PERSONALIZAR BOTÕES DE escolha a opção PAGAMENTOS



Para selecionar os tipos de pagamento que deseja, clique sobre os botões para que fiquem da cor VERDE. Para desativar algum tipo de pagamento que

não deseja utilizar no PDV, clique nele para que fique da cor CINZA.

,		
A PRAZO	BOLETO	CARTÃO BENEFÍCIO
CARTÃO DE CRÉDITO	CARTÃO DE DÉBITO	CHEQUE
CREDIARIO	CREDIÁRIO	CREDIÁRIO FIEL
DASDSA	DEPÓSITO	DESCONTO FUNCIONÁRIO

Após isso clique em SALVAR.





OPERAÇÕES DO PDV

Um PDV possui diversas operações necessárias para a organização das vendas. São elas:

SANGRIA DE CAIXA



SANGRIA é uma ação muito utilizada em estabelecimentos como forma de segurança.

Consiste em retirar valores em dinheiro do Caixa e assim "aliviar" a operação.

No PDV do MarketUP você poderá registrar essa ação, acessando o menu OPERAÇÕES e então clicando em SANGRIA.



Informe o valor a ser retirado e clique em CONFIRMAR SANGRIA.

INFORME OS VALORES PARA EFETUAR A SANOF
SANGRA
R\$0,0

Dependendo das **PERMISSÕES** do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso aparecerá a tela de **AUTORIZAÇÃO REQUERIDA**, preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador.

Autorização Requerida	×
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	ø
CONFIRMAR	

LIMITE DE SANGRIA



No PDV MarketUP é possível estipular um ALERTA PARA SANGRIA. Assim, quando atingido o limite estabelecido de dinheiro disponível em caixa, o

sistema passa a alertar o operador incentivando a sangria.

E clique em SALVAR.

Para isso acesse o ERP, e vá ao menu CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > PARÂMETROS DE VENDA.



Desça até o menu PDV e na opção LIMITE DE NUMERÁRIO EM CAIXA (ALERTAR SANGRIA), preencha o valor desejado.





No PDV, quando o limite for atingido, uma mensagem surgirá, te levado diretamente para a tela de sangria.





O sistema impedirá que novas vendas sejam realizadas até que a sangria seja feita.

Realize a sangria como indicado em SANGRIA DE CAIXA e volte a usar o PDV normalmente.

REFORÇO DE CAIXA

REFORÇO é uma ação muito utilizada em estabelecimentos como forma de comodidade.

Consiste em adicionar valores em dinheiro do Caixa. Por exemplo, se o caixa está com falta de troco, adiciona-se um valor ao caixa para compor o que

há disponível, e assim facilitar a operação.

No PDV do MarketUP você poderá registrar essa ação, acessando o menu OPERAÇÕES e então clicando em REFORÇO.



Informe o valor que será colocado no caixa e clique em CONFIRMAR REFORÇO



INFORME O VALOR PARA REFORÇO DE CAIXA

VALOR PARA REFORÇO





Dependendo das **PERMISSÕES** do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso aparecerá a tela de **AUTORIZAÇÃO REQUERIDA**, preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador.

🔐 Autorização Requerida	×
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	Ø
CONFIRMAR	

MOVIMENTAÇÕES DE CAIXA

Em MOVIMENTAÇÕES DE CAIXA você verá um resumo de suas operações de abertura, fechamento, reforço e sangria, e poderá imprimir uma segunda

via das operações.

No PDV, clique na opção OPERAÇÕES e em seguida clique em MOVIMENTAÇÕES



Você poderá filtrar as operações que deseja ver clicando em ADICIONAR FILTRO e selecionando a opção desejada





E poderá reimprimir as operações caso deseje.

Data 7 Identificação	Operação	Valor	
14/12/2020 20:52:04	ABERTURA	R\$0,00	
14/12/2020 20:50:56 OPERADOR PDV 1	FECHAMENTO	R\$0, <u>0</u> 2	Ţ,

FECHAMENTO DE CAIXA

Para realizar a conferência dos valores disponíveis no caixa, é necessário FECHAR O CAIXA. Recomendamos que o caixa seja fechado diariamente,

assim suas vendas ficarão registradas com segurança.

No PDV, clique na opção OPERAÇÕES e em seguida vá em FECHAMENTO.



Verifique se todos os lançamentos estão corretos. Caso seja necessário fazer algum ajuste, clique no valor que está na coluna **REALIZADO** e faça as alterações. Por exemplo, o **VALOR PREVISTO** para o tipo de pagamento **DINHEIRO** era de R\$ 27,00, mas ao fechar o caixa, percebeu que na verdade há R\$ 25,00. Preencha o valor encontrado na coluna **REALIZADO**.

FECHAMENTO	INFORME OS VALORES PARA EFETUA	AR O FECHAMENTO
PAGAMENTO	PREVISTO	REALIZADO
DINHEIRO	R\$27,00	R\$27,00
CARTÃO DE CRÉDITO	R\$245,00	R\$245,00
CARTÃO DE DÉBITO	R\$200,00	R\$200,00

E em seguida clique em CONFIRMAR FECHAMENTO.





Dependendo das **PERMISSÕES** do usuário, é possível que o sistema peça autorização do administrador para realizar essa operação. Nesse caso aparecerá a tela de **AUTORIZAÇÃO REQUERIDA**, preencha com login e senha de um usuário com permissões de administrador.

Autorização Requerida	×
Por favor, informe seu usuário e senha novamente:	
USUÁRIO	
SENHA	Ø
CONFIRMAR	

FECHAMENTO CEGO

Essa configuração permite o fechamento do PDV sem exibir os valores calculados para o operador, que deve informar manualmente os valores existentes

no seu PDV.

Para isso acesse o ERP, e vá ao menu CONFIGURAÇÕES > EMPRESA > PARÂMETROS DE VENDA.



Desça até o menu PDV e marque a opção SIM para FECHAMENTO CEGO.



E clique em SALVAR.





Ao clicar em FECHAMENTO DE CAIXA a tela mostrará somente a coluna REALIZADO, porém ela estará zerada. Você deve preencher a coluna com

os valores em seu caixa.

FECHAMENTO	INFORME OS VALORES PARA EFETUA	AR O PECHAMENTO
PAGAMENTO		REALIZADO
DINHEIRO		R\$0,00
CARTÃO DE CRÉDITO		R\$0,00

Para finalizar, clique em CONFIRMAR FECHAMENTO

CONFIRMAR FECHAMENTO

SINCRONIZAR

A SINCRONIA do PDV é importante para atualizar os dados e gravá-los corretamente. Durante a utilização diária do PDV, você pode, por exemplo, atualizar o valor de venda ou cadastrar novos produtos e sincronizar seu PDV sem a necessidade de fechar o caixa.

Você poderá realizar o sincronismo clicando no menu SINCRONIZAR na barra lateral





E em seguida clicando em LER DADOS DO ERP



Nesse espaço, você também pode conferir se há atualizações para a versão do PDV que você está utilizando, clicando em ATUALIZAR VERSÃO DO

PDV.



UTILIZANDO O PDV EM MODO OFFLINE

O PDV do MarketUP pode ser operado em modo offline. Você precisará de conexão com a internet para *logar*, abrir, fechar o caixa e para qualquer ação que dependa de sincronismo.

Após sincronizar e abrir o caixa com a conexão ativa, você poderá realizar suas vendas em modo offline e precisará novamente da conexão para fechar o caixa. Para saber se você está operando **ONLINE** ou **OFFLINE**, observe o status do PDV logo acima do botão **SAIR**.

Se você emite NFC-e poderá emitir as notas em Contingência. Essas notas precisarão ser transmitidas no Prazo de 24 horas e não são transmitidas automaticamente. Se você perder o prazo de 24 horas, entre em contato com seu contador para saber como prosseguir com as notas. Se você emite SAT não precisará dessa configuração pois o SAT já é um dispositivo adaptado para trabalhar offline.

Para conseguir emitir suas NFC-e em Contingência, você precisará do Desktop independente do seu modelo de Certificado. Faça o download do Desktop e instale no seu computador.

Clique com o botão direito no ícone do Desktop ao lado do relógio do Windows, e depois clique em Configurações.





Clique na aba NFC-e, e então marque a opção permitir emissão de NFC-e em modo offline pelo PDV e insira o número da próxima NFC-e e o número de série. O Número de série <u>NÃO PODERÁ</u> ser o mesmo usado em produção. Por exemplo, se você está na série 1, a sua série de contingencia poderá 2 ou 3, contanto que seja um número diferente da série informada no ERP para emissão de NFC-e em produção.

Configurações MarketUP Configurações Geral NFC+ SAT Se	Desktop × Market
Nº da próxima NFC-e Nº da Série □ Certificado A1 para e	Cada PDV deve usar um número de série diferente para evitor confision o número das notas. Esse número deve ser diferente também da série para emissão de notas online. que normalmente é 1. missão
	Confirmar 🙀 Canoslar
Será nece par conting pode se	ATENÇÃO: ssário informar um número de série diferente a cada PDV que realizar a emissão em gencia. Lembrando sempre que a série não r a mesma informada no ERP para as notas emitidas em produção.

Caso utilize o certificado A1, marque a opção Certificado A1 para emissão. Clique em Selecionar para inserir seu Certificado e em seguida clique

em CONFIRMAR. Se o seu certificado for do modelo A3 (token ou cartão) basta clicar em CONFIRMAR.



Configurações			Market
Geral NFC-e SAT Se	rvidor Local Comandas		
Permitir emissão de NFC	e em modo offline pelo PD	V	
Nº da próxima NFC-e	1		
Nº da Série	2		
	Cada PDV deve us evitar conflito no nú ser diferente també opline, que pomalo	ar um número de série diferente úmero das notas. Esse número d m da série para emissão de nota nente é 1	para eve s
Certificado A1 para e	missão		

O prazo de envio das notas é de 24 horas e elas NÃO SÃO emitidas automaticamente. Para verificar se há notas em contingência, acesse o ERP e veja

a sessão ALERTAS.



RESTAURANTE

Para os estabelecimentos que precisam de funcionalidades específicas, com o setor de Bares e Restaurante, o **MarketUP** traz soluções completas com diferenciais para agilizar e tornar seu atendimento mais completo. O módulo Restaurante é recomendado para Bares, Restaurantes, Baladas entre outros estabelecimentos que precisam registrar o consumo dos clientes e realizar o fechamento da conta com pagamento através do PDV.

Para habilitar o módulo RESTAURANTE acesse o ERP e vá ao menu CONFIGURAÇÕES > RESTAURANTES > DADOS GERAIS





Clique no botão HABILITAR.



Nessa tela você fará a configuração de suas comandas e atendentes, taxa de serviço e limite de consumo, e também habilitará o delivery.

Clique em SALVAR para gravar a habilitação.



A seguir vamos ver em detalhe as configurações possíveis dentro do módulo RESTAURANTE.

LIMITE DE CONSUMO

O MarketUP possibilita ao administrador estipular um limite de consumo por comanda/mesa. Para utilizar esse recurso, basta acessar o

menu CONFIGURAÇÕES > RESTAURANTES > DADOS GERAIS



No campo LIMITE DE CONSUMO, você deverá preencher com o valor que julgar conveniente e SALVAR. Esse valor será aplicado para todas as

comandas.



Depois clique em SALVAR para gravar as informações





Caso seja necessário, o administrador poderá alterar o valor do limite de consumo diretamente na comanda.

No PDV, clique na opção ATENDER.



E depois selecione a comanda desejada. Faça a alteração no valor de limite e clique em CONFIRMAR para salvar a informação.

🕅 Mesa / Comanda 🗡				
LIVRE #010	POR PESSOA R\$0,00	то	TAL CONSUMIDO R\$0,00	
PRÉ-CONTA CONTA TRANSFERIR		BLOQUEIO	LIMPAR	
ATENDENTE SELECIONE			\sim	
REALIZAR AT	REALIZAR ATENDIMENTO			
IDENTIFICAÇÃO	IDENTIFICAÇÃO			
LIMITE DE CONSUMO R\$50,00	VALOR DE CO R\$0,00	RTESIA / DESC	ONTO	
TEMPO DE PERMANÊNCIA 00:00:00		TEMPO SE	M CONSUMO	
CANCELAR	C	ONFIRM	ИAR	

Caso o pedido ultrapasse o limite estabelecido, será necessário autorização do administrador para um novo limite de consumo



🗊 Limite de Consumo	×
POR FAVOR INFORME O NOVO I	LIMITE DE CONSUMO
USUARIO (LOGIN/E-MAIL)	
SENHA	
NOVO LIMITE DE CONSUMO (ATUAL: R\$ 50,0	0)
R\$0,00	
CANCELAR	CONFIRMAR

TAXA DE SERVIÇO

Para inserir o valor da TAXA DE SERVIÇO no MarketUP acesse o menu CONFIGURAÇÕES > RESTAURANTES > DADOS GERAIS



E preencha o valor em porcentagem no campo TAXA DE SERVIÇO.



Depois clique em SALVAR para gravar as informações.







No PDV, quando realizar uma venda através do menu ATENDER, a TAXA DE SERVIÇO será adicionada automaticamente. Você poderá alterar o valor

ou retirar a taxa.

QUANTIDADE	DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓD	DIGO DE BARRAS			Ĵ∱
Quantidade	ltem / Descrição	Valor Unitário	Desconto	Valor Total	
- 1 +	0005 PIZZA MILHO COM	45,36	0,00	45,36	Ø 🗎
- 1 +	7894900019896 COCA-COLA 600ML	4,54	0,00	4,54	Ø 🗎
	TAXA DE SERVIÇ	^{20 (10%)}		TOTALA	PAGAR
SUBICIAL. 49,					,
\odot		RE	ALIZAR REC	EBIMENTO	\rightarrow

CONFIGURAR COMANDAS E ATENDENTES

Ao habilitar o módulo **RESTAURANTE**, será possível estabelecer uma quantidade definida de comandas, e também atribuir atendentes (garçons) para realizar os atendimentos.

Para isso, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > RESTAURANTES > DADOS GERAIS





E no campo MESAS / COMANDAS, informe a quantidade INICIAL e FINAL de comandas que deseja e clique em GERAR.



Veja que as numerações aparecerão logo a baixo





No campo **ATENDENTES**, selecione o funcionário que será o garçom que realizará os atendimentos. Inclua um número de identificação para ele. A **SENHA** de 04 dígitos gerada automaticamente servirá para identificar o garçom no atendimento. Clique em **ADICIONAR** para que esse garçom seja adicionado à lista.

FUNCIONÁDIO	NR CARCOM	CENUA	
-------------	-----------	-------	--

in marketup.brasil





MOTIVOS DE CANCELAMENTO E TRANSFERÊNCIA

Em um restaurante é importante manter todas as ações registradas. Por isso, é importante informar alguns motivos predefinidos para cancelamentos,

transferências e bloqueios.

Para isso, acesse CONFIGURAÇÕES > RESTAURANTES > DADOS GERAIS



Vá até o campo MOTIVOS e insira a DESCRIÇÃO, e então selecione o TIPO. Ele definirá em qual ação do PDV a opção aparecerá, sendo elas

BLOQUEIO DE COMANDA, DESBLOQUEIO DE COMANDA, CANCELAMENTO, TRANSFERÊNCIA e GERAL. Então clique em ADICIONAR.

MOTIVOS				
DESCRIÇÃO	TIPO	ATIVO	TEXTO LIVRE	
	Selecione	•		ADICIONAR

Os motivos aparecerão listados e você poderá excluí-los ou desativá-los.



MOTIVOS				
DESCRIÇÃO	TIPO	ATIVO	TEXTO LIVRE	
	Selecione	•		ADICIONAR
DESISTENCIA	CANCELAMENTO		0	*
PAGAMENTO PARCIAL	TRANSFERÊNCIA		0	1
PERDA	BLOQUEIO COMANDA		0	-

Ao marcar a opção TEXTO LIVRE, você poderá adicionar uma observação no motivo a selecioná-lo no PDV. Depois, vá até o final da página e clique

em SALVAR para gravar as informações.





No PDV, ao realizar o atendimento das comandas, sempre que precisar fazer uma ação das descritas nos TIPOS, você deverá selecionar um motivo

cadastrado.





E se for uma opção com TEXTO LIVRE, insira a sua observação



As informações inseridas nos motivos irão gerar o relatório AUDITORIA OPERACIONAL.

SERVIDOR LOCAL

Com o MarketUP é possível configurar seu computador para servir como SERVIDOR LOCAL.



Antes de iniciar, vamos dar algumas dicas.

- Para que o Servidor Local funcione da melhor forma, recomendamos que você altere o IP de sua rede para um IP Fixo.
- Tenha certeza de que todos os dispositivos, computadores, smartphones, tablets e impressoras que utilizarão o sistema, estão conectados na

mesma rede.

• Para que a configuração seja concluída com sucesso, é necessário que todo o processo seja realizado com o(s) caixa(s) FECHADO(s).

Para configurar o Servidor Local, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL > MARKETUP DESKTOP.



Instale e o MarketUP Desktop como apresentado no manual do MarketUP ERP. O MarketUP Desktop precisa estar aberto e funcionando. Caso contrário,

será exibida a mensagem:





Em execução, é possível iniciar o processo de configuração do MarketUP Desktop, basta clicar no botão CONFIGURAR.



A tela de configuração do Servidor Local do MarketUP Desktop será exibida, clique em INICIAR A CONFIGURAÇÃO.

IP Local: V IP desse computador para ser utilizado para ser utilizado para ser utilizado para ser utilizado para pelos outros dispositivos da rede conexão pelos outros dispositivos da rede	ara e

Finalizado esse processo, uma mensagem PROCESSO DE CONFIGURAÇÃO FINALIZADO aparecerá na parte inferior da tela. Clique em FECHAR

para encerrar o processo.

	<u> </u>	
 Processo de configuração finalizado 	I	Fechar
l l		

No ERP, no menu CONFIGURAÇÕES > FISCAL > MARKETUP DESKTOP, agora você verá a configuração do seu Servidor Local.



	ALTERAR CONFIGURA	ção EXCLUIR	
 Emitir NFCe em contigência offline em mais de um PDV Utilizar o servidor de comandas / impressão 	182.168.13.252	9003	
Com o SERVIDOR LOCAL habilitado é possível: - Emitir SATs em mais de um PDV com um equipamento	ENDEREÇO IP	PORTA	
SERVIDOR LOCAL	Este computador está pronto para	ser utilizado como servidor de comandas /	impressão



IMPRESSÃO DISTRIBUÍDA

Em muitos estabelecimentos, pra facilitar e agilizar a produção e atendimento, é possível ter a opção de colocar várias impressoras em locais diferentes, assim, quando o pedido é feito, os locais de produção já podem começar a prepará-lo. No **MarketUP** você pode configurar até 10 impressoras para trabalhar com o recurso **IMPRESSÃO DISTRIBUÍDA.**

Para isso, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > RESTAURANTES > DADOS GERAIS



E tenha o SERVIDOR LOCAL configurado.

Vá até o campo SERVIDOR DE COMANDAS/IMPRESSÃO e marque a opção ATIVO.





Depois, habilite também a função IMPRESSÃO DISTRIBUÍDA, alterando o botão de CINZA para VERDE e clique no botão de CONFIGURAR para abrir

o MarketUP Desktop e configurar suas impressoras.



Em seguida vá na aba COMANDAS.

			- ¥-		
NFC-e	SAT	Servidor Local	Comandas	Certificados	

Clique no número desejado para adicionar as impressoras e em seguida vá em ALTERAR. A numeração de a 1 a 10 será usada para identificar as

impressoras no momento da configuração dos botões.

Número	Nome	Impressora	
1			
2			
3			
4			
5			
<			





Em seguida adicione um nome para a impressora, selecione para qual impressora será direcionada. Se quiser verificar se essa é a impressora desejada,

e se o funcionamento está correto, utilize a opção TESTE DE IMPRESSÃO.

Nome	Cozinha			_	
Impressora	HP LaserJet MFP M129	-M134 (negocio) (Pa	drão)		7
				e	Teste de impress

Se tudo estiver correto clique em CONFIRMAR.

Nome	Cozinha			
Impressora	HP LaserJet MFP M129-M134 (negocio) (Padrão)		
			Teste de impres	sä

Repita o processo até adicionar todas as impressoras necessárias.

Quando todas as impressoras necessárias estiverem listadas, clique em CONFIRMAR



🖶 Configu	ıração das imp	ressoras para impressão dos pedidos realizados na comano	la
Número	Nome	Impressora	^
1	Cozinha	HP LaserJet MFP M129-M134 (negocio)	
2	Bar	HP LaserJet MFP M129-M134 (negocio)	
3	Caixa	HP LaserJet MFP M129-M134 (negocio)	
4	Balcão	HP LaserJet MFP M129-M134 (negocio)	
5			~
<			>
		Remover	Alterar

De volta no ERP, na página do módulo RESTAURANTE, clique em SALVAR.



Para selecionar uma impressora para todos os produtos de uma categoria, acesse o menu CONFIGURAÇÕES > PDV > BOTÕES.



Para imprimir todos os produtos de uma categoria na mesma impressora, dê um duplo clique na categoria desejada e selecione a impressora.

CATEGORIAS	9			
сомвоз	SANDUÍCHES	ACOMPANHAMENT	BEBIDAS	

Lembre-se que os números são referentes a lista que você configurou no MarketUP Desktop no passo anterior. Você pode selecionar mais de uma impressora se quiser. Clique em **CONFIRMAR** para salvar as alterações.



Combo	s									
npress	oras pa	ra est	a cate	egoria	E					
-										
1 2	3	4	5	6	7	8	9	10		

Para selecionar uma impressora apenas para determinado produto, encontre o botão dentro de sua categoria e dê um duplo clique.



Na nova janela, selecione a impressora desejada e vá em CONFIRMAR.



Para finalizar, clique em SALVAR no final da página.

1		
1	SALVAR	

A IMPRESSÃO DISTRIBUÍDA funciona em sistema de "funil" onde as escolhas de impressora funcionam da seguinte forma: ESCOLHA POR PRODUTO

> ESCOLHA POR BOTÃO > ESCOLHA POR CATEGORIA

Isso quer dizer que, apesar de você escolher uma impressora para toda a categoria, se você escolher uma impressora diferente para o produto específico,

prevalecerá a impressora do produto.





VIA DA COZINHA

A VIA DE COZINHA é uma via de produção, ou seja, uma guia impressa somente para listar o que deve ser produzido. Não apresenta valores e não

tem valor como recibo ou como documento fiscal; é simplesmente uma via de consulta.

Caso você não tenha várias impressoras, mas deseja que uma via de produção seja impressa ao realizar um pedido, habilite a opção VIA DE COZINHA,

mudando o botão de CINZA para VERDE Mas lembre-se, para que esse recurso seja usado, é necessário escolher a opção SIM para utilizar a impressora

no PDV no momento da habilitação.



Depois clique em SALVAR para gravar as informações.



COMO INSERIR OBSERVAÇÕES NOS PRODUTOS

É comum em restaurantes, o cliente pedir modificações em seu pedido, por exemplo, um sanduíche sem cebola, ou um copo com gelo e limão para sua

bebida.

No MarketUP você pode personalizar botões para facilitar no momento de inserir essas observações.

Para isso, vá em CONFIGURAÇÕES > PDV > BOTÕES.





No campo PERSONALIZAR BOTÕES DE escolha a opção OBSERVAÇÕES.



Você verá três opções pré-definidas: COMIDAS, BEBIDAS e OUTROS.

BEBIDAS	OUTROS
	BEBIDAS

Selecione em qual categoria deseja adicionar a observação, preencha a linha com a informação desejada e clique em ADICIONAR.



Adicione quantas informações achar necessário

COMIDAS	BEBIDAS	OUTROS
1		ADICIONAR
		1
MAIONESE	MOSTARDA	QUEIJO EXTRA
SEM CEBOLA	SEM TOMATE	



Depois vá até o final da página e clique em SALVAR!



No PDV, ao fazer o pedido através da opção ATENDER, ENTREGA ou ATENDIMENTO BALCÃO, clique em no botão PERSONALIZAR ao lado do

produto listado.

ITEM / DESCRIÇÃO	VALOR UNITÁRIO	DESCONTO	VALOR TOTAL	
200000000019 SUCO NATURAL	10,00	R\$0,00	10,00	@ ₪

E então clique em INCLUIR OBSERVAÇÕES

SUCO NATURAL	
	~

Selecione a CATEGORIA e a OBSERVAÇÃO desejada. Se quiser também terá a opção de escrever uma observação. Clique em CONFIRMAR para

salvar as informações



5	Comentários	e Observaçõ	ies	×
	COMIDAS	BEBIDAS	OUTROS	
	Α	NOTAÇÕES PARA CI	OZINHA	
	SEM CEBOLA	SEM TOMATE	SEM MOLHO	
-				
ł				
T	Γ ◀ DIGITE AQUI	COMENTÁRIOS ADIC	TIONAIS	
	CANCELAF		CONFIRMA	R

Você verá uma lista com as observações. clique em CONFIRMAR para atribuir as observações ao produto

Ę	🗦 Edição de Item	×
	200000000019 SUCO NATURAL	
i	SEM GELO	Ī
8	INCLUA SUAS OBSERVAÇÕES	Ĩ
į.		
Į.		
į.		
		\mathbf{r}
	CANCELAR	CONFIRMAR

Na estrutura do pedido a observação pode ser vista

VALÓR UNITÁRIO	DESCONTO	VALOR TOTAL
10,00	R\$0,00	10,00 💮 🛄
	VALOR UNITÁRIO 10,00	10,00 R\$0,00

E também na impressão da via de cozinha.




DELIVERY

O sistema MarketUP disponibiliza para seus usuários a função DELIVERY, permitindo que você realize uma venda via PDV e efetue a entrega para seu

cliente, assim que o pedido estiver finalizado.

HABILITANDO O DELIVERY

Para habilitar a nova função, o primeiro passo é acessar o ERP. Depois, vá em CONFIGURAÇÕES > RESTAURANTES > DADOS GERAIS



Habilite a opção VIA DE COZINHA para que ao realizar o pedido, uma via de preparo seja impressa para a cozinha.





Desça até o final da tela e encontre a opção DELIVERY e altere o ícone de CINZA para VERDE



Inclua o valor da TAXA DE ENTREGA caso queira utilizá-lo.



Ainda nessa tela, cadastre os TIPOS DE ENTREGA disponíveis e seus ENTREGADORES.



Clique em SALVAR no final da página.







REALIZE UM PEDIDO DE ENTREGA

Para realizar uma venda Delivery, ou seja, um Pedido de Entrega, na barra lateral do PDV clique na opção de ENTREGA.



Ao clicar sobre o ícone, você será direcionado para o MAPA DE ENTREGAS.

Market UP	CONSUL	LTAR PRODUTOS				TUP	
(99) X999	9-9999	TODAS 0	RECUSADOS	0 PREPARANDO	0 EM TRÂNSITO	0 ENTREGUES	0 CANCELADOS 0
BUSCAR PEDIDO	REALIZAR PEDIDO	FILTRAR POR:	ENTREGADORES	\checkmark	ORIGEM	\sim	TIPO DE ENTREGA

Para iniciar o pedido, basta informar o telefone e clicar em REALIZAR PEDIDO.



Caso o telefone informado não esteja cadastrado, a tela de cadastro abrirá automaticamente. Preencha os dados, e clique CONFIRMAR.



🗊 Dado	s do C	liente		×
CO	NSUMIDO	DR	EMPRESA	
CPF		Q	TELEFONE (99) 9999-9999	
NOME				
E-MAIL				
CEP	Q	ENDEREÇO EM:		
NÚMERO		COMPLEMENTO		
CAN	CELA	R	CONFIRMAR	

Pronto, agora você pode realizar o pedido do seu cliente!

Inclua todos os itens do pedido, confira a quantidade e clique em REALIZAR RECEBIMENTO.

QUANTIDADE DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓDIGO DE BA	RRAS		٦
ITEM / DESCRIÇÃO	VALOR UNITÁRIO	DESCONTO	VALOR TOTAL
3000000000005 CERVEJA SÃO BARTOLOMEU PALE ALE - 600ML	- 16,00	R\$0,00	16,00 🔂 🗎
3000000000007 CERVEJA SÃO BARTOLOMEU IRISH RED ALE	20,00	R\$0,00	20,00 🔂 🗎
ПТЕМS: 2 ТАХА DE ENTITIEGA SUBTOTAL: 36,00 R\$0	,00	descontos	TOTAL A PAGAR 36,00
\otimes	I	REALIZAR F	RECEBIMENTO ->

Selecione a forma de pagamento escolhida pelo seu cliente e clique em CONFIRMAR



saldo R\$	D A PAGAR	OR E SELECIONE AF 36,00	ORMA DE PAGAMENT	R\$36,00 °	⁺ R\$ 1.00 ⁺ R\$ 5.00 ⁺ R\$ 20.00	⁺ R\$ 2,00 ⁺ R\$ 10,00 ⁺ R\$ 50,00
ī	DINHEIRO	PICPAY	MERCADO PAGO		λv	ISTA
Ī	VALE	CARTÃO DE CRÉDITO	CARTÃO DE DÉBITO			
CAR R\$36,0	T ÃO DE I 0 À VISTA	DÉBITO			CONFII RECEBI	RMAR MENTO

Para enviar o pedido para produção clique em ENVIAR PEDIDO

ITENS: 2	TAXA DE ENTREGA	DESCONTOS	TOTAL A PAGAR
SUBTOTAL: 36,00	R\$0,00	0,00	0,00
0		EN0.	

Após enviar o pedido, você será redirecionado para o MAPA DE ENTREGAS, e estará pronto para atender seu próximo cliente.

No Mapa de Entregas. Você verá a situação dos seus pedidos: TODAS, PREPARANDO, EM TRÂNSITO, ENTREGUES e CANCELADOS.

TODAS: Visão geral dos pedidos. Aqui você verá todos os status e como está a produção e entrega dos pedidos realizados. Você também poderá fazer novos pedidos e buscar pelos que já foram feitos. Acompanhe todos os processos utilizando o **GRÁFICO** informativo que mostra a quantidade e status dos pedidos para que você tenha um maior controle sobre suas entregas.



(99) X9999-	-9999	TODA	S 8 RECUSAD	OS	0 PREPAR	RANDO 4	EM TRÂNSITO	1	ENTREGUE	iS 2	CANCELADOS	1	
BUSCAR F	REALIZAR PEDIDO	F	ILTRAR POR	DRES	\sim		ORIGEM	\sim			TIPO DE ENTREG/	A 🗸	
(11) 2501-6967	읍	00:45"	(11) 2501-6967		00:00"	112501	69677	읍	21:24"	(11) 25	01-6967	Û	
(11) 2501-6967 LETICIA CRUZ Avenida Paulista	ନ୍ମ ଅ	00:45"	(11) 2501-6967 LETICIA CRUZ Avenida Paelista	ු සං	00:00"	112501 WSSH WSSH (69677 COMÉRCIO	ු බං	21:24" 00:19"	(11) 25 LETIC Avenid	i 01-6967 IA CRUZ	ු අද	

PREPARANDO (destacado em laranja): Pedidos que estão em produção na cozinha. Você pode acompanhar o Tempo de Preparo através do relógio

em cada pedido.

(99) X999	9-99	999	TODAS	8	RECUSADOS	0	PREPARANDO	4	EM TRÂNSITO	1	ENTREGUES	2	CANCELADOS	1
BUSCAR PEDIDO	REA PE	LIZAR EDIDO	FI	LTRAR POR:	ENTREGADORES	\sim	Ĺ	-	ORIGEM	\sim			TIPO DE ENTREGA	\sim
(11) 2501-6967 LETICIA CRUZ Avenida Paulista PEDIDO DE ENTRE	, GA: 8	ු නං 100	02:02" 00:00" 00:00"											

Ao clicar no Pedido (com status PREPARANDO), você poderá liberá-lo para entrega, selecionando o TIPO DE ENTREGA e o ENTREGADOR, ou

ainda ALTERAR ou CANCELAR o pedido.



EM TRÂNSITO (destacado em amarelo): Pedidos que estão em rota de entrega. Você pode acompanhar o Tempo de Entrega através do relógio em

cada pedido.



(99) X9999-99	999	TODAS	8	RECUSADOS	0	PREPARANDO	4	EM TRÂNSITO	1	ENTREGUES	2	CANCELADOS	1
BUSCAR REA PEDIDO PE	LIZAR DIDO	FILTRAR	POR:	ENTREGADORES	\sim			ORIGEM	\sim			TIPO DE ENTREGA	\sim
11250169677	ß	21:24"											
WSSH WSSH COMÉRCIO Avenida Angélica PEDIDO DE ENTREGA: 4	сь 100	03:11"											

Ao clicar no Pedido com status EM TRÂNSITO, você poderá registrar a entrega do pedido após CONFIRMAR A HORA DA ENTREGA no momento em

que o entregador retornar.

🗊 Entrega	×
LETICIA CRUZ D1311200 Avenida Paulista - - /	(11) 2501-6967 IMPRIMIR PRÉ-CONTA
VALOR TOTAL R\$ 114,00 TEMPO DE PREPARO 00:21:24 TEMPO DE ENTREGA 00:11:40	HORA DE ENTREGA dd/mm/aaaa::
CANCELAR	CONFIRMAR

ENTREGUES (destacado em verde): Pedidos que estão entregues (finalizados). Você pode confirmar o Tempo de Preparo e o Tempo de Entrega através

do relógio em cada pedido.

(99) X9999	-9999	TODAS	S 8 RECU	ISADOS	0 PRE	PARANDO	4	EM TRÂNSITO	1	2	CANCELADOS
BUSCAR PEDIDO	REALIZAR PEDIDO	FI	LTRAR POR: ENTREG	SADORES	\sim			ORIGEM	\sim		TIPO DE ENTREC
(11) 2501-6967		07:13"	(11) 4787-5719		07:2	29"					
Autorida Daudieta	cà	15:00"	Beco Mossoró	cà	00:0	9"					
Avernua maguista											

Ao clicar no Pedido (com status ENTREGUE), você poderá verificar as informações de tempo de preparo, tempo de entrega, tipo de entrega e entregador.





CANCELADO (destacado em vermelho): Pedidos que foram cancelados.

(99) X9999-9	999	TODAS	8	RECUSADOS	0	PREPARANDO	4	EM TRÂNSITO	1	ENTREGUES	2	CANCELADOS	1
BUSCAR RE PEDIDO	ALIZAR PEDIDO	FILTRAR PO)R:	ENTREGADORES	\sim			ORIGEM	\sim			TIPO DE ENTREGA	\sim
(11) 2501-6967	읍	00:00"											
Avenida Paulista	съ	00:00"											
PEDIDO DE ENTREGA: 7	223	00.00"											

Você poderá localizar um pedido facilmente digitando o telefone e clicando em LOCALIZAR ENTREGA.



Você também pode filtrar sua busca utilizando as opções de filtros POR ENTREGADORES, POR TIPO DE ENTREGA e por ORIGEM (caso utilize o

Delivery+)

FILTRAR POR: ENTREGADORES V ORIGEM V TIPO DE ENTREGA	 						
	FILTRAR POR:	ENTREGADORES	\sim	ORIGEM	\sim	TIPO DE ENTREGA	\sim



ATENDER

O recurso ATENDER localizado no PDV do MarketUP foi elaborado para realizar o atendimento das Mesas/Comandas. Com esse recurso, você pode

registrar os pedidos nas comandas e acompanhar o consumo através dos status no MAPA DE COMANDAS.

Para realizar o atendimento de uma Mesa/comanda, clique na opção ATENDER.



Essa opção só estará liberada quando você Habilitar o módulo RESTAURANTE e CONFIGURAR COMANDAS E ATENDENTES

Ao clicar sobre o ícone, você será direcionado para a tela MAPA DE COMANDAS.



No MAPA DE COMANDAS. Você verá a situação dos seus pedidos: TODAS, LIVRE, OCUPADA, CONTA, PAGANDO, BLOQUEADA e CORTESIA.

LIVRE (destacada em verde): Comandas sem nenhum consumo registrado;



OCUPADA (destacada em laranja): Comandas com consumo registrado;







		LOCALIZAR POR:		EXIBIR					
QUINTA 12/11			Q	TODAS	50 LIVRE	42 OCUPADA 5		PAGANDO 1 CORTE	ISIA 0 BLOQUEAU
							7		
	4							_	
	1 PESSOA R\$ 25,00								

PAGANDO (destacada em azul): Comandas que estão sendo atendidas pelo caixa;

ĨĦ	LOCALIZAR POR:		EXIBIR						
OUINTA 12/11		Q	TODAS	50 LIVRE	42 OCUPADA	5 CONTA	1 PAGANDO	1 CORTESIA	0 BLOQUEA
	1								

CORTESIA (destacada em laranja): Comandas com atribuição de algum valor de cortesia/desconto pré-definido.



BLOQUEADA (destacada em vermelho): Comandas que foram bloqueadas e não podem registrar consumo.





ATENDENDO UMA COMANDA

Para iniciar o pedido, basta clicar em uma das comandas disponíveis (verde), selecione o ATENDENTE e clique em REALIZAR ATENDIMENTO

🗊 Mes	sa / Com	anda			×
LIVRE #008			POR PESSOA R\$0,00	ΤΟ	TAL CONSUMIDO R\$O,00
PRÉ-CONTA		TRANSFERIR		BLOQUEIO	LIMPAR
ATENDENTE LUIS			(\sim
	RE	ALIZAR AT	FENDIME	NTO	
IDENTIFICAÇ	ÃO				
LIMITE DE CO R\$500,0	00000000000000000000000000000000000000		VALOR DE CO R\$0,00	DRTESIA / DESC	ONTO
	TEMPO DE PI	ermanência 10:00:00		TEMPO SE	M CONSUMO
CAI	NCEL <u>AI</u>		_C	: ONFI <u>RI</u>	MAR

Insira os itens no pedido, adicione observações no pedido, e depois clique em ENVIAR PEDIDO

OUANTIDADE DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓDIGO DE BARRAS ☐ 1 관 IIIIII		Ĵħ
tem / Descrição	Atendente / Tempo	
30000000015 APA GROWLER 1L (1003)	LETICIA CRUZ 01:13:16	@₪
30000000024 PA9 GROWLER 1L (1012)	LETICIA CRUZ 01:13:16	@₪
30000000030 PILSEN GROWLER 1L (1018)	LETICIA CRUZ 01:13:16	@₪
30000000033 RED ALE GROWLER 1L (1021)	LETICIA CRUZ 01:13:15	@₪
	7	
\otimes	ENVIAR P	EDIDO



Ao clicar novamente na comanda agora ocupada, você poderá adicionar novos itens selecionando novamente o ATENDENTE e clicando em REALIZAR

ATENDIMENTO.

🗊 Mesa / C	🕅 Mesa / Comanda 🛛 🗙						
LIVRE #008		POR PESSOA R\$0,00	ТО	TAL CONSUMIDO R\$0,00			
PRÉ-CONTA CONT	TRANSFERIR		BLOQUEIO	LIMPAR			
ATENDENTE LUIS	Y	(\sim			
	REALIZAR ATENDIMENTO						
IDENTIFICAÇÃO	IDENTIFICAÇÃO						
LIMITE DE CONSUMO		VALOR DE CORTESIA / DESCONTO R\$0,00					
TEMPO	DE PERMANÊNCIA		TEMPO SE	M CONSUMO			
CANCE	_AR	_C	ONFIRM	1AR			

Nessa tela também é possível verificar o TOTAL CONSUMIDO, a QUANTIDADE DE PESSOAS e o VALOR POR PESSOA

,		
OCUPADO - 4 PESSOAS #008	POR PESSOA R\$12,80	TOTAL CONSUMIDO R\$51,20
i		

O TEMPO DE PERMANÊNCIA e também o TEMPO SEM CONSUMO.

TEMPO DE PERMANÊNCIA	TEMPO SEM CONSUMO
01:08:41	01:08:41
'	

Além disso, poderá identificar o cliente, informando o nome no campo IDENTIFICAÇÃO e clicando em CONFIRMAR.



IDENTIFICAÇÃO	
LIMITE DE CONSUMO R\$0,00	VALOR DE CORTESIA / DESCONTO R\$0,00
TEMPO DE PERMANÊNCIA 00:00:00	TEMPO SEM CONSUMO
CANCELAR	CONFIRMAR

REALIZE A TRANSFERÊNCIA DE ITENS PARA OUTRA COMANDA

Ao clicar novamente na comanda em atendimento será possível transferir um ou mais itens para outra comanda livre clicando em TRANSFERIR.



Você verá a lista com todos os itens da comanda. Marque os itens que deseja transferir.



Depois informe o MOTIVO DA TRANSFERÊNCIA selecionando na lista. Você poderá cadastrar os motivos no ERP, no menu CONFIGURAÇÕES > PDV

> RESTAURANTE. E então informe o número da comanda de destino e clique em TRANSFERIR.





COMO BLOQUEAR UMA COMANDA

Caso haja a necessidade, você poderá bloquear a comanda. Clique na comanda desejada, e em seguida clique em BLOQUEAR, isso fará com que a

comanda não possa mais receber pedidos. Você pode bloquear comandas com qualquer status.



Para desbloquear a comanda, clique novamente sobre ela e então clique em DESBLOQUEIO.



COMO IMPRIMIR UM RESUMO DE CONSUMO DA COMANDA



Ao clicar novamente na comanda em atendimento será possível imprimir um resumo do consumo antes de encerrar a conta clicando na opção PRÉ-CONTA. Você só poderá imprimir a pré-conta de uma comanda ocupada e com consumo.



COMO ENCERRAR O ATENDIMENTO DA COMANDA

Para encerrar o atendimento clique na comanda e então clique em CONTA. Isso fará com que a comanda não possa mais receber pedidos até que seja

paga ou reaberta.



Para reabrir a conta, clique novamente sobre a comanda e então clique em REABRIR CONTA.



COMO REALIZAR O RECEBIMENTO DE UMA COMANDA

Para realizar o recebimento da conta, clique sobre a comanda e clique em RECEBER.



Você será direcionado para a tela de pagamento do PDV.



Também poderá realizar o recebimento indicando o número da comanda na tela inicial do PDV no campo MESA/COMANDA e então clicando em INICIAR

CUPOM.



Após o pagamento a comanda ficará LIVRE para registrar novos consumos.

COMO CANCELAR UMA COMANDA

Caso seja necessário cancelar a comanda aberta, clique em LIMPAR.



Você verá uma lista com todo o consumo registrado na comanda. Informe o MOTIVO DE CANCELAMENTO selecionando na lista e clique em

CONFIRMAR. Lebre-se ocê poderá cadastrar os motivos no ERP.



🗊 Cancelar Consumo	×
Os itens da comanda 1 serão	o cancelados:
300000000015 APA GROWLER 1L (1003)	
300000000024 IPA9 GROWLER 1L (1012)	
300000000030 PILSEN GROWLER 1L (1018)	
300000000033 RED ALE GROWLER 1L (1021)	
ATENDENTE LETICIA CRUZ	\checkmark
NÃO INFORMADO	\sim
CANCELAR	CONFIRMAR

Após o cancelamento a comanda ficará LIVRE para registrar novos consumos.

COMO INCLUIR UMA CORTESIA EM UMA COMANDA

Para incluir um valor de cortesia para uma comanda, clique sobre ela e informe o valor desejado no campo CORTESIA e depois clique em CONFIRMAR.

ATENDENTE SELECIONE	~
REALIZAR AT	TENDIMENTO
IDENTIFICAÇÃO	(
LIMITE DE CONSUMO R\$0,00	VALOR DE CORTESIA / DESCONTO R\$0,00

Ao realizar o recebimento da comanda o valor será abatido do valor total.

ATENDIMENTO BALCÃO



Para estabelecimentos que já trabalham com comandas, criamos o botão **ATENDIMENTO BALCÃO**, para aqueles pedidos rápidos feitos no balcão, mas que demandam de produção na cozinha, os pedidos "para viagem".

Na opção VENDER em seu PDV, clique no botão ATENDIMENTO BALCÃO.



Escolha os produtos utilizando os botões ou a busca.

OUANTIDADE DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓDIGO DE BARRAS		ĴŤ
m / Descrição	Atendente / Tempo	
0000000015 PA GROWLER 1L (1003)	LETICIA CRUZ 01:13:16	@₫
0000000024 A9 GROWLER 1L (1012)	LETICIA CRUZ 01:13:16	@₪
00000000000 LSEN GROWLER 1L (1018)	LETICIA CRUZ 01:13:16	@₪
0000000033 ED ALE GROWLER 1L (1021)	LETICIA CRUZ 01:13:15	<u>ش</u>
	~	
	7	

Se quiser, insira observações no pedido

Clique em REALIZAR RECEBIMENTO para ir para a tela de pagamento. Selecione a forma de pagamento e a condição de pagamento e então clique

em CONFIRMAR RECEBIMENTO.





COMBO

A funcionalidade COMBO, foi criada para que você possa criar combinações especiais entre seus produtos.

Você pode utilizar a funcionalidade para promoções especiais de combinações, como por exemplo "lanche + bebida + sobremesa" ou até mesmo para "montar" um produto, por exemplo "escolha o tipo de pão, o tipo de hamburguer, os complementos/toppings e os acompanhamentos + bebida".

Para utilizar o **COMBO** é necessário ter a <u>função **RESTAURANTE** habilitada</u> com comandas/mesas disponíveis, pois os combos só estarão disponíveis na função **ATENDER** e pelo **DELIVERY** do PDV.

CONFIGURANDO SEUS PRODUTOS

Para utilizar o COMBO, primeiramente é preciso colocar as TAGS em seus produtos.

Para isso vá em CATÁLOGO > PRODUTO e escolha os produtos.





No Campo **TAGS** coloque as tags para aquele produto. Lembre-se TAG não é o nome do produto, mas sim O QUE o produto representará no seu combo. Por exemplo, se o seu combo é "Monte seu Combo" composto pela montagem de um sanduíche, a escolha de um acompanhamento e uma bebida, você pode identificar os Tipos de Pães com a TAG "Pão";

	DICA:
Sempre v tenha sa diferente,	/erifique se você utilizou acentos, pois caso lvo a mesma TAG mas com uma formatação o sistema entenderá como TAGS diferentes
DESCRIÇÃO	
Pao Australiano	
TIPO DE ITEM	UNIDADE 🔁 🔍
Produto	▼ Unidade ▼ +
CATEGORIA Q	
Selecione	• • • •
MARCA 🔁 🔍	MODELO
Selecione	• +
TAGS	
Adiciono umo to	a

Os tipos de hamburguer com a TAG "Hamburguer";

Hamburguer angus 180g			
TIPO DE ITEM	UNIDADE 🖲 🔍		
Produto 🔻	Unidade 🔹		
Selecione 🔹 🕇	Selecione 🔹		
MARCA 🔁 🔍	MODELO		
Selecione +			
TAGS			

E os complementos com a TAG "Complementos/Toppings".



Cebola Caramelizada	
TIPO DE ITEM	UNIDADE 🖲 🔍
Produto •	Unidade
Selecione 🔹 🕇	Selecione
MARCA 🖲 🔍	MODELO
Selecione +	
TAGS	

O mesmo acontecerá para as bebidas e os acompanhamentos que você quer disponibilizar.

Você também poderá inserir tags através da importação de planilha. Se os produtos já estiverem cadastrados, faça a exportação da planilha clicando no

botão EXPORTAR



E se você estiver fazendo todo o processo do cadastro dos produtos agora, clique em IMPORTAR e faça o download da PLANILHA MODELO



Verifique (ou insira) as informações como Código de barras, nome, valores, e na coluna TAGS insira as palavras que servirão como **TAG**. Lembre-se TAG não é o nome do produto, mas sim *O QUE* o produto representará na sua combinação de venda. Por exemplo, se você estiver criando um Combo onde o cliente irá escolher o tipo de pão, o recheio, os molhos e acompanhamentos, você poderá utilizar esse grupos como as tags. Se você quiser colocar mais de uma tag para um mesmo produto, separe as palavras utilizando ; e sem espaço (ex: Queijo;Adicional)



Tags	ì
pão	ł
molho	i
acompanhamento	ł
queijo;adicional	į.

Depois de inserir as TAGS nos produtos é hora de montar seu combo.

MONTANDO SEU COMBO

Vá em CATÁLOGO > COMBO.



clique em ADICIONAR NOVO.



Adicione a DESCRIÇÃO (nome do combo), o PREÇO DE VENDA, e a UNIDADE:

	PRODUTO PRÓPRIO	
	DESCRIÇÃO	
200000000041	Monte seu COMBO	
	PREÇO DE VENDA	UNIDADE 🕄 🔍
	R\$ 32,0	00 Unidade 🔹 🕇

Na aba MONTE SEU COMBO, clique em ADICIONAR ITEM.



MON	TE SEU COMBO	PDV
	Adicione um item! Clique aqui para adicionar um nov	o item a composição do seu combo.

Preencha as informações necessárias:

- NOME: Nome da opção disponível, Por exemplo, "Tipo de Pão".
- QTD. OPÇÕES: Quantas opções o cliente poderá escolher, Por exemplo, se você colocar "2", ele poderá escolher até 2 opções de pães

disponíveis

- TAG: TAGS que estão disponíveis para essa opção. Por exemplo: Bebida, refrigerante, suco
- TAGS EXTRAS: TAGS para produtos que acompanham o pedido, mas que serão cobrados como um extra dentro do pedido, por exemplo,

TAG "topping extra" para adicionar Cheddar, bacon, etc. Esse campo é opcional.



Clique no botão "+" ou em Adicionar Item para partir para o próximo item.

Tipo de Pão	劎	NOME	QTD. OPÇÕES
	_	Acompanhamentos	1
Tipo de Hamburg	Ŵ	TAG	
Toppings e Molhos		acompanhamento × Adicione uma tag	
Toppings e Montos	1	TAGS EXTRAS	
Acompanhamentos	Ŵ	topping extra × Adicione uma tag	
ADICIONAR ITEM	(I)		æ

Faça o mesmo processo para os demais itens, sempre selecionando as TAGS que identificarão os produtos disponíveis pra opção.



Depois, na aba PDV, selecione ou crie uma CATEGORIA e então indique o nome do botão para o combo no campo RÓTULO.



VENDENDO O COMBO

No PDV inicie a venda pelo ATENDER ou pelo ENTREGA e selecione a CATEGORIA e o COMBO que foram configurados anteriormente.

CATEGORIAS	PRODUTOS	~ ~	
PRATOS	MONTE SEU LANCHE	COMBO 1	
ACOMPANHAMENTOS			
BEBIDAS			
SANDUÍCHES			
PIZZA			
COMBOS			
SABORES			

Uma janela surgirá com as opções para serem selecionadas de acordo com o que foi configurado no ERP. A quantidade de linhas por item para serem

selecionadas é de acordo com a quantidade de opções disponíveis que foi configurada na montagem do combo.



	00000056 E SELLANCHE	
INC	LUA SUAS OBSERVAÇÕES	Û
	PÃO Escolha um pão	v
CBS		Û
	PROTEINA Escolha um proteina	~
580		Û
	ACOMPANHAMENTO Escolha um acompanhamento	v
580		Û
	BEBIDA Escolha um bebida	~

Clique em Selecione para ver as opções disponíveis e selecionar o que o cliente pediu.

	0000056 E SELLANCHE	
INC	CLUA SUAS OBSERVAÇÕES	Û
	PÃO	
	Pão Australiano	~
8		Ĩ
	Escolha um proteina	7 ^
80	HAMBURGUER DE ANGUS HAMBURGUER DE FRANGO HAMBURGUER DE SOJA	
	ACOMPANHAMENTO Escolha um acompanhamento	~
80		Ø
	BEBIDA Escolha um bebida	*

Você também poderá adicionar observações clicando em INCLUIR OBSERVAÇÕES





Selecione todas as opções disponíveis.

Nos itens que têm a opção de **TAG EXTRA**, clique em **ESCOLHA UM ADICIONAL** para selecionar os produtos adicionais. Os itens selecionados nas TAGS extras serão cobrados separadamente.





Para excluir uma TAG extra, clique no ícone de lixeira.

	ACOMPANHAMENTO CHIPS BATATA	\mathbf{r}
RA	Borda Cheddar	Ē
EXT	Escolha um adicional	~
OBS		Ø

Para incluir o combo ao pedido, clique em CONFIRMAR para incluir o combo ao cupom.

≝> N	Iontagem de Combo		X
	PÃO PRODUTO DE TESTE IMPORTACAO2 (45456)	*	
8		Ø	
	PROTEINA HAMBI IRGUER DE SO. IA	~	
80	INCLUA SUAS OBSERVAÇÕES	Ø	
	ACOMPANHAMENTO		
	Borda Cheddar	Ť	
DOTR	Escolha um adicional	~	
8		Ø	
	BEBIDA Soda lata	*	

Você verá a estrutura do combo na tela do PDV





E também da impressão da via de cozinha



Depois de incluir outros produtos, ou se o pedido já estiver finalizado, se estiver fazendo um atendimento de comanda, clique em ENVIAR PEDIDO para enviar as informações para a cozinha. Se estiver fazendo um atendimento balcão ou delivery, clique em REALIZAR RECEBIMENTO e finalize selecionando a forma de pagamento



QUANTIDADE DESCRIÇÃO DO ITEM OU CÓDIGO DE BARRAS			ĴŤ.
ITEM / DESCRIÇÃO	VALOR UNITÁRIO	DESCONTO	VALOR TOTAL
200000000056 MONTE SEU LANCHE	30,00	R\$0,00	30,00 💮 🛄
1212124 PRODUTO DE TESTE IMPORTACAO2 (45456) 1212130 HAMBURGUER DE SOJA 1212131 CHIPS BATATA 1212131 CHIPS BATATA 1212130 LIDES BATATA 1212130 CHIPS BATATA 1212130 CHIPS BATATA 1212130 CHIPS BATATA 1212130 CHIPS BATATA 1212130 CHIPS BATATA 1212130 CHIPS BATATA 1212130 CHIPS BATATA 1212130 CHIPS BATATA			
ITENS: 0 TAXA DE ENTREGA SUBTOTAL: 34,00 R\$0,00	¢	DESCONTOS 0,00	totala pagar 34,00
\otimes		REALIZAR RE	



COMBINAÇÃO DE VENDA

A funcionalidade COMBINAÇÃO DE VENDA, foi criada para que você possa criar combinações especiais entre seus produtos.

Essa funcionalidade foi pensada especialmente para aqueles usuários que trabalham com produtos divididos, por exemplo, as *PIZZARIAS*. Com essa configuração, você poderá realizar as vendas de suas pizzas "meio a meio" e realizar o cálculo pela MÉDIA (usa o valor de venda dos sabores e divide pela quantidade de combinações), MÁXIMO (usa o valor de venda mais alto entre os sabores selecionados) ou FIXO (usa o valor de venda estipulado no produto base).

CONFIGURANDO SEUS PRODUTOS



O primeiro passo é cadastrar seus produtos. Vamos usar como exemplo, uma **PIZZARIA** que vende pizzas de tamanhos diferentes (Broto, Média e Grande). Cadastre Os **TAMANHOS** das pizzas, que serão nossos produtos base, como **PRODUTO**. Se você for vender pelo preço **MÁXIMO** ou pela **MÉDIA**, no valor de **VENDA VAREJO** coloque R\$ 0,01. Veja o exemplo do cadastro por importação de planilha:

CÓDIGO DE BARRAS	TIPO DE PRODUTO	DESCRIÇÃO	PREÇO DE CUSTO	PREÇO VENDA VAREJO
200000000001	PRODUTO	Pizza P (broto)	0,01	0,01
200000000002	PRODUTO	Pizza M (8 pedaços)	0,01	0,01
200000000003	PRODUTO	Pizza G (12 pedaços)	0,01	0,01

Se você for vender pelo VALOR FIXO, no valor de VENDA VAREJO coloque o preço desejado. Veja o exemplo do cadastro por importação de planilha:

CÓDIGO DE BARRAS	TIPO DE PRODUTO	DESCRIÇÃO	PREÇO DE CUSTO	PREÇO VENDA VAREJO
200000000001	PRODUTO	Pizza P (broto)	0,01	22,00
200000000002	PRODUTO	Pizza M (8 pedaços)	0,01	38,00
200000000003	PRODUTO	Pizza G (12 pedaços)	0,01	50,00

Depois cadastre os **SABORES** das pizzas. Se você for vender pelo preço **MÁXIMO** ou pela **MÉDIA**, no valor de **VENDA VAREJO** coloque o preço desejado. Veja o exemplo do cadastro por importação de planilha:

į	200000000004	PRODUTO	Calabresa	0,01	38,00
	200000000005	PRODUTO	Mussarela	0,01	38,00
Ì	200000000006	PRODUTO	Portuguesa	0,01	40,00
j	200000000007	PRODUTO	Frango com Catupiry	0,01	42,00
ł	200000000008	PRODUTO	Rúcula com Tomate Seco	0,01	50,00
İ	200000000009	PRODUTO	Atum	0,01	45,00

Se você for vender pelo VALOR FIXO, no valor de VENDA VAREJO coloque R\$ 0,01. Veja o exemplo do cadastro por importação de planilha:

200000000004	PRODUTO	Calabresa	0,01	0,01
200000000005	PRODUTO	Mussarela	0,01	0,01
200000000006	PRODUTO	Portuguesa	0,01	0,01
200000000007	PRODUTO	Frango com Catupiry	0,01	0,01
200000000008	PRODUTO	Rúcula com Tomate Seco	0,01	0,01
200000000009	PRODUTO	Atum	0,01	0,01

Para utilizar a COMBINAÇÃO DE VENDA será preciso colocar as TAGS nos produtos.



Ainda na planilha, na coluna **TAGS** coloque as tags para aquele produto. Lembre-se TAG não é o nome do produto, mas sim *O QUE* o produto representará na sua combinação de venda. Por exemplo, os diferentes sabores da pizza podem ter a tag "**SABORES**". Se você quiser colocar mais de uma tag para um mesmo produto, separe as palavras utilizando ; **(ponto e vírgula)** e sem espaço (ex: Sabores;Queijo;Pizza)





DICA:

Sempre verifique se você utilizou acentos, pois caso tenha salvo a mesma TAG mas com uma formatação diferente, o sistema entenderá como TAGS diferentes

Outro ponto interessante, é que você pode cadastrar PRODUTOS EXTRAS. Por exemplo, se você irá oferecer diferentes recheios para a borda da pizza,

ou até mesmo um tipo de massa diferente por um preço diferenciado.

Primeiro cadastre o produto com o valor de venda que será cobrado como adicional. Veja o exemplo do cadastro por importação de planilha:

200000000010	PRODUTO	Massa Fina	0,01	3,00
2000000000011	PRODUTO	Massa Folhada	0,01	5,00
200000000012	PRODUTO	Borda Catupiry	0,01	4,00
200000000013	PRODUTO	Borda Chocolate	0,01	4,00
200000000014	PRODUTO	Borda Cheddar	0,01	4,00

Depois, vá até o cadastro dos produtos em CATÁLOGO > PRODUTO e adicione as tags:



Massa Fina		
TIPO DE ITEM	UNIDADE 😫 🔍	CÓDIGO DE BALANÇA
Produto	▼ Unidade	• + 🔀 Utilizado para
CATEGORIA Q	SUBCATEGORIA Q	por peso
Massa	▼ + Selecione	• +
	MODELO	CÓDIGO INTERNO
Selecione	· • +	Crie um códig
TAGS		seu controle

Depois na coluna TAGS adicione as palavras para combinar as opções:



Lembre-se sempre de clicar SALVAR para gravar as alterações na planilha.

De volta ao ERP, clique no ícone IMPORTAR, e dessa vez clique na opção ENVIAR ARQUIVO. Localize o arquivo no computador e clique em ABRIR.



Uma mensagem de confirmação aparecerá com o resumo das alterações que serão feitas. Clique em IMPORTAR para finalizar

Serilo atualiz	dos 2 produtos	
Nilo serilo alt	rados 3 produtos	
Serilo adicio NCM: 170490 NCM: 17049	idas 6 novas matrizes fiscais: NFCE - NCM: 17049010, CST 101/NFCE - 0, CST 6,NFCE - NCM: 17049010, CST 6,NFE - NCM: 17049010, CST 201, 10, CST 6,NFE - NCM: 17049010, CST 6	NFI
Serlio vincula	los 5 produtos as CFOPs: 5403,5403,5403,5403,5403	



Você verá uma mensagem com o protocolo do processamento da planilha. Aguarde a finalização do processo. Você pode sair da página e usar o sistema livremente.

Arquivo incluído n	a fila de processamento! Em breve você receberá um status da
Protocolo da solic	itação:
20200923_18005	4_603228_1969373b5bd64ce9aaad3201252b5b28

MONTANDO SUA COMBINAÇÃO DE VENDA

Vá em CATÁLOGO > PRODUTOS e encontre o produto base. No nosso caso, o produto base são "Pizza P, Pizza M e Pizza G, ou seja, os tamanhos

das pizzas.



Vá até a aba PDV e habilite a opção COMBINAÇÃO DE VENDA.





No campo **QUANTIDADE MÍNIMA** selecione o mínimo de combinações possíveis, e no campo **QUANTIDADE MÁXIMA**, o máximo de combinações possíveis. No **TIPO DE CÁLCULO** selecione se o cálculo do produto será feito pela **MÉDIA** (usa o valor de venda dos sabores e divide pela quantidade de combinações), **MÁXIMO** (usa o valor de venda mais alto entre os sabores selecionados) ou **FIXO** (usa o valor de venda estipulado no produto base). E depois insira a tag que foi colocada no produto elegível, no nosso caso, a tag *SABOR* que foi estipulada para os sabores das pizzas.



Ao ativar este r	ecurso o item estará dispon	ivel para combinação de venda.			
Quantidade Mínima	Quantidade Máxima	Tipo de Cálculo Média	T		
Tags para combinação	de Itens				

Para inserir os PRODUTOS ADICIONAIS na combinação, ainda na aba PDV preencha o campo TAGS PARA ITENS ADICIONAIS.



COMO VENDER UM PRODUTO COM COMBINAÇÃO DE VENDA

Após realizar a configuração dos produtos e sincronizar o PDV, você poderá vender os produtos com combinação de venda.

Inicie uma venda e selecione o produto:



CATEGORIAS	PRODUTOS		
PRATOS	PIZZA BROTO	PIZZA M	PIZZA G
ACOMPANHAMENTOS			
BEBIDAS			
SANDUÍCHES			
PIZZA			
COMBOS			

Um pop-up surgirá para que você possa montar sua combinação. Você verá a quantidade mínima e máxima de combinações possíveis:



Por padrão, o modal vem com a possibilidade de 1 opção. Clique no "+" para adicionar as outras opções, limitando-se ao número máximo estipulado na

configuração previamente realizada.

Montagem de Combinado		×
200000000002 PIZZA M (8 PEDAÇOS) (P08)	Combinação => Mín. 1 Máx. 3	`

Selecione então os sabores de sua combinação de venda



Ę	3	Montagem de Combinado		×
	2000(PIZZ)	00000002 A M (8 PEDAÇOS) (P08)	Combinação => Mín. 1 Máx. 3	
EXTRA	Esc	colha um adicional	~	
88	INC	LUA SUAS OBSERVAÇÕES	Ô	
		OPÇÃO 1 Mussarela	v	
ļ	EXTRA	Escolha um adicional	~	
	OBS		Ű	
		OPÇÃO 2 Frango com Catupiru	~	
	EXTRA	Escolha um adicional	~	
ļ	SBO		Ì	

Para editar alguma observação, clique em INCLUIR OBSERVAÇÕES

Ę	3	Montagem de Combinado		×
0BS EXTRA	200000000002 PIZZA M (8 PEDAÇOS) (P08)		Combinação => Mín. 1 Máx. 3	
	Escolha um adicional		~	
	INCLUA SUAS OBSERVAÇÕES		Ô	
		OPÇÃO 1 Mussarela	~	
	EXTRA	Escolha um adicional	Ň	
	OBS		-	
		OPÇÃO 2 Frango com Catupiry	~	
	EXTRA	Escolha um adicional	~	
	SBC		Ø	

Selecione dentre as opções pré-definidas ou escreva a observação. Clique em SALVAR para gravar a informação.

Se quiser adicionar os produtos ADICIONAIS (aqueles que serão cobrados à parte) clique em ESCOLHER ADICIONAIS.




Selecione os itens adicionais. Se quiser poderá excluí-los clicando no ícone EXCLUIR

	OPÇÃO 1 Mussarela	Z
EXTRA	Massa Folhada	Î
	Escolha um adicional	~
OBS	INCLUA SUAS OBSERVAÇÕES	Ũ

Para finalizar, clique em CONFIRMAR.

Market D

Ę	3	Montagem de Combinado		>
i	2000 PIZZ	000000002 A M (8 PEDAÇOS) (P08)	Combinação => Mín. 1 Máx. 3	
EXTRA	Esc	~		
088	INC	LUA SUAS OBSERVAÇÕES	Ì	
		OPÇÃO 1 Mussarela	•	
	TRA	Massa Folhada	Ô	
	ă	Escolha um adicional	~	
	80		Ø	
		OPÇÃO 2 Frango com Catupiry	~	
	EXTRA	Escolha um adicional	~	
	083	INCLUA SUAS OBSERVAÇÕES		
		CANCELAR	CONFIRMAR	

Você verá a estrutura da sua combinação de venda na tela do PDV



E também da impressão da via de cozinha



ENTREGA 15/12/2020	1/1 15:05:59
	PEDIDO BALCAO 003
QTD	PRODUTO
(NOVO) 1 PIZZA - 1 - 1	M (8 PEDACOS) (P08) /2 MUSSARELA - 1 MASSA FOLHADA /2 FRANGO COM CATUPIRY
ATENDENTE	: LETI
	GERADO POR MARKETUP.COM

Depois de incluir outros produtos, ou se o pedido já estiver finalizado, se estiver fazendo um atendimento de comanda, clique em ENVIAR PEDIDO para enviar as informações para a cozinha. Se estiver fazendo um atendimento balcão ou delivery, clique em REALIZAR RECEBIMENTO e finalize selecionando a forma de pagamento

	QUANTIDADE	DESCRIÇÃO DO	ITEM OU CÓDIGO DE BARRAS			٦	Å Å
	EM / DESCRIÇÃO			VALOR UNITÁRIO	DESCONTO	VALOR TOTAL	
20 P	0000000000000002 IZZA M (8 PEDAÇ	OS) (P08)		40,00	R\$0,00	40,00 🔐 🛍]
	2000000000005 MUSSARELA 20000000000011 MASSA FOLHAD 2000000000007 FRANGO COM CAT)A UPIRY					
	itens: 0		TAXA DE ENTREGA	~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~	DESCONTOS	TOTAL A PAGAR	
l,	SUBTOTAL: 44,00)	R\$0,00	<i>٤</i> ٤	3 0,00	44,00	_
	\otimes			F	REALIZAR R		>